各産業分野で掲げた目標の達成に向けた確認資料(観光分野)

※進捗状況の基準について 資料1

観光総消費額 出発点(H30):1,104億円 ⇒ 現状(R3):699億円 ⇒ R4到達目標:1,130億円以上 ⇒ 4年後(R5)の目標:1,288億円以上

県外観光客入込数 出発点(H30): 441万人 ⇒ 現状(R3):267万人 ⇒ R4到達目標:450万人以上 ⇒ 4年後(R5)の目標:460万人以上

<戦略の柱>

柱4 国際観光の推進

柱 1 戦略的な観光地域づくり 柱 2 効果的なセールス&プロモーション 柱 3 おもてなしの推進

柱5 事業体の強化と観光人材の育成・確保

指標 進捗状況の基準

◆目標の達成に向けた進捗状況等

	戦	(の)生成に同りた運動が	,			[P (Plan)]	[D (Do)]	[C (Check)]			[A (Action)]
N	略の柱	戦略目標等	出発点	R4年度 到達 目標	4年後 (R5) 目標値	R4年度計画	R4年度の取り組み状況	R4年度 現状	達成度 (※)	現時点の進捗状況現状分析	見直しの方向性
	÷	○滞在型の観光地域づくりの推進 ・全国から誘客できる観光 地点の整備数 (累計) ・全国から誘客できる観光 地点の整備数 (累計) ・全国から誘客できる間) 【モニタリング方法】 観点入込数 【モニタリング方法】 観点として、R4 年度は2件の整備が予定さ	8 (H30)	18 (H30~ R4)	18以上 (H30~ R5)	新たに2施設がオープン(予定) ・LOGOS PARK SEASIDE高知・須崎(R4.4.23 オープン) ・桂浜公園(R4.10プレオープン予定、R5.3グランドオープン予定)	次の1件がオープン済。 ・LOGOS PARK SEASIDE高知・須崎(R4.4.23 オープン) ※桂浜公園(R4.10.22プレオープン)	17 (H30∼R4)	A		・引き続き、整備状況等を把握しながら、適宜サポートを行う。'
1		れている(LOGOS PARK SEASIDE高知・須崎、桂浜 公園(リニューアル))。オー プン(こ向けた進捗やその後 の運営についてドアリング を行い確認していく。 観光拠点入込数について、 制光拠点入込数について、 市町持・地域本部・広域、料 米協議会と連携している。 第一位では、 第一位を 第一位で 第一位を 第一位で 第一位で 第一位で 第一位で 第一位で 第一位で 第一位で 第一位で 第一位で 第一位で 第一位で 第一位で 第一位で 第一位で 第一位で 第一位で 第一位で 第一位で 第一位 第一位	89万人 (R元)	190万人 以上 (R5)	190万人 以上 (年間)	・核となる施設を中心にプロモーションを実施	LOGOS PARK SEASIDE高知・須崎オープンに 伴うプロモーションの実施 ・高知観光オフィシャル(SNS)への投稿・全国、近畿圏、中国四国地方でのテレビ放映 (瀬戸内放送(5/31、8/6)、テレビ新広島 (8/20、8/27、9/3、9/10、9/17))・雑誌への掲載(「BE-PAL」(7/8)、「VERY」 (7/7))・食を前面に出したプロモーションやセールス活動の展開 ・感染状況を見極めながら「高知観光リカバリーキャンペーン」(R4.3/25再開~)、「高知観光トク割キャンペーン」(R4.3/25再開~)を展開	381,278人 (R4年上半期 (17施設))	D	今年度の観光拠点入込数については、目標値 (R5)に届いていない施設が多数ある。 一部の拠点施設での復調がみられるものの、全体的な回復には至っていない。(桂浜公園の入込数は計上していない。)	・NHK連続テレビ小説「らんまん」を活用したプロモーションの展開 ・施設の魅力を高めるためのアドバイザー等の 派遣を検討
2	1 5	〇滞在型の観光地域づくりの推進 〇観光座業を支える事業体の強化 ・広域観光組織の体制強化数(観光庁登録 DMO)(累計) 【モニタリング方法】 年間を通出組織の事間が強調において、観光時登録のMOIに必要な機 排産登のMOIに必要な機 能等の状況について確認する。	1 (H30)	4 (H30~ R4)	4 (H30~ R5)	1 広域観光組織の総合的な支援【R2~R5】 ・広域観光組織の体制及び機能強化 ・広域観光組織へのマーケティング及びマネジメント専任人材の配置 ・滞在型観光プランづくりを通じて、広域エリアの観光地域づくりを担う人材の育成を図る。 2 デジタルデータを活用したマーケティング支援 ・観光客の移動経路や滞在時間等の分析データを活用した観光地域づくりの取り組みの強化	1 広域観光組織の総合的な支援【R2~R5】 以下の3広域にマーケティング及びマネジメント 専任人材(県版地域おこし協力隊)を配置 ・高知県東部観光協議会、幡多広域観光協議会、物部川DMO協議会 滞在型観光プランづくりを通じて、観光地域づくりを担う人材を育成中 2 デジタルデータを活用したマーケティング支援 広域観光組織等と連携し、デジタルデータを活用した外貨を稼ぐ観光地域づくりの取組を実施中・分析ツールを活用したワークショップの実施 (7月~ 5回実施(年8回予定))・実証事業の実施に向けた個別フォロー (8月~ 広域観光協議会十高知市)・・4エリア(仁淀川、嶺北、物部川、高知市)での 実証事業(誘客促進広告)の実施(10月~)	5	S	1 広域観光組織の総合的な支援 R4.12現在、登録DMO数は5組織(R4年度、土佐れいほく観光協議会が追加) 2 デジタルデータを活用したマーケティング支援・実証事業の数、類型を増やし、ノウハウを蓄積していくことが必要・デジタルデータを分析し、企画立案ができる人材の育成が必要	・デジタルデータ等を活用し、周遊促進、滞在時間延長等に向けた実証事業を繰り返し行うことにより、観光施策の実効性を高めるとともに、観光地域づくりを担う人材を育成

◆分野全体の目標

各産業分野で掲げた目標の達成に向けた確認資料(観光分野)

※進捗状況の基準について 資料1

指標 進捗状況の基準

<戦略の柱> 柱1 戦略的な観光地域づくり 柱2 効果的なセールス&プロモーション 柱3 おもてなしの推進

S 数値目標の達成率 110%以上 A 数値目標の達成率 100%以上110%未満

B 数値目標の達成率 85%以上100%未満
C 数値目標の達成率 70%以上 85%未満
D 数値目標の達成率 70%未満
- 達成度の判断が困難なもの

柱4 国際観光の推進

柱5 事業体の強化と観光人材の育成・確保

◆目標の達成に向けた進捗状況等

観光総消費額 出発点(H30):1,104億円 ⇒ 現状(R3):699億円 ⇒ R4到達目標:1,130億円以上 ⇒ 4年後(R5)の目標:1,288億円以上

県外観光客入込数 出発点(H30): 441万人 ⇒ 現状(R3):267万人 ⇒ R4到達目標:450万人以上 ⇒ 4年後(R5)の目標:460万人以上

Ť	目標の達成に向けた進捗状況 戦	L S			[P (Plan)]	[D (Do)]			[C (Check)]	[A (Action)]
No	略 の 戦略目標等 柱	出発点	R4年度 到達 目標	4年後 (R5) 目標値	R4年度計画	R4年度の取り組み状況	R4年度 現状	達成度	現時点の進捗状況 現状分析	見直しの方向性
3	○効果的な広報・セールス活動の展開 ・県外観光客入込数(年間) 【モニタリング方法】 交通機関等からの情報 提供を基に、県で推計。 2 (年1回)	441万人 (H30)	450万上 (年間)	460万人(年間)	1 観光キャンペーン「リョーマの休日」の展開 ・食を前面に出したプロモーションやセールス 活動の展開 ・季節ごとに誘客効果の高い観光素材を発信 2 サステナブルツーリズムの推進 ・サステナブルを切り口にした観光プロモー ションの実施 3 観光需要の回復を図る誘客施策の展開 ・国の施策を活用した観光需要喚起策の展開 ・国の施策を活用した観光需要喚起策の展開 4 NHK連続テレビ小説「らんまん」を生かした 観光振興の推進	・サステナブル観光素材のピアリンク調査ツアー(9/8~10、10/14~16、12/16~18) 3 観光キャンペーン「リョーマの休日」の展開・食を前面に出したプロモーションやセールス	300万人 (推計) R4.1~10月	C	・県内の主要観光施設の利用者数は、新型コロナウイルスの影響を受けたものの全体として回復基調にあり、特に10月以降は、全国旅行支援をはじめとする需要喚起策の効果もあり、コロナ前である令和元年の水準まで戻ってきている。 ・県外観光客入込数の目標達成は厳しい状況となっているが、令和元年の8割を超えるものと見込んでいる。 1 旅館・ホテルにおける令和4年1~11月の宿泊者数令和元年同期比 ▲6.8% 2 主要65観光施設における令和4年1~11月の利用者数令和元年同期比 ▲15.8% ※「龍馬伝」幕末志士社中については、R4.9.1~R5.3.24まで、休館となっているため休館中は対象外	1 NHK連続テレビ小説「らんまん」を生かした観光振興の推進 ・令和5年3月25日から観光博覧会「牧野博士の新休日~らんまんの舞台・高知~」を開催 ○博覧会開催に向けて様々な機会を捉え県民の盛り上げを図る。 ○県外ゆかりの自治体などとの連携を深め「牧野博士のふるさと・高知」の認知度を高める・博覧会開催を生かし、全国からの誘客を図る。 2 サステナブルツーリズムの推進・令和4年度に実施した調査ツアーの成果を基にサステナブルツーリズム推進の指針についての検討を実施

※進捗状況の基準について

観光総消費額 出発点(H30):1,104億円 ⇒ 現状(R3):699億円 ⇒ R4到達目標:1,130億円以上 ⇒ 4年後(R5)の目標:1,288億円以上

県外観光客入込数 出発点(H30): 441万人 ⇒ 現状(R3):267万人 ⇒ R4到達目標:450万人以上 ⇒ 4年後(R5)の目標:460万人以上

<戦略の柱>

柱1 戦略的な観光地域づくり 柱2 効果的なセールス&プロモーション 柱3 おもてなしの推進 柱4 国際観光の推進

柱5 事業体の強化と観光人材の育成・確保

指標

| 加速 | 110%以上 | 10%以上 | 10%未満 | 20%以上 | 100%未満 | 20%以上 | 20%の達成率 | 20%以上 | 20%未満 | 20%を | 20

進捗状況の基準

◆目標の達成に向けた進捗状況等								一 達成度の判断が困難なもの		
Ä	mts.			4年%	[P (Plan)]	[D (Do)]			[C (Check)]	[A (Action)]
No C		出発点	R4年度 到達 目標	4年後 (R5) 目標値	R4年度計画	R4年度の取り組み状況	R4年度 現状	達成度 (※)	現時点の進捗状況現状分析	見直しの方向性
4	Oスポーツツーリズム の推進 ・県 A 大	9.0万人 (H30)	14万間)	14.5万人 (年間)	・関ロ圏のテームや字校への誘致強化 ②市町村や民間団体等と連携したスポーツ合 宿の受入 ③大会の誘致 2 自然環境を生かしたスポーツツーリズムの推進 (1)本県の特色ある自然環境を生かしたスポーツツーリズムの更なる活性化・県内各地域のスポーツツーリズムに関する情報を集約しWEBサイトで発信、SNSを併用したプロモーションの展開・地域の特色を生かしたスポーツツーリズムの拡充・市町村等が新たに開催する自然環境を生かしたスポーツ大会への開催支援・プロサイクルリーグの公式戦を開催 (2)サイクリング観光の取組強化・高知県推奨サイクリングコースのプロモーション展開・県内サイクリングコースの環境整備の促進 3 高知龍馬マラソン2023大会の開催・安心・安全な大会運営や魅力的な大会づくりによる1万人規模の大会継続	・トンガサムライXV高知合宿(6/5~9) ・日本選抜vsトンガ選抜チャリティマッチへの協力(トンガチームユニフォームに高知家 ロゴを	R3(1~11月) 8,230人 R1(1~11月) 95,026人 <比較> R3/4対比 594%増 R1/4対比 49%減	1	1 プロスポーツ及び社会人・大学等のアマチュアスポーツ合宿・大会の誘致 (1)プロスポーツ (分析〉・観戦者(県外客)入込客数 R4.1-11: 32.005人 R3.1-11: 2.488人 R1.1-11: 74.238人 R1.1-11: 74.238人 R1.1-11: 74.238人 R1.1-11: 74.238人 R1.1-11: 74.238人 京型コロナウイルス感染症の影響により、リリーグは4チーム全てが無観客対応、ゴルフ大会は 入場者制限規制を実施 (課題〉・選手の感染防止対策を優先すべきであることがら、チームとの協議、周知活動が必要 (2)アマチュアスポーツ (2)アマチュア合宿助成金の申請件数(人) R4.1-11: 2.773人 R3.1-11: 3.567人 合宿需要は回復してきいる台宿を再開していない。合宿を再開していない。合宿を再開していない。合意実績の高い関西ときらるものの、コロナ以前いがよい。 (2)アマチュア会宿助成金の申請件数(人) R4.1-11: 2.586人 R1.1-11: 3.567人 合宿書では見してきいる合宿を再開していないあるものと推測 (製量)・合席実績の高い関西圏のチームをターゲットとした誘致活動の強化が必要・高知市、黒潮町への合宿が集中している 自然環境を生かしたスポーツツーリズムの取組が一部の競技(サイクリング等)に限定されている。 (課題)・県内に点在する地域の特色あるスポーツイベントがアクティビティーを集約出来ていない。 (2)サイクリング観光の取組強化 (2)サイクリング観光の取組強化 (2)サイクリング観光の取組強化 (2)サイクリング観光の取組強化・四国ー間サイクリンが1000kmプロジェクトチャレンジャーエントリー数 H3のR4.11末累計: 4.137名・場内に点在する地域の自然表計を表れている。 (2)サイクリング観光の取組強化 (2)サイクリング観光の取組強化 (2)サイクリング観光の取組強化 (2)サイクリング観光の取組強化 (2)サイクルシーの数 H3の方代パペントが必要・市町村と連携し、対域の自然表的な環境を生かしたスポーツツーリズムの経続的な環境を生かしたスポーツツーリズムの確保に難動 (3)高知能馬マラソン2023大会の開催 (2)現当 (2)第1分では対域では対域であるに対域を関値では対域であるよりに対域を生かしたスポーツソー・ファイベントのでは対域を生かしたスポーツソーのでは、1373名・プロに対域を生かしたスポーツソーリズムの経続的な環境を生かしたスポーツソーリズムの経続的な環境に対域を生かしたスポーツソーリズムの経続的な環境と生かしたスポーツソーの表別を生かしたスポーツソーの表別を生かしたスポーツリーの表別を生かしたスポーツイベント・プロに対域を生かしたスポーツイベント・プロに対域を生かしたスポーツイベント・プロに対域を生かしたスポーツイベント・ファイベスのでは、ファイベント・ファイベース・ファイベース・ファイベント・ファイベース・ファイベース・ファイベース・ファイベース・ファイベース・	アスポーツでは、大会の誘致(1)プロスポーツ・チーム関係者と対応策等について、引き続き協議を行う・阪神タイガースとの連携協定に基づく秋季キャンプ観戦者向けファンサービス等の強化(2)アマチュアスポーツ・合宿リピーターの誘致として、過去2~3年以内に合宿助成金を利用した団体ス(旅行会社のいて・関西の旅行会社へのセールス(旅行会社のいて)関の総定大学への大阪で大学のの大阪で大学のが、実内を送付した就職支援協定大学への大阪で、場内競技団体を通じた誘致活動(助成金の周知)・市町村の合宿受入の取組状況についてヒアリーの方及びアンケートによる情報した情報発信・プローモーションにつなげる。 2 自然環境を生かしたスポーツツーリズムの推進(1)本県の特色ある自然環境を生かしたスポーツツーリズムの更なる活性化・Webサイト「スポる高知」を活用したWEBプロモーションの効果的な運用(2)サイクリング観光の取組強化・自転車メーカーや競技団体からの情報収集を精力的に行い、政策・フルツーリングの関係・市町村と連携したサイクルツーリングの開催・コロナンの対策により、日本陸連のガビスの推進3高知前により、日本陸連のが対ス、国・県の動きを注視し、検討門誌掲載で、の大沢、国・県の動きを注視し、検討門話掲載で、カ新聞ー面広告知/Web広告/フリーペーパーでの告知 等

各産業分野で掲げた目標の達成に向けた確認資料(観光分野)

※進捗状況の基準について 資料1

観光総消費額 出発点(H30):1,104億円 ⇒ 現状(R3):699億円 ⇒ R4到達目標:1,130億円以上 ⇒ 4年後(R5)の目標:1,288億円以上

県外観光客入込数 出発点(H30): 441万人 ⇒ 現状(R3):267万人 ⇒ R4到達目標:450万人以上 ⇒ 4年後(R5)の目標:460万人以上

<戦略の柱>

柱4 国際観光の推進

柱 1 戦略的な観光地域づくり 柱 2 効果的なセールス&プロモーション 柱 3 おもてなしの推進

指標 進捗状況の基準

柱5 事業体の強化と観光人材の育成・確保

◆目標の達成に向けた進捗状況等

	戦	(の達成に向けた進捗状況	. 			[P (Plan)]	[D (Do)] [C (Check)]		[A (Action)]		
No	略の	戦略目標等		R4年度	4年後	DACE DELET			\+ b=	現時点の進捗状況	
	対柱		出発点	到達目標	(R5) 目標値	R4年度計画	R4年度の取り組み状況	R4年度 現状	達成度 (※)	現状分析	見直しの方向性
5	3	〇おもてなしの推進 【観光施設】 ・観光客満足度調査における「大変良い」「良い」の割合の増加(年間)観光施設 【モニタリング方法】「観光客満足度調査」により、4半期ごとにモニタリングを実施し、達成状況の確認を行う。	79% (H30)	84% (年間)	85% (Æ 299)	1 調査の分析・フィードバック ・満足度調査を継続し、内容の分析を行う。 ・観光施設等関係団体へのフィードバックを 行い、更なるおもてなしの向上につなげる。 2 支援事業による受入環境の整備【R3】 ・「外国人観光客等受入環境整備事業」により、支援を行う。	1 調査の分析・フィードバック ・R4年度春期、夏期調査を実施 (R4.3月~6月、7月~9月) 2 支援事業による受入環境の整備 ・「外国人観光客等受入環境整備事業」 交付決定件数:8件(12月末時点)	84.3% (R4.3月~9 月)	A	1 調査の分析・フィードバック ・前年同時期(84.3%)から変化なし。 平均点は前年同時期と比べ0.03ポイント増加。 (R3夏:4.18→R4夏:4.21) ・傾向としては「楽しい展示や体験プログラム」 「美しい景観・景色」「ガイドやスタッフの親切な対応」などに高い評価をいただいた一方で、 駐車料金などの高さや施設の混雑、アクセス 道が不便などについての指摘があった。	1 調査の分析・フィードバック ・満足度調査を継続し、内容の分析を行う。 ・引き続き、観光関連団体等へ現状や課題、 良い事例などの情報共有を行い、更なる おもてなしの向上につなげる。
6	3	〇おもてなしの推進 【宿泊施設】 ・観光客満足度調査における「大変良い」「良い」の割合の増加(年間)宿泊施設 【モニタリング方法】「観光客満足皮調査」により、4半期でよにモニタリングを実施し、達成状況の確認を行う。	79% (H30)	84% (年間)	85% (年間)	1 調査の分析・フィードバック ・満足度調査を継続し、内容の分析を行う。 ・旅館・ホテル等関係団体へ現状や課題、良い事例などの情報共有を行い、更なるおもてなしの向上につなげる。 2 宿泊施設魅力向上支援事業による支援 ・アドバイザー派遣等により、地域ならではの食やおもてなしといった宿泊施設の高付加価値化を支援	1 調査の分析・フィードバック ・R4年度春期、夏期調査を実施 (R4.3月~6月、7月~9月) 2 宿泊施設魅力向上支援事業による支援 ・オンラインセミナー・事業説明会の開催(9/7) ・アドバイザー派遣先の選定・計画作成(9月) ・アドバイザー派遣実施(10~12月):18施設 ・実践支援先選定・計画作成(12月):10施設	78.8% (R4.3月~9 月)		1 調査の分析・フィードバック ・前年同時期(79.0%)と比べ0.2ポイント減少。 平均点は前年同時期と比べ0.1ポイント減少。 (R3夏:4.19→R4夏:4.09) ・傾向としては「スタッフの対応」「施設・客室の 清潔さ」などに高い評価をいただいた一方で、 施設の老朽化や食事内容などについての指 摘があった。 ・コロナ禍で宿泊施設の人手不足により、十 分なサービスができないとの声も一部あった。 2 宿泊施設魅力向上支援事業による支援 ・10施設において、コンセプト設定やコンテンツ創出等、実践支援の取り組みが始まった段階。	1 調査の分析・フィードバック ・満足度調査を継続し、内容の分析を行う。 ・引き続き、旅館・ホテル等関係団体へ現状や課題などのフィードバックを行うとともに良い事例などを共有し、更なるおもてなしの向上につなげる。 2 宿泊施設魅力向上支援事業による支援・引き続き、セミナーの開催や事例の横展開による機運の醸成、意欲のある事業者へのアドバイザー派遣により、宿泊施設の主体的な取組を促進する。
7	4	○国際観光の推進 ・観光庁「宿泊旅行統計 調査」外国人延べ宿泊 者(年間) 【モニタリング方法】 観光庁が毎焼井割査」に 最に入って高いるでは、 はでは、 はないでは、 とはないでは、 はないでは、 はないでは、 はないでは、 はないでは、 はないでは、 はないでは、 はないでは、 はないでは、 とは、 はないでは、 はないでは、 はないでは、 とはないでは、 はないでは、 はないでは、 はないでは、 はないでは、 はない。 とは、 はないでは、 はないでは、 はないでは、 はないでは、 はないでは、 はないでは、 はないでは、 はないでは、 はないでは、 はないでは、 はないでは、 はないでは、 はないでは、 はないでは、 はないでは、 はないでは、 はないでは、 はない。 はない。 はない。 はない。 はない。 はない。 はない。 はない。	7.9万人 泊 (H30: 確定値)	1.6万人 泊 (年間)		1 プロモーションの強化 ・デジタル技術を活用した本県の魅力をダイレクトに伝えるプロモーション及びマーケティングの推進 ・海外有力媒体(Webや雑誌等)の活用 2 海外旅行会社へのセールス強化 3 大阪・関西万博を見据えた施策の展開 ・大阪・関西ア博を見据えた施策の展開 ・大阪観光局、関西エアポートと連携した、関西・高知の周遊商品の造成及び発信 ・四国への周遊促進 ・本県ならではのコンテンツづくり	米豪: Outdoor Japan、Japan Guide、 Air Golf Japan(WEB/誌面掲載) シンガポール: Mothership、8days、 The Travel Intern(WEB掲載)	5.520人泊 (R4.1~R4.10 速報値) (R元年同期: 75,850人泊 (速報値))	D	R元年同期比:7.3% [要因・課題] ・新型コロナウイルス感染症による渡航制限 ・現状、国際線が再開している主要空港 (羽田、成田、関西、中部、福岡、新千歳、 那覇)エリア周辺の宿泊者数が回復傾向。 ・地方空港においても徐々に国際線再開の 動きが見られる中、R5に向けて海外旅行 会社等へのセールスや誘客プロモーション の激化が見込まれる。	・早期のインバウンド回復に向けて、コロナ前に本県へ多く訪れていた重点国・地域を中心に、海外旅行会社等へのセールスや有力媒体等によるプロモーションを強化する。 ・大阪観光局との共同マーケティング調査や関西エアポートが保有するビッグデータをもとに、訪日外国人観光客の分析を行い、誘客策への活用を図る。