重点施策の平成24年度以降の進め方(案)について

(目次)

・防災関連産業の振興に向けた取り組み ・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・	1
新エネルギーを産業振興に生かす ・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・	3
・これからの中山間対策と中山間地域の将来像 ・・・	5

テーマ:防災関連産業の振興に向けた取り組み

成長が期待される背景

1 自然災害の経験を防災に生かしてきた素地がある

台風や南海地震などの自然災害を数多く経験する中で、 官民をあげて重点的な取り組みを進めてきた。 その結果、県内には、特色のある防災関連の製品や技術 も生まれている。

2 防災意識の高まりを受けて需要増が見込まれる

東日本大震災後の南海地震対策に対する県民の意識や、 全国的な防災意識の高まっており、防災関連産業は、 今後、大きな需要が見込まれる分野だと期待される。

現状

【県内製品等の例】

1 普段から災害時に備えておく防災商品

造花インテリア兼防災グッズ、避難キット、 非常用保存ウェットタオル、LED防災ライト、 手動開閉ゲート用の予備動力装置、水位観測計 ほか

2 災害発生時の安全確保のための製品・技術

避難誘導灯、道路用避難誘導矢印、避難階段、 津波避難タワー、救難艇、高架式避難施設 ほか

3 災害直後の救援活動を支える製品・技術

マルチ照明装置、雨水貯留飲用水造成装置、 災害時生活用水供給設備、災害時用のトイレ設備、 バイオトイレ、避難所仮設間仕切りパーテーション ほか

4 被災後の復興活動を支える製品・技術

圧入工法、パワーショベルのアタッチメント、 高所作業用クレーンのケーブルレス監視カメラ 水陸両用泥上車 ほか

防災産業の振興に向けた考え方

南海地震への備えと連動させた防災関連産業の振興を 図るため、県内の防災関連の需要を県内企業の商品で 満たすための「地産地消」の取り組みや、全国の需要を 県内企業が取り込んでいく「地産外商」の活動を支援

官民協働で南海地震への備えを進めることで「安全性の高まり」と「県経済の活性化」を同時に実現していく

これまでの取り組み

1 防災関連産業のアンケート実施

- ◇県内企業の防災関連製品や、災害関連工法等の実態調査 を実施[H23.8]
 - •発送数:1,021、有効回収数:236票(回収率:23.1%)
 - ·防災関連製品取扱社数:51 社/236 社

「取扱分野(複数回答)]

防災用品(36%)、避難設備(20%)、警報設備(14%)、 災害復旧(12%)、その他(40%)

・防災フェア等への出展希望又は検討:46 社/236 社 (出展したい:21 社、検討したい:25 社)

2 県内企業による防災分野の「ものづくり地産地消」の 取り組み

- ◇高知県ものづくり企業体(高知県工業会有志8社)による 「マルチ照明装置」の製作
 - ・既存の発電機で作動し、クレーンに装着させることで 多目的利用が可能な「マルチ照明装置」を開発
 - ・「よさこい祭り(高知駅前演舞場)」や「佐古まつり(香南市)」でデモを実施 [H23.7~8]
- ◇津波避難施設に設置する手巻き式ゴンドラ
- ◇震災時等の緊急災害時に対応できる衛生設備(トイレ)
- ◇高品質なコアと方位の分かるコアの同時採取装置 など
- ◇雨の侵入と粉塵の飛散を防止する簡易屋根トラスなど

県内における意見(アンケート結果より)

【防災関連製品を開発・販売するうえで困っていること】

1 商品開発・ものづくり分野

- ニーズのあるユーザーとの接点が少ない
- ・製品評価のための実証フィールドが欲しい
- ・商品実用化のためのブラッシュアップを加速化したい
- ・相談相手となる専門家が欲しい(技術面・事業化面)
- ・商品開発のための資金が十分でない

2 県内外への販路開拓分野

- ・商品の知名度が低く、県内での製品PRの場が欲しい
- ・公的調達を推進してほしい(県外に営業に行くと、公的機関への導入状況を聞かれるため)
- ・展示会等への出展経費の捻出が難しい

今後の取り組み

目的

◎防災関連製品の新たな商品化や、既存製品のブラッシュアップから開発した製品の「地消」・「外商」までステージに応じた総合的な支援の実施

今後の施策

予算要求中

- 1 「防災産業交流会」の開催 [ステップ1] ~防災産業の事業化に向けた連携促進~ NEW 「防災分野の地産地消」の意識醸成、防災関連製品・技術の情報共有、市町村での購入に向けた ネットワークづくり
 - ・「防災産業交流会」でニーズとシーズのマッチング、アイデアの具現化、既存製品をブラッシュ アップ (構成メンバー:企業、大学、市町村、自主防災組織、専門家、県(公設試験研究機関))
 - ・防災産業推進コーディネータによるアドバイス
- 2 防災関連製品の開発・改良支援 [ステップ2] ~「地産」の促進~ NEW

「メイドイン高知」の防災関連製品や技術の設計開発を促進し、早期事業化を推進

- ・「ものづくり地産地消推進事業費」を活用した試作開発支援(防災枠の新設)
- ・工業技術センター等による分析試験、技術指導
- ・産学官連携会議に「防災研究会」を設置し、研究開発・技術開発を促進

3 県内市場の開拓支援 [ステップ3] ~「地消」の促進~ NEW

県内でのPRと公的調達の加速化

- ・市町村への説明会(県内製品プレゼンテーション)を実施し、公的調達を促進
- ・ものづくり技術展示会(防災ゾーン)[H24.11]への出展
- ・防災フェアや防災訓練でのPR、量販店等での展示販売
- ・「高知県モデル発注制度」に防災枠を設置し、公的調達を推進
- ・防災総合補助金を活用した市町村等での県内製品の購入

4 県外市場の開拓支援 [ステップ4] ~「外商」の推進~ NEW

県内製の防災関連製品や技術を全国にアピールし県外市場を開拓

- ・防災関連展示会への出展支援(危機管理産業展[H24.10]、震災対策技術展[H25.2]等)
- ・県や産業振興センターによるトップセールスを実施
- ・「高知県モデル発注制度」に認定された製品を「トライアル発注全国ネットワーク」のホームページに掲載し、県内外に向けて幅広くPR

平成 24 年度の目標

- ○防災産業交流会への参加数:150
- ○ものづくり補助金を活用した製品開発:5件
- ○ものづくり総合技術展への出展:20 社
- ○各市町村で県内製品等の導入が始動
- ○各種展示会や見本市への出展:4回、28社

4 年後の姿と目標値

- ◆競争力のある製品が生まれ、見本市等により積極的 に販路拡大がなされている
- ◆メイドイン高知の製品に対する評価が高まり、県内外での導入が進んでいる。
- ・ものづくり補助金を活用した製品開発件数: 20件
- ・県内全市町村への県内製品の導入件数:100%

防災関連産業の振興

県内でのPR・

購入促進支援

県内での広報・販路開拓

背景·目的

南海地震への備えと連動させた防災関連産業の振興を図るため、県内の防災関連の需要を県内企業の商品で満たすための「地産地消」の取り組みや、全国の需要を県内企業が取り込んでいく「地産外商」の活動を支援。

→ 官民協働で南海地震への備えを進めることで「安全性の高まり」と「県経済の活性化」を同時に実現していく

防災関連産業の分野(想定)

- 1 普段から災害時に備えておく防災商品
- 2 災害発生時の安全確保のための製品・技術

ビジネス

マッチング

- 3 災害直後の救援活動を支える製品・技術
- 4 被災後の復興活動を支える製品・技術

南海地震対策

公的資金 民間資金

メイドイン高知の「防災関連製品・技術」の地産地消・外商活動 ~ 展開イメージ ~

研究開発の推進

産学官連携会議 (防災研究会)

交流会発の研究ニーズ

市町村・県

公設試

自主防災組織

専門家 (事業化支援) 企画募集· 商品企画支援

防災産業交流会の設置

【メンバー】 (アイデアの具現化、 既存商品ブラッシュアップ)

> *ステップ1* (動機づけ・事業化段階)

> > <交流会の段階から参画>

研究開発・技術人開発の推進人

商品開発支援

防災分野のものづくり促進

(防災関連の商品や技術の企画設計・開発・改良)

ステップ2

~地産地消の「地産」段階~

全国発信支援

県外への販路拡大

(危機管理産業展等の 見本市・商談会への出展等)

ステップ4

~「地産外商」段階~

トップ セールス 危機管理や 災害対策の 企業群の集積

が災産業 先進県こうち

企業集積

<u>ステップ3</u>

~地産地消の「地消」段階~

イバント・ホームセンター等でPR)

(市町村向けプレゼン、防災

商品のそのもののブラッシュアップ支援 商品のアピール力のブラッシュアップ支援

<ものづくりの段階から販路開拓まで寄り添いながら支援>

防災産業推進コーディネータの配置

- ○防災産業交流会に参画し、きめ細かな企業訪問
- ○営業先(行政・量販店等)の開拓・人脈づくり
- ○展示会後のフォローアップ
- ○商談先への同行営業(企業コーディネータ等とも連携)

ステップ1: 新たな開発・改良のきっかけづくり

「防災分野の地産地消」の意識の醸成 ・防災関連の製品や技術の情報共有

・市町村での導入促進に向けた、企業と 行政担当者とのネットワークづくり

《官民協働の推進体制の整備》

- ~防災産業交流会での検討の流れ~ [局面1]
- ·既存製品や技術のPR(企業)
- ・二一ズ情報の発信(行政・自主防災組織等) [局面2]
- ・メイドイン高知の製品開発の検討(機運の高まり)
- ・製品や技術の導入に向けた検討(行政・企業)
- ・新たな研究デーマの掘り起こし(大学・企業等) [局面3]
- ・事業計画や販売計画の策定(企業・大学等)

ステップ2:製品開発・改良支援

メイドイン高知の防災関連製品・技術の 設計開発の促進、早期事業化の推進

《ものづくりの推進》

- ・ものづくり地産地消補助金(防災枠)
- ・工技センター等による分析試験・技術指導 ※安全性やコストパフォーマンスの評価
- ・こうち産業振興基金による新商品の開発 経費への助成

【防災産業交流会のポイント】

- ①県内ニーズに対応した新たな商品開発・ 技術開発のきっかけづくり
- ②全国レベルの市場ニーズに対応する ための既存商品のブラッシュアップ

ステップ3:市場開拓支援(県内)

県内でのメイドイン高知の製品・技術のPRと 市町村や県による公的調達の加速化

《PRの推進》

- ・県内製品のカタログ作成
- ・ものづくり総合技術展(防災ゾーン)出展
- ・防災フェアや防災訓練での展示
- ・量販店やホームセンターでの展示販売

《公的調達の促進》

- ・市町村等での調達に向けたプレゼンテー ションの場の設定
- ・防災総合補助金を活用した市町村等での 県内製品の購入
- ・県としての購入

ステップ4:市場開拓支援(県外)

県内製の防災関連商品や技術を全国 にアピールし、県外市場を開拓

《PRの推進》

- ・防災関連の主要展示会への出展 危機管理産業展(東京ビッグサイト) 震災対策技術展(パシフィコ横浜) 地域防災防犯展(インテックス大阪) 中小企業総合展(東京ビッグサイト)
- ・こうち産業振興基金による企業の出展 経費への助成
- ・トップセールス(県・産業振興センター) 展示会や県内製品カタログ等でのアピール 官公庁への売り込み
- 東京・大阪の企業コーディネータ等による出展支援

出展後のフォロー ***商品のブラッシュアップ支援**

木質バイオマスエネルギーの導入促進

1. これまでの取組みにより着実に前進

「木質バイオマスボイラー導入状況」 基金事業を活用し、3年間で木質バイオマスボイラーが大幅(118台増)に増加【(H23年度末見込み】

- ◆合計台数 139台
- ◆分野別の割合
- •園芸施設
- •冷暖房施設 8台(6%) 7台(5%)
- ▪温泉施設 ・その他(養鰻施設等) 11台(8%)

「木質バイオマス燃料の県内供給状況」

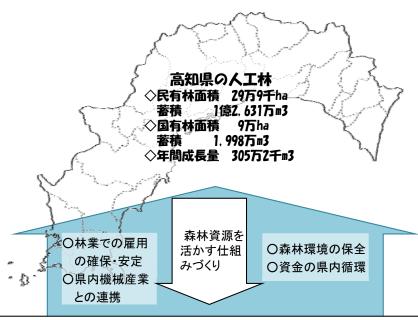
- ◆ペレット製造施設
- 6個所(生産可能能力6,500t) ◆燃料用チップ製造施設

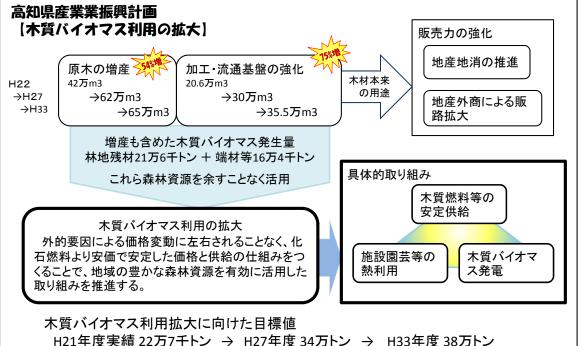
「石炭との混焼による木質バイオマス発 電の取り組み状況」

- ◆住友大阪セメント(株)須崎工場で実施
 - ・平成21年度実施量 約2万3千トン

2. 林業・木材産業の再生の中での木質バイオマスの基本的考え方

113台(81%)





木質バイオマス利用の拡大に向けた課題

◇燃焼灰

・回収コスト

・処理コスト

◇機器の導入

・導入コスト

◇木質燃料

・安定供給

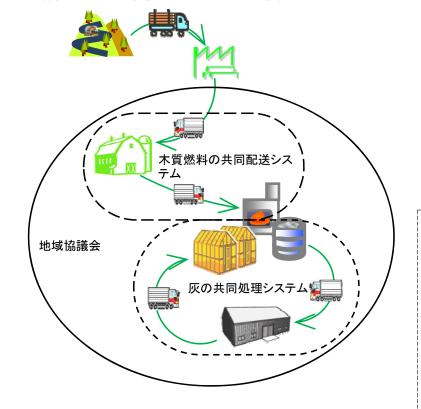
・安定した価格

・配送コスト

3. 今後の利用拡大に向けた取り組みの方向性(課題への対応)

ア、効率的な事業展開

◆持続可能な地域循環システムの仕組みの検討





イ、木質バイオマス発電

◆木質バイオマス発電の推進



ウ、総合カスケード利用に向けた新たな展開

◆多様な用途への対応を考慮した総合カスケード利用の検討と供給体制の整備

