令和5年度第2回仁淀川地域アクションプランフォローアップ会議資料

令和6年度仁淀川地域アクションプラン(案)

仁 淀 川 地 域 本 部 令和6年2月2日(金)

5 仁淀川地域

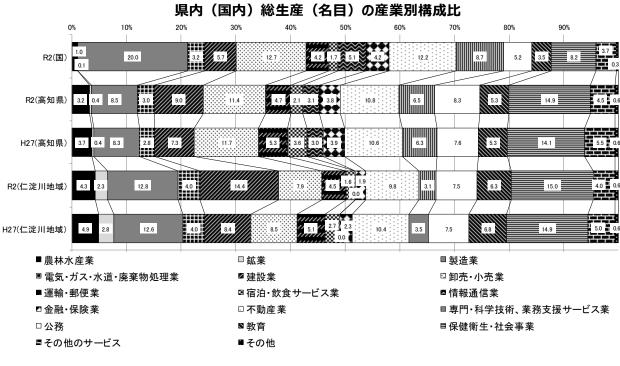
(1) 地域の産業を取り巻く状況

仁淀川地域では、仁淀川の豊かな自然や風土に育まれた農林水産業や紙産業、観光産業など、水資源とのつながりがある産業を中心に発展してきました。

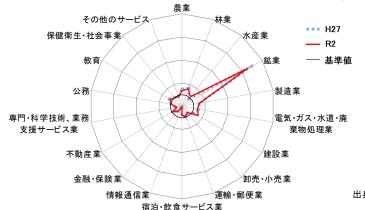
一方、当地域の人口は、高知県推計人口によると、70,812人(令和5年12月1日現在)で、10年前の平成25年と比べ▲13.4%、また全人口に占める生産年齢人口の割合も48.2%で▲5.5%と、人口の減少や少子高齢化の進展により地域経済を支える人口が減少しており、地域を取り巻く環境は厳しさを増しています。

仁淀川地域の令和2年度の市町村内総生産(名目)は、225,050百万円であり、平成27年度と比較すると約3.1%増加しています。なお、令和2年度の県内総生産(名目)に占める割合は約9.6%です。

産業別構成比(令和2年度)は、鉱業、建設業、製造業、農林水産業などの割合が、県 全体と比較して高いことが、特色に挙げられます。



産業構造の特徴



高知県を比較対象 とした場合	仁淀川	地域	高知県を比較対象 とした場合	仁淀川	地域
特化係数※	H27	R2	特化係数※	H27	R2
農業	1.50	1.32	宿泊・飲食	0.75	0.75
林業	1.70	1.61	情報通信業	0.01	0.01
水産業	0.85	1.11	金融・保険業	0.58	0.50
鉱業	6.95	6.50	不動産業	0.98	0.91
製造業	1.52	1.51	専門	0.56	0.47
電・ガ・水・廃	1.43	1.34	公務	0.98	0.90
建設業	1.16	1.61	教育	1.28	1.18
卸売・小売業	0.73	0.70	保健衛生	1.05	1.01
運輸・郵便業	0.96	0.96	その他サービス	0.90	0.88

※特化係数:仁淀川地域の経済活動ごとの構成比を高知県と比較し、 高知県から見た相対的な経済活動構成比の大きさを表す指標。

出典:市町村経済統計(高知県)、国民経済計算(内閣府)

農業分野

仁淀川の下流域を中心とする平地・丘陵地において、温暖な気候を利用したピーマン、キュウリ、ショウガ、ニラ、文旦、メロンなどの基幹品目の生産が行われています。こうした園芸産地においては、環境制御技術が普及拡大するとともに、高糖度トマトでは法人参入による団地での生産や選果ライン活用などによりブランド化が進んでいます。また、中山間地域では、茶や薬用作物、本川手箱きじといった地域の特性を生かした農畜産業に取り組んでいます。一方で、農家人口の減少や農業従事者の高齢化、耕作放棄地の増加など、農業を取り巻く環境は、引き続き厳しい状況が続いています。

林業分野

原木生産の拡大に向け、施業地の集約化や作業道の整備、高性能林業機械の導入などを進めています。一方で、新型コロナウイルス感染症やウッドショックの影響を受け休業した事業体が出たことなどから生産量が伸び悩むなど、厳しい状況が続いています。また、中山間地域の生産活動に寄与している特用林産物では、シキミ・サカキに加え、きのこ類の生産・販売など地域の特性を生かした取り組みを進めています。

水産業分野

「宇佐の一本釣りうるめいわし」をはじめとした鮮魚加工の推進による地域資源の活用 や雇用創出とともに、積極的な外商活動の展開により売り上げを順調に伸ばしています。 また、県内産の養殖魚などを活用した水産加工場が稼働を開始し、商品開発や販路開拓に 取り組んでいます。

商工業分野

衰退する地域の商業に活力を呼び戻すため、中心市街地の活性化に取り組んでいます。 商店街の空き店舗等を有効活用した新規開業や、集客施設となる「ドラゴン広場」や「村 の駅ひだか」の活用を図るとともに、集客施設の経営改善やイベントの開催など商店街の 賑わいづくりを進めることが必要です。また、地域資源を活用した加工品の製造・販売で は、加工施設の整備や販路拡大、道の駅など販売拠点の整備により売上増や雇用の創出と いった地産外商の成果が表れてきています。仁淀川地域の伝統産業である「土佐和紙」の 販売促進では、国際版画展や、手すき職人、紙産業に関わる事業者及び商工会等が連携し て開催するイベントなどにおいて、土佐和紙の PR・情報発信に取り組んでいます。また、 県では、令和4年度に土佐和紙関係者などの意見を踏まえ、庁内プロジェクトチームで協 議を重ねて「土佐和紙総合戦略」を改訂し、市町村や関係団体などと一体となって土佐和 紙の伝統産業としての振興に取り組んでいます。

観光分野

全国的にも透明度の高さを誇り、「奇跡の清流仁淀川」や「仁淀ブルー」と称されている 仁淀川の魅力を体感してもらうことで、ファンの拡大につなげるとともに、屋形船での遊 覧やカヌー・ラフティング、観光ガイドによるまち歩きなどの体験メニューの磨き上げに 加え、精油工房やアクティビティ施設といった新たな体験観光拠点及びキャンプ場の整備 により、「滞在型観光」を推進し、交流人口の拡大、観光消費額の増加に向けて取り組みを 進めています。

(2) 地域アクションプランの概要

当地域では、地域アクションプランのこれまでの成果と課題を踏まえつつ、市町村で策定されている第2期まち・ひと・しごと創生総合戦略の取り組みとも歩調を合わせながら、 一次産業をはじめとする地域産業の振興に取り組みます。

また、地域産業の共通課題である担い手の育成や労働力の確保については、県と市町村との協働のもとに進めている移住政策や、各産業分野の担い手育成・労働力確保の対策などともリンクをさせながら取り組みます。

加えて、地域資源を活用した商品づくりや販売促進を行うことで、地産外商の一層の強化を図るとともに、「奇跡の清流仁淀川」や「仁淀ブルー」と称され、全国的に人気が高まっている仁淀川をテーマとした広域観光をさらに推進し、交流人口の拡大を図ります。

農業分野

温暖な気候と立地条件を生かした園芸産地の基幹品目を中心にデータ駆動型農業への転換、生産・出荷体制の強化、販売促進やブランド化などをさらに進めるとともに、高糖度トマトやショウガの生産や商品開発、販路拡大の取り組みを推進します。また、仁淀川地域の「仁淀川流域茶」(仕上げ茶)、薬用作物、本川手箱きじなど地域特性を生かした農畜産物の生産・加工・販売の取り組みなどにより、農業者の所得向上や担い手の確保に取り組みます。

林業分野

林業分野では、関係機関が連携して ICT 等を活用したスマート林業の促進や森林経営管理制度の円滑な運用などに取り組み、施業地の確保、担い手の育成・確保、計画的な原木生産の拡大とともに、自伐型林業と地域おこし協力隊の組み合わせによる小規模林業を推進します。また、中山間地域の貴重な収入源となる特用林産物についても、安定的な需要が期待できるシキミやサカキの生産拡大、原木マイタケや菌床キクラゲなどきのこ類の生産拡大や販路拡大を進めることによって、生産者の所得向上や担い手の確保に取り組みます。

水産業分野

地域の特産品である「宇佐の一本釣りうるめいわし」などの鮮魚を活用した新たな加工品の開発や販路の開拓などに取り組みます。さらに、マダイやカンパチなど県内養殖魚や地元食材を活用した水産加工場が稼働しており、商品開発や国内外への販路開拓をすすめることにより、養殖産業の振興、地元産品の利用拡大及び雇用の創出を図ります。

商工業分野

中心市街地活性化計画の着実な実行や、茶や野菜、地乳などの地域資源を活用した特産品や新商品の開発・販路拡大、販売の拠点となる集客施設の経営改善や新たに整備された道の駅への集客及び販売促進などに取り組みます。また、地域の特産品を活用したアイス製造業の生産能力の拡大や、木毛(もくめん)などの地域資源を活用した製品開発や販路拡大に取り組みます。地域の伝統産業である「土佐和紙」についても、「土佐和紙総合戦略」に基づき原料づくり、担い手づくり、商品開発やPRなどの付加価値づくりの取り組みを県・

市町村・関係団体などが一体となって進めます。

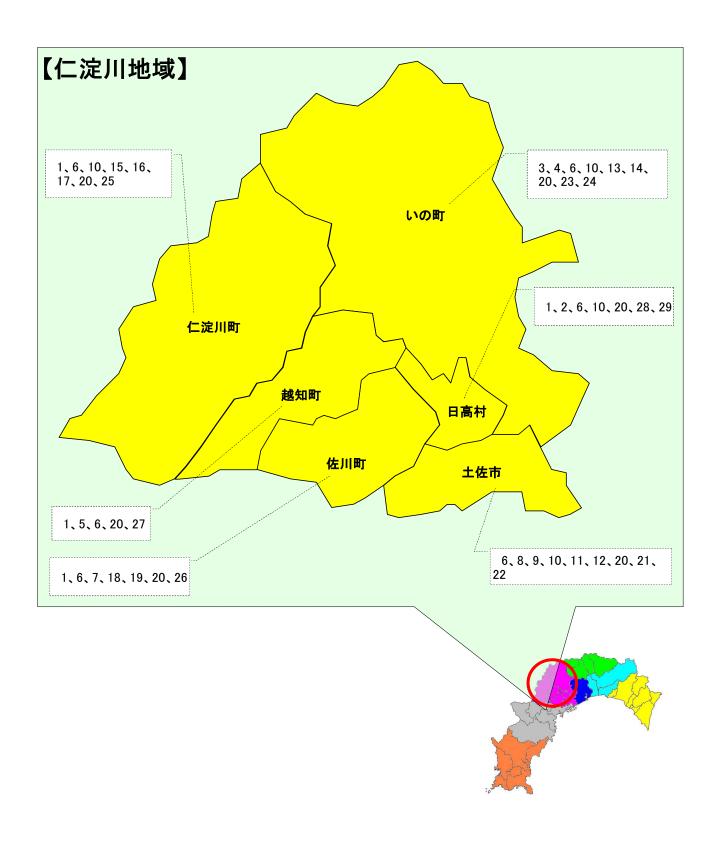
観光分野

一般社団法人仁淀ブルー観光協議会を舵取り役として、市町村・関係団体などとの連携をさらに強化し、マーケットインに基づく旅行会社へのプロモーション活動や SNS 等を活用した情報発信、体験メニューの開発・磨き上げ、訪日外国人旅行者の受入体制の整備など、域内への経済波及効果の拡大に向けて引き続き、取り組みを進めます。

また、NHK 連続テレビ小説「らんまん」の放送や高知県観光博覧会「牧野博士の新休日 ~らんまんの舞台・高知~」の開催等を通じて得られた集客の効果を今後も持続させると ともに、これまで以上に草花や自然、食や歴史など、仁淀川地域の魅力を満喫していただけるよう、市町村や関係機関とも連携しながら「滞在型観光」を推進し、更なる観光振興、地域活性化を目指します。

(3) 具体的な取り組み

分野	No.	項目	土佐市	いの町	淀	佐川町	知	日高村
	1	仁淀川流域の薬用作物の生産性の向上による産地振興			•	•	•	•
	2	日高村まるごとブランド化						•
農	3	いの町生姜生産・販売拡大プロジェクト		•				
	4	本川手箱きじの販路拡大		•				
	5	越知町における食用山椒の産地振興					•	
林	6	仁淀川流域における特用林産物の生産拡大	•	•	•	•	•	
孙	7	佐川町における自伐型林業の推進と地域の活性化				•		
水	8	宇佐の一本釣りうるめいわし等の鮮魚加工品の販路拡大と地域の活性化	•					
小	9	土佐市における養殖魚加工体制の構築による加工品の販売拡大と地域の振興	•					
	10	「土佐和紙」の販売促進	•	•	•			
	11	土佐市における木毛(もくめん)を核とした製品の販路拡大とブランド化	•					
	12	「ドラゴン広場」を核にした高岡商店街の活性化	•					
	13	いの町中心市街地の活性化		•				
商	14	地域産品を活用した冷菓等の販路拡大		•				
I	15	仁淀川町におけるクラフトビールを軸にした交流人口の拡大と地域の活性化			•			
	16	仁淀川町における(株)フードプランを核とした野菜の産地形成と販売拡大			•			
	17	仁淀川町の基幹産業である茶の6次産業化の推進			•			
	18	さかわの地乳(ぢちち)ブランドの再構築による販路拡大				•		
	19	「まきのさんの道の駅・佐川」を活用した交流人口の拡大と地域の活性化				•		
	20	「奇跡の清流仁淀川」流域の広域観光推進	•	\bullet	•	•	•	
	21	土佐市における体験型観光と食観光の推進	•					
	22	観光交流施設「南風」を核とした新居地区の活性化	•					
	23	いの町の地域資源を生かした体験型観光等の推進		•				
観	24	いの町本川地区での山岳観光の推進		•				
光	25	仁淀川町滞在交流型観光の推進			•			
	26	佐川町の歴史と文化を生かした観光の推進				•		
	27	越知町の「アウトドアなまち」体験型観光の推進					•	
	28	日高村の地域資源を生かした体験型観光等の推進						•
	29	日高村能津地区における交流人口の拡大と地域の活性化						•



仁淀川地域アクションプラン			農業
AP 名 (実施地域)	No.1 仁淀川流域の薬用作物の生産性の向上に (仁淀川町、佐川町、越知町、日高村)	よる産地振	興
実施主体	◎(農)ヒューマンライフ土佐		
AP への位置づけ	H21.4月		
事業概要	大手製薬会社と契約栽培を行っているミシマサイコ・ 用作物について、生産農家の所得の向上と就労の場の 業の改善や栽培管理、病害虫防除の指導を徹底し、	D確保を図る	ため、乾燥作

た生産拡大と生産性の向上に取り組む。

	これまでの主な動き					
主な取り組み		主な成果・課題				
生産体制の強化	 ○(農)ヒューマンライフ土佐の体制強化 ・総会の開催、部門別生産者会の開催 (R2:2回、R3:2回、R4:2回、R5:2回) ・乾燥機の導入(R3) →こうち農業確立総合支援事業費補助金の活用 ※H28 に乾燥機、H29 にミシマサイコ自動茎切機を導入 ○薬用作物の安定生産 (ミシマサイコ) ・休作者への作付け呼びかけ、新規栽培者の勧誘 (R元:3回)※関係機関との協議含む ・栽培管理資料・防除資料の配付(R2:3回、R3:3回、R4:1回、R5:1回) ・栽培講習会の開催(R2:2回、R3:1回、R4:1回、R5:1回) ・実証ほの設置 苗立ち本数確保(R2:4カ所) 炭そ病防除薬剤(R2:1カ所) 発芽改善(R3:1カ所、R4:1カ所) 〈薬用サンショウ〉 ・収穫時の労働力確保に向けた協議(R3:3回) ・栽培講習会の開催(R2:2回、R3:1回、R4:1回、R5:1回) ・栽培講習会の開催(R2:2回、R3:1回、R4:3回、R5:1回) ・実証ほの設置 緩効性肥料による礼肥効果の検討(R3:2カ所、R4:2カ所、R5:2カ所) ・土壌分析の実施(R2:88点、R3:61点、R4:117点) 	[成果] ・乾燥機の導入により乾燥作業を自社完結(ミシマサイコ) ・低温処理による種子の発芽改強対策開始(サンショウ) ・年間 2,000 本を目標として苗木の生産を開始(ダイダイ) ・栽培管理技術の周知により栽培培理技術の間により栽培・増加 [課題] ・サンショウ乾燥作業でけるれが滞る ・自社に場の管理人員のを強いが滞る ・自社に場の管理人員不足・ミシマサイコ、サンショウの農薬が少ない・3 品に、財ンショウの農薬が少ない・3 品に、おり、指導の継続が必要。				
	〈ダイダイ〉 ・栽培管理・防除資料の配付(R2:1 回、R3:1 回、R5:1 回) ・栽培講習会の開催(R2:2 回、R3:1 回、R4:1 回)	〈ミシマサイコ〉秋蒔2年生 栽培体系の周知徹底 〈サンショウ〉老朽園地の改 植				

松梅	ш 5%. Е		実績		目標
指標	出発点	R6	R7	R8	R9
(1)ミシマサイコ製品量※ (乾燥重量)	0.3t (R4)				0.9t
(2)サンショウ製品量※ (乾燥重量)	23.6t (R2~4平均)				40t (R6~9 平均)
(3)ダイダイ製品量※ (乾燥重量)	13.9t (R4)				26.6t

※会計年度:5月~4月

第5期計画における行程表	ŧ			
事業概要	R6	R7	R8	R9
生産体制の強化	自社ほ場	- 学中任		
■(農)ヒューマンライフ土佐	理等の人		自社の生	産強化
・栽培管理等の人員の確保				<u> </u>
□県(農業改良普及所、環境農業推進課等)			新たに登	
・ミシマサイコの斑点病、根朽病、サンショウのサビ病の農薬登録	農薬登録	R	農薬による 徹底	る防除を
 乾燥作業の改善	作業工程	の点検・		
■(農)ヒューマンライフ土佐	乾燥機の			
・現状の乾燥機が収穫物を袋詰めし、乾燥中に上下の向きを変える必要が	入の検討	i		
ある等の要改善点の点検	! ! !	 	 	
・作業の省力化を可能とする高性能乾燥機の追加導入の検討	1 1 1	 	 	
□県(農業改良普及所等)	i !			
・補助金等活用の支援	! ! !			
薬用作物の栽培管理、病害虫防除指導	1 1 1	 		
〈ミシマサイコ〉	28.7# <i>4</i>	/つ蛇组 ##☆	老竿の気気	#44年
■(農)ヒューマンライフ土佐	ミシマサイコ新規栽培者等の勧誘、栽培 管理・防除技術指導			
・新規栽培者等の勧誘	目症, 7	体权侧拍导	i	,
・現地検討会、栽培講習会の開催	I I I			
□県(農業改良普及所等)	: ! !			
•病害防除指導(斑点病、根朽病防除指導)	! ! !			
・栽培管理指導(秋まき 2 年栽培、基本管理指導)	 	 		
〈サンショウ〉	サンショウ	老朽園地の	改植推進、	影控管
■(農)ヒューマンライフ土佐	理・防除			W-U E
・老朽園地の改植推進(苗木の確保)	大王。[60] 69.	大侧旧会	 	<u> </u>
・現地検討会、栽培・剪定講習会の開催	1 1 1	 		
□県(農業改良普及所等)	i I I			
・病害防除指導(サビ病防除)	! ! !			
・栽培管理指導(接ぎ木・剪定・施肥管理等)	! ! ! !	 	 	
〈ダイダイ〉 〈#〉				
■(農)ヒューマンライフ土佐	ダイダイの	D栽培管理·	防除技術指	- 導
・現地検討会、栽培・剪定講習会の開催		1	1	1
□県(農業改良普及所等)	I I I			
・病害防除指導(そうか病、かいよう病防除)	i	į	į	į.

仁淀川地域アクションプラン		分野	農業
AP 名 (実施地域)	No. 2 日高村まるごとブランド化 (日高村)		
実施主体	◎日高村、◎(株)村の駅ひだか、◎(特非)日高わの利用地区)、JA高知県日高支所ハウス園芸部会、(株園、日高村商工会、(株)霧山茶園		`
AP への位置づけ	H21.4月		
事業概要	高糖度トマト生産における販売戦略や地域ネットワ化し、生産者の所得向上につなげる。地域の特産品等高まるごとイタリアンプロジェクト」の推進により、日高村の上を図り、交流人口の拡大と地域の活性化を目指す。	等の開発・販 の知名度やこ	売活動や「日

→ +> Hah 60 7.	これまでの主な動き					
主な取り組み	取り組みの内容	主な成果・課題				
経営管理能力及び生産力の向上 特産品の開発と販売力の向上	・栽培マニュアルによる栽培技術の平準化(H21~) ・環境制御技術の取組開始(H25~) ・(株)イチネン高知日高村農園のトマト栽培参入(H28) ・データ駆動型農業を取り入れた部会全体の品質・収量の向上(R2~) ・経営管理能力の向上(R2~) ・労働力確保に向けた関係機関との連携(R2~)、JA 無料職業紹介所の活用 ・新規就農者育成・確保(R2~) ・促成高糖度トマトの機能性分析(GABA 含有量)による高付加価値化に向けた共同研究(R4~) ・食の安全・安心への取り組み強化、新たな糖度区分による商品開発、販促活動(H21~) ・日高村アグリネットワーク会議の開催(H24~) ・直販市の機能をもつ「村の駅ひだか」のオープン(H26) ・村の駅ひだか増床リニューアル(H29) ・村の駅ひだかの駐車スペース拡大(H27:47台、R4:大型車5台、普通車26台)	[成果] ・産地面積拡大 H27:8.3ha →R5:8.8ha ・次世代型環境制御技術 の導入拡大による生産技 術の強化 導入面積 H27:7.1% →R4:52.1% ・新商品の開発 延べ15件 (R2~R5) ・「オムライス街道」によるオムライス販売数延べ 147,361 食 (H27 ~ R4) [課題] ・担い手営農の定着 ・経営安定に向けた労働 力の確保 ・知名度の向上 ・新たな加工商品の開発				
「日高まるごとイタリア ンプロジェクト」の推進	 ・日高村アグリネットワーク会議の開催 ・オムライス街道事業の実施(H27~) ・「日高まるごとイタリアンプロジェクト」の実施計画(日高の未来戦略)策定(H30) →産振補助金の活用 ・交流拠点施設「Eat & Stay とまとと」がオープン(R元.11月) 	・「日高の未来戦略」を生かした新たな取り組みの創出				

七梅	ப் 5% – E		実績		目標
指標	出発点	R6	R7	R8	R9
(1)農産物等の売上高	7.09 億円 (R4)				7.48 億円
(2)村の駅ひだかの売上高	2.08 億円 (R4)				2.16 億円
(3)商品·加工品開発件 数	15 件 (R2~4 累計)				25 件 (R6~9 累計)
(4)村外からの移住者数	26 組 (R2~4 累計)				20 組 (R6~9 累計)

第5期計画における行程表	第5期計画における行程表							
事業概要	R6	R7	R8	R9				
経営管理能力及び生産力の向上 ■JA高知県(仁淀川地区)、JA高知県日高支所ハウス園芸部会、(株)イチネン高知日高村農園 ・個別農家の経営改善目標の達成と向上、労働力の確保と作業員の効率的な労務管理	経営改	善及び高付 の強	加価値による	5産地				
□県(高吾農業改良普及所) ・栽培マニュアル等を活用した生産技術の向上支援 ・環境データや出荷データを活用した品質、収量の向上支援 ・個別経営目標の設定 ・労働力確保に向けた取り組みの実施		実糖度の測り の品質管理	定・管理によ の実証	る機能				
特産品の開発と機能性に着目した販促活動の展開 ■JA 高知県(仁淀川地区)、(株)イチネン高知日高村農園 ・大学等と連携した商品開発及び販路開拓等の実施 ■日高村、日高村商工会、村内事業者	トマトの 機能性 分析		マトの機能!					
・日高村アグリネットワークと連携した特産品等の開発及び県内外への販促活動の実施 □県(地域本部等) ・産振アドバイザー制度、産振補助金の活用の支援	特産品領	等の開発及は	び販促活動の	の実施				
加工施設の整備 ■ (特非)日高わのわ会 ・新たな加工施設の整備及び稼働に向けた取り組み □県(地域本部等) ・産振アドバイザー制度、産振補助金の活用の支援	施設整備	新加	施設の稼働					
「日高まるごとイタリアンプロジェクト」の推進による地域活性化 ■日高村 ・プロジェクト推進に係る会議の開催、オムライス街道事業の実施、トマトやオム ライスを活かしたローカルブランディング、移住促進策の推進 ■村内事業者 ・基幹産業を活かした商品開発、オムライス街道事業への参画によるオムライス販売、日高村アグリネットワークへの参画	実施計[゜ロジェクトの	推進				

仁淀川地域アクション	分野	農業	
AP 名 (実施地域)	No.3 いの町生姜生産・販売拡大プロジェクト (いの町)		
実施主体	 ◎いの町、JA 高知県(伊野支所)、いの町商工会 等 		
AP への位置づけ	R2.4月		
事業概要	生姜の集出荷場整備を契機に生姜生産農家、地元が拡大に取り組んでおり、近年の生姜価格の低迷、資材や境の悪化に対応するため、品質向上・コスト削減の取り組姜を核としたいの町の振興に取り組む。	然料、肥料高	騰等、生産環

	これまでの主な動き	
主な取り組み	取り組みの内容	主な成果・課題
安定生産の強化	・JA 高知県伊野支所生姜集出荷場の整備(H28) →産地パワーアップ事業活用 ・栽培管理技術等の向上に向け、栽培研修会等累計 52 回 ・JA 高知県伊野支所生姜集出荷場出入り口等の整備(R2) →高知県集出荷施設等緊急整備事業 ・出荷場・生産者 GAP 点検累計 32 回実施(H29~) ・新規就農者等の確保育成 →就農相談会参加累計 6 回、技術勉強会受講累計 35 回 (H29~) →出前授業:(H28:2 校、H29:2、H30:2、R元:4、R2:2、R3:2、R4:2、R5:4 延べ704人)	「成果」 ・生姜出荷量の向上 ・新規就農者の確保 新規就農者3名(R元〜 4)、研修生6名(R元〜 4) ・GAP点検により集出荷場の入り口の改善が決定 ・生姜加工品開発:21品見込み(H29〜R5) ・いの生姜焼き街道スタンプラリー参加店(H28:18店舗、H29:19、H30:18、R元:19、R2〜4:中止、R5:18) [課題] ・単価の低迷、資材の高騰 ・出荷量アップに向けた病害対策等と担い手の確保
生姜加工品の開発・ 販路拡大	・生姜加工品開発(H28〜) ・芽生姜の甘酢漬け完成(R2)、販売開始(R3〜) ・芽生姜のしそ酢漬け完成(R4)、販売開始(R4〜) ・JA 高知県伊野支所まるい生姜部会提供の規格外生姜(無償提供) を活用したメニュー開発:8店舗14品(R元〜4)	・市場事故防止対策の徹底・就農支援体制の強化及び就農後の経営の安定・生姜を活用したメニュー・加工品の販売数の増加
生姜を核としたいの町の振興	・町内飲食店による「いの生姜焼き街道スタンプラリー」開催(H27~R元、R5~) ・JA 生姜部会とともに町内イベントでの生姜の量り売り(H29~) ・伊野地区生活改善グループによる「kami 祭」での生姜料理ふるまい(H30~)	・生姜のまち「いの」定着に 向けた PR 強化

+15.1·m	1115%_E	実績			目標
指標	出発点	R6	R7	R8	R9
(1)囲生姜出荷量※	570t (R5)				580t
(2)生姜加工品・メニュー 開発件数	3件 (R4)				16 件 (R6~9 累計)

※年産:秋収穫で出荷量実績は1月頃

第5期計画における行程表					
事業概要	R6	R7	R8	R9	
品質向上·安定生産					
■JA 高知県(伊野支所)					
・出荷調整作業時の乾燥防止対策の徹底	品質向	上·安定生	産の取り組	み強化	
■ いの町					
・鳥獣被害対策に係る支援策の拡充(防護柵設置、狩猟期間中の補助)					
□県(農業振興センター)	户 胎	鉄被害対策	の聞り組み	坐 ル	
・肥培管理の改善(土壌分析等にもとづく適正量施肥の推進)	रूउ ह	冰似古对宋	リンタメリポュの :	1976 1976	
コスト削減に向けた研究		i	i		
■ いの町	竹チップ	プを用いた証	試験栽培	推進	
・竹チップを活用した土壌改良の検証		!	-		
・安価な土寄せ資材の検討及び土寄せの推進	資材検討	寸・土寄せ推	進	推進	
■ JA 高知県(伊野支所)			!	-	
・低コスト肥料の開発の検討及び肥培管理の改善(土壌分析等にもとづく適	配合	低口.	スト肥料の	式作	
正量施肥の推進)	検討		栽培実証		
担い手の確保・育成			į	1	
■ いの町		i I	i	i	
・新規就農者の確保(提案書の改定、就農相談会への参加、就農計画の		就農計画の)作成·実践	ŧ	
作成)		i	i	i	
・新規就農者の育成(就農計画の実践支援)		出前授	業の実施		
・いの町管内小学校で出前授業の実施			Ĺ		
生姜加工品の開発・販路拡大の推進		I I I I			
■ いの町					
・メニュー開発店舗の開拓、試作品作成に向けた支援	先進地	也研究	4		
□県(地域本部等)			!	1	
・産業振興アドバイザー等の活用提案、セミナー紹介、各種支援制度に関す	試化	F販売・町内	 !での消費拡	大	
る情報提供					
生姜を核としたいの町の振興					
■ いの町		参加店	舗の開拓		
・いの生姜焼き街道の PR と参加店の開拓、イベントの開催					
□県(地域本部等)		プロエー	ションのブラ	ルシュアルコ	
•広報支援等		Juc-	/	ワンユアツノ	

仁淀川地域アクション	プラン	分野	農業
AP 名 (実施地域)	No.4 本川手箱きじの販路拡大 (いの町)		
実施主体	◎本川手箱きじ生産企業組合、いの町		
AP への位置づけ	H21.4月		
事業概要	いの町本川地区の特産品である「本川手箱きじ」の販路 した商品の開発に取り組み、中山間地域の基幹産業として		客ニーズに対応

→ +> Fanés 7.	これまでの主な動き	
主な取り組み	取り組みの内容	主な成果・課題
営業力の強化による販路拡大	1.関係者との連携による取り組み ・生産・販売について協議する定例会の開催 2.業務用販路拡大のための取り組み ・県商談会への参加と個別商談の実施 ・地産地消外商公社、県、町の紹介による新規商談の実施 ・ホームページのリニューアルによる新規取引先の獲得 3.一般消費者への認知度向上と販売促進の取り組み ・顧客のニーズに応じた商品の開発・改良 ・きじ認知度向上のためイベントへの出展 ・町内の飲食店と連携した「いの町きじ巡礼スタンプラリー」実施(R2) ・町観光協会「特産品オンラインショップ」への掲載開始(R2〜) ・(株)四万川と連携した「土佐のきじ祭り」の開催(R2〜) ・(株)四万川と連携した「土佐のきじ祭り」の開催(R2〜)	[成果] ・定例会の開催による関係者間での情報共有と取り組みの検討 ・商談会への参加等による新規顧客の確保 ・レバーパテの無添加改良、すき焼きセットの開発など顧客ニーズに応じた商品の開発 ・生産効率の向上(R4対前年:受精率34.3%上昇、対入卵孵化率6.6%上昇)
衛生管理の徹底と安 定した生産体制の確 保	1.安定した生産体制確保のための取り組み ・地域おこし協力隊の導入(R4~) ・飼育部屋毎の孵化成績等のデータ化、検卵の実施など中央家畜保健衛生所の指導に基づく生産性向上のための取組実施 ・衛生管理マニュアルの整備、既存施設の衛生環境の強化 ・貯卵用保冷庫改修、保湿施設設置(R4) 2.衛生管理向上と生産能力拡大に向けた取り組み ・きじ加工処理施設整備(R2) →産振補助金の活用 (畜産物等飼育処理加工施設改修、プレバブ冷凍庫、スープ充填 包装機、ふ卵器設置)	・県外を中心とした業務需要向けの販路開拓・食材としてのきじの認知度向上・個人向け販売の強化

+ 15.1·≡	111 5% ±	実績			実績		目標
指標	出発点	R6	R7	R8	R9		
売上高	1,494 万円 (R4)				3,300 万円		

事業概要	R6	R7	R8	R9
営業力の強化による販路拡大		I I I	1	
■本川手箱きじ生産企業組合		 	 	! !
・関係機関との連携による取り組みの推進		! ! !		
[業務用販路拡大に向けた営業]				
・首都圏で開催される展示会出展などによる新規取引先の開拓	販	路拡大に向い	けた営業活動	b
・県商談会への参加		<u> </u>	<u>.</u>	:
・既存取引先へのアフターフォロー				
・営業ツールの改善・活用				
[一般消費者への食材としての認知度向上と販売促進]	イベン		る認知度向	上の
・各種イベントでの PR		取り約	且み	
・(株)四万川と連携した認知度向上のためのイベント実施				
・顧客のニーズに応じた商品開発		! !		1
I いの町	地域おこし協力隊の活用等			
・地域おこし協力隊の活用と事業所での活躍に向けたフォロー				
・生産・販売等について協議する定例会の開催による情報共有と状況に応じ		!	!	!
た取り組み内容の検討				
]県(地域本部等)		定例会	の実施	
・定例会でのアドバイス、商談会等の情報提供、産振アドバイザー制度の		<u>!</u>	<u>'</u>	<u> </u>
活用提案		; !	<u>.</u>	<u> </u>
前生管理の徹底と安定した生産体制の確保				
■本川手箱きじ生産企業組合		! ! !	! ! !	
・衛生管理マニュアルに沿った運用				
・県の指導に基づく生産技術向上のための取り組みの実施	妄	定生産のた	めの取り組み)
■県(中央家畜保健衛生所)		ı	ı	I
・生産性向上、衛生管理の技術的指導		! ! !		
		! ! !	! !	

仁淀川地域アクションプラン		分野	農業
AP 名 (実施地域)	No.5 越知町における食用山椒の産地振興 (越知町)		
実施主体	◎越知町山椒組合		
AP への位置づけ	H21.4月		
事業概要	県内一の食用山椒の生産量を誇る越知町において、生 害虫防除の指導の重点化、収穫作業などの作業労力 り、農家所得の向上を図る。		

	これまでの主な動き				
主な取り組み	取り組みの内容	主な成果・課題			
生産体制の強化	 ○山椒の安定的な生産技術の確立 ・栽培管理資料・防除資料の配付 (R2:4回、R3:3回、R4:1回、R5:1回) ・栽培講習会等の開催 (R2:1回、R3:2回、R4:1回、R5:1回) ・実証ほの設置 サンショウ緩効性肥料による礼肥効果の検討 (R3:2カ所、R4:2カ所、R5:2カ所) ・土壌分析の実施 (R2:135点、R3:22点) ・新たな担い手候補者の情報共有 (R2:1回、R3:3回、R4:3回、R5:1回) ・収穫時の労働力確保に向けた話し合い (R2:1回、R5:3回) ・収穫作業雇用状況調査の実施 (R5:1回、アンケート対象者 26 名) 	[成果] ・販売額の向上 R元年4,715万円→ R4年7,897万円 ・加工品の新規取引先を確保 (R2:1社、R4:1社) [課題] ・栽培やない生産者への総計・対でない生産者の需要を満たせている調整を表し、の表に対し、の表に対し、の表に対し、生産者ののは、生産者の作業環境の作業環境の作業環境のでは、生産者の作業環境のでは、生産者の作業である。 ・高齢生産者の作業が対し、生産者の作業である。 ・高齢生産者の作業が対している。 ・高齢生産者の作業が対している。 ・高齢生産者の作業が対している。 ・高齢生産者の作業が対している。 ・高齢生産者の作業が対している。 ・高齢生産者の作業が対している。 ・高齢生産者の作業が対している。・高齢生産者の作業が対している。 ・高齢生産者の作業が対している。・高齢生産者の作業が対している。 ・高齢生産者の作業が対している。・高齢生産者の作業が対している。・高齢生産者の作業が対している。・高齢生産者の作業が対している。・高齢生産者の作業が対している。・高齢生産者の作業が対している。・高齢生産者の作業が対している。・高齢生産者のは、・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・			
販路拡大	○加工品利用の拡大 ・取引状況や需要についての情報共有連絡会 (R2:1回)				

+15.tm	ili 5% le	実績			目標
指標	出発点	R6	R7	R8	R9
食用山椒販売額	6,237 万円 (R2~4 平均)				7,750 万円 (R6~9 平均)

	R7	R8	R9
	!		
指導を実 汚の 認・評価 状認 荷替え 出塗り替え	実証ほるとは、実証は、高整をおいます。とは、おいまでは、おいまでは、おいまでは、これでは、これでは、これでは、これでは、これでは、これでは、これでは、これ	算農家の選が 実証結果 多い地区に検 部品交換・!	e · · · · · · · · · · · · · · · · · · ·
	:	能な取引業者	当の検討
_	の認 現確 出塗 簡推 作一討 より 易進 (本) 人用 有利 利 利 利 利 利 利 利 利 利 利 利 利 利 利 利 利 利 利	現状 高齢者が 整施設道 型が替え 簡進 農作業へル 農作業へル 農作業へル 農作業へル 農作業へ 進 進 進 豊 作業へ 進 進	の設置、結果確認・評価 現状 高齢者が多い地区に整施設追加導入を検整施設追加導入を検整施設追加導入を検整が設定が関係である。 ・監察の対表が可能なの対象による作業環 選作業へルパー等の対象 進 より有利な販売が可能な取引業者

仁淀川地域アクション	仁淀川地域アクションプラン			
AP 名 (実施地域)	No.6 仁淀川流域における特用林産物の生産拡大 (仁淀川流域全域)			
実施主体	◎特用林産物生産団体			
AP への位置づけ	H21.4月			
事業概要	地域の特色を持った特用林産物(シキミ・サカキ、きのご 質向上による販路拡大及び生産者の所得向上を図る。	類)の生産量	量の増加や品	

→ +> H= 0 0 0 7 .	これまでの主な動き					
主な取り組み	取り組みの内容	主な成果・課題				
栽培技術・品質の向	○シキミ・サカキ	[成果]				
上	・栽培、流通関係研修会の実施(H28)	○シキミ・サカキ				
	・仁淀川町のシキミ・サカキ生産者台帳を整備(H29~)	・生産者への個別訪問や				
	・サカキ見本林の再整備を実施(H30~)	病害虫指導等により安定				
	○原木マイタケ	した良品質のシキミ・サカキ				
	・集落活動センター「氷室の里」で原木マイタケの生産を開始(H26	の生産を継続				
	~)	→ JA 高知県仁淀出張				
	・森林技術センター等と連携した植菌・栽培等の技術指導(H28~	所を通じ良品質な生産物				
	H30)	を出荷				
	・集落活動センター「氷室の里」が殺菌釜等を整備(H28)	・栽培放棄地のマッチング				
	→集落活動センター推進事業費補助金の活用	(9 件、1.96ha)				
	・原木確保、種駒に関する補助(H29~)	○原木マイタケ				
	○菌床キクラゲ	・殺菌釜の整備等による				
	・国産菌床キクラゲ生産会社として「株式会社ツボイ」を仁淀川町に	原木の殺菌技術の向上				
	設立(H30)	○菌床キクラゲ				
増産に伴う生産体制		・生産量の増加				
及び衛生管理体制の	・加工施設(スライサー、エビラ、乾燥機、作業小屋)整備に係る	·H30(会社設立時)				
強化	融資への支援 (R5)	9.0t				
		→R2:15.0t				
		→R3:20.0t				
		→R4:25.0t				
流通体制の整備		[課題]				
		・生産者の高齢化(シキ				
		ミ・サカキ、原木マイタケ)				
	1 1 1 1	・気象(猛暑)や栽培放				
		棄地の増加による影響				
		(シキミ・サカキ)				
		・自社工場による菌床生				
		産の確立(菌床キクラ				
		ゲ)				

# 5 +⊞	ш∞⊥⊨		目標		
指標	出発点	R6	R7	R8	R9
(1)シキミ・サカキ生産量※	18.1t (R4)				21.0t
(2)原木マイタケ生産量	0.9t (R4)				1.4t
(3)菌床キクラゲ生産量※	12.2t (R4)				50t

※会計年度:(1)1月~12月(個人)、(3)5月~4月

第5期計画における行程表						
事業概要	R6	R7	R8	R9		
栽培技術・品質の向上全品目□県(木材産業振興課、林業事務所、森林技術センター等)・安定した生産及び品質の向上に向け栽培技術指導や病害虫防除指導を実施	生産者の栽培技術向上 安定的な生産(全品目)					
シキミ・サカキ□県(林業事務所)■町、JA、生産者・生産者巡回等により、遊休地や放棄地の把握、情報収集、移住者等の生産希望者等への情報提供・マッチング			₫こし 践培地再生	(シ‡		
増産に伴う生産体制及び衛生管理体制の強化 菌床キクラゲ □県(林業事務所) ・生産施設拡大に対する支援(施設導入に関する補助事業活用の支援)	生産施設 ゲ)	と拡大への3	支援(菌床	キクラ		
流通体制の整備 全品目 ■JA、生産者 ・SNS 等を活用した情報発信	流通体制	小の整備(:	全品目)			
□県(木材産業振興課、林業事務所、地域本部) ・流通に関する情報提供、セミナー、商談会等の紹介、関係者への橋渡し						

仁淀川地域アクション	分野	林業	
AP 名 (実施地域)	No.7 佐川町における自伐型林業の推進と地域の活性 (佐川町)	化	
実施主体	 ◎佐川町、◎自伐型林業やものづくりに取り組む個人。 	·団体	
AP への位置づけ	H27.4月		
事業概要	自伐型林業を推進することで、森林環境の保全及び関係 や人材育成等を通じた地域の活性化を目指す。	連事業を含め	た雇用の創出

→ ₩ - ₩603.	これまでの主な動き	
主な取り組み	取り組みの内容	主な成果・課題
自伐型林業の確立	・佐川町自伐型林業推進協議会の設立(H26.3月) ・地域おこし協力隊(自伐型林業)の採用 (H26~) ・自伐型林業研修の開催 (H26~) ・森林の所有者と森林資源の情報を管理・共有する仕組みとして「森林 ICT プラットフォーム」を構築 (H28.5月) ・山林管理状況アンケートや山林集約化推進員による山林管理の意向調査の実施 (H28~) ・佐川町と山林所有者との間で森林長期施業管理契約を締結(H28~)	「成果」 ・山林の管理面積の集約化の推進により、山林の荒廃回避や有効活用、また地域おこし協力隊の卒業後の定着にもつながっている。 ・簡易製材機を導入することで、町産材を活用したものづくりの仕組みの構築につながっている。 ・放課後発明クラブ等の取組を通じて、町内の子どもたちに木を使ってつくる楽し
さかわ産木材を活用したものづくりの推進	・デジタルファブリケーションを活用したものづくりの拠点「さかわ発明ラボ」の開所(H28.4 月) ・地域おこし協力隊(ものづくり関連)の採用 (H28~) ・学校教育・地域等と連携したワークショップ等の開催 (H28~) ・町内で製作した町産材のおもちゃを赤ちゃんにプレゼントする木育の取り組み「ウッドスタート事業」の開始(H30~) ・町産材の積極的な利活用のための「森林資源フル活用センター(仮称)」の整備事業計画を策定(R元) ・地域おこし協力隊 OBへの委託による佐川町産木材を活用した商品開発(R2) ・「森林資源フル活用センター(仮称)」の整備計画を中止(R4)・町産材活用のため、簡易製材機を導入(R4)	さや温もりを感じてもらうことで、ものづくりへの意識醸成につながっている。 ・町産材を活用した商品を日曜市で販売することで、町産材の PR につながっている。 [課題] ・自伐型林業を担う人材の育成 ・施業困難な山林の整備方法の検討 ・町産材(低質材を含む)を活用したものづくりの推進

151年	1115%_E				目標
指標	出発点	R6	R7	R8	R9
(1)林業関連新規就業者数	13 人 (R2~4 累計)				20 人 (R6~9 累計)
(2)山林の集約化面積	369ha (R2~4 累計)				400ha (R6~9 累計)



仁淀川地域アクション	分野	水産業	
AP 名 (実施地域)	No.8 宇佐の一本釣りうるめいわし等の鮮魚加工品 性化(土佐市)	の販路拡大	と地域の活
実施主体	◎企業組合宇佐もん工房		
AP への位置づけ	H21.4月		
事業概要	宇佐の一本釣りうるめいわしをはじめとする鮮魚等を原供給体制の構築により、更なる需要拡大を図るとともに		

果と雇用の創出を図る。

→ ₩ ₩₩	これまでの主な動き				
主な取り組み	取り組みの内容	主な成果・課題			
生産体制の強化	・宇佐うるめいわし加工品の生産・販売体制の構築 (H21)	[成果]			
	→産振補助金の活用	・売上の増加			
	・加工場の新設及び加工機械等の整備(H22)	H30:9,084 万円 →			
	→産振補助金の活用	R4:12,495万円			
	・加工場の増改築及び加工機器の整備(H28)	・大手居酒屋チェーン店、			
	→産振補助金の活用	デパート等との取引拡大			
	・県版 HACCP アドバイザーの派遣(R 元.12 月、R2.1 月)	・商談成約件数 15 件			
	・生産性向上のため商品パッケージ改良 (R2)	(R2~4)			
	→食品産業総合支援事業費補助金の活用	・ふるさと納税返礼品の取			
	・県版 HACCP 第 2 ステージの認証取得(R 3)	扱件数の増加			
販路拡大	・宇佐うるめいわしの加工品の生産・販売体制の構築(H21)	R3:44件 → R4:			
	→産振補助金の活用	4,236 件			
	・イベント出店の取り組み(H21~)	・複数魚種を使用した海			
	(宇佐大鍋まつり、てんこす周年祭等)	鮮漬け丼を開発			
	・フェア・商談会への参加(H22~)	(H30:4件、R2:1			
	・「一本釣りうるめ祭り」の開催(H23~)	件、R3:2件)			
	・「一本釣りうるめいわし推進委員会」の設立(H27)	・市場ニーズの高い化学調			
	・うるめいわしを取り扱う土佐市内の飲食店を紹介する「うるめ	味料不使用商品を既存の			
	MAP」の作成(H27~)	海鮮漬け丼シリーズの商			
	・展示・商談会への出展(通年)	品ラインナップに追加			
新商品開発	・通信販売やデパート向けの商品開発	- 			
	・複数魚種を使用した新商品の開発(漬け丼シリーズ等)	[課題]			
		・需要増加に対応した更			
		なる生産体制の強化			
		・既存商品の品質の向上			
		・更なる販路拡大に向けた			
	 	取組の実施			

+15+==	U15%.1=	実績			目標
指標	出発点	R6	R7	R8	R9
売上高	1億2,495 万円(R4)				1億7,000 万円

第5期計画における行程表						
事業概要	R6	R7	R8	R9		
生産体制強化のための機器導入		! !		1		
■企業組合宇佐もん工房						
・加工ラインの製造効率及び品質を高め、生産能力を拡大するための機器導	機器導	1 0				
Х	検討・					
□県(地域本部等)	1203			! ! !		
・産振補助金の活用、各種支援制度に関する情報提供				 		
		1 1 1		! ! !		
		1 1 1		 		
**		1 1 1		 		
・新規の展示会、商談会への出展及び情報収集		1				
・既存の商談会への参加等の積極的な営業活動による取引拡大に向けた	明日本	拡大に向けた	.性起 次 集了	75		
取組	别义此百1	ベスに向りた 営業活動		ζ.U·		
・一本釣りうるめ祭り(飲食店イベント)の開催、その他販促イベントへ		呂耒祏勤	の夫心			
の出店		ı				
□県(地域本部等)		1 1 1		! ! !		
・各種支援制度及び展示会・商談会に関する情報提供		1				
新商品開発		i + !		i 		
制岡の開光 ■企業組合宇佐もん工房						
・海鮮漬け丼の製造ノウハウを活かした新たな加工商品の開発						
・企業と連携したタイアップ商品等の開発	新商品の検討・開発					
・ふるさと納税返礼品の開発						
□県(地域本部等)						
・商品開発に関する産振アドバイザー制度の活用提案		1 1 1		 		

仁淀川地域アクション	プラン 水産業
AP 名 (実施地域)	No.9 土佐市における養殖魚加工体制の構築による加工品の販売拡大と 地域の振興 (土佐市)
実施主体	◎(株)土佐マリンベース、和光商事(株)
AP への位置づけ	R3.4月
事業概要	(株)土佐マリンベースが養殖魚(ブリ、マダイ、カンパチ)の産地加工体制を 構築するとともに、マーケットニーズに合わせた商品開発や国内外への販路開拓 等に取り組むことで、養殖業等の振興・地元雇用の創出及び地元産品の利用

拡大につなげる。

等に取り組むことで、養殖業等の振興、地元雇用の創出及び地元産品の利用

A 11 = 12 1 = 1	これまでの主な動き					
主な取り組み	取り組みの内容	主な成果・課題				
産地加工体制の構築	・水産加工施設の整備(R3) →水産加工施設等整備事業費補助金の活用 →輸出拡大施設整備等事業費補助金の活用	[成果] ・R3年度に加工施設を整備し、R4年6月から本格稼働を開始				
	・水産加工施設の本格稼働開始(R4.6)	⇒18名の雇用を創出 (正規 15名、パート3 名、R5.10末時点) ・県内事業者と連携して 開発した商品の販売が開始(R5) ・量販店と連携した商品				
商品の開発	・県内事業者と連携した新商品の開発 ・量販店向け商品の開発 ・水産物輸出促進コーディネーターを通じた国内商社への商品開発の 相談	開発は進行(R5) ・米国向け HACCP の取得(R5.11) ・ベトナム向け施設登録が完了(R5) [課題] ・加工作業員の不足と習熟度の低さ				
国内外への販路拡大	・HACCP 導入のためのアドバイザーの招へい及び社内研修(R4.9) ・輸出のための施設登録の作業の実施(R5 見込み) ・国内外の展示会への出展 R4:国内(4 回)、国外(米国 1 回) R5:国内(5 回予定)、国外(米国 1 回予定) ・水産物輸出促進コーディネーターと連携した国内商社への商品提案	・米国向け商品の開発・ 生産に必要となる機器等の整備 ・マーケットニーズに対応した商品の開発 ・加工度の高い商品(スライス等)ニーズへの対応・輸送に係るリードタイムの 短縮 ・米国向け商品の開発				

		実績			目標
指標	出発点	R6	R7	R8	R9
売上高※	0.9 億円 (R4)				5.9 億円

※会計年度:3月~2月

第5期計画における行	程表			
	R6	R7	R8	R9
加工体制の強化		I I	1 1 1	1
■(株)土佐マリンベース	施	 	I I I	
・新たな機器整備等による加工体制の強化	設	 	! ! !	
□県	整	į	i ! !	İ
・各種補助金の活用の提案	備		i ! !	
生産体制及び衛生管理体制の強化		! ! !	I I I	
■(株)土佐マリンベース		I	I	
・新たな人材の雇用・育成				
・MEL、ISO 認証の取得	MEL 認	正等の取得、	衛生管理の	実施
□県				
・各種補助金の活用の提案				
	i	i	i !	
 商品の開発		+		
■(株)土佐マリンベース		į	!	
・県内事業者や量販店等と連携した商品の開発				
・ふるさと納税商品の開発	新商品		販売	
□県	の開発		MXJG	
・水産物輸出促進コーディネーターと連携したマーケットニーズの提供				
・産振アドバイザー制度の活用提案			!	
 国内外への販路拡大	<u> </u>	i 	i !	i
■(株)土佐マリンベース			1	
- (イト/) エ (1 1 1 2 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1	市場調査	の実施		
・国内外の展示商談会への出展			1	İ
・県内事業者と連携した販路の開拓・拡大		İ		
・展示商談会等の情報提供	国内外の)展示商談会	への出展	
・水産物輸出促進コーディネーターや海外サポーターによる				
・ 小屋初刊山に建コープィネーター に海外のボーター による 国内外商社との商談機会の創出		! !	<u> </u>	
当パソア向社Cの何砂ベムの創山	県内事業	(者と連携し	E	
	販路開拓	·拡大		

仁淀川地域アクション	プラン	分野	商工業
AP 名 (実施地域)	No.10 「土佐和紙」の販売促進 (土佐市、いの町、仁淀川町、日高村)		
実施主体	◎手すき和紙協同組合、◎高知県製紙工業会、◎レ	小の町紙の博	物館
AP への位置づけ	H21.4月		
事業概要	地域の伝統産業である「土佐和紙」は、楮栽培農家、月のいずれもが高齢化のため生産が減少し、土佐和紙の売」 手すき和紙及び機械すき和紙を含め、原料や担い手の確 の消費の拡大につなげる取り組みを行う。	上げも低迷して	ていることから、

N. T. 10/11-	これまでの主な動き					
主な取り組み	取り組みの内容	主な成果・課題				
原料づくり	 ○持続可能な原料生産の仕組みづくり ・いの町による町内楮農家の現状把握のための調査実施(H29~) ・楮生産者と和紙生産者との意見交換会(R3) ・土佐市等で県内楮農家の実態調査実施(R5~) ○原料生産の効率化 ・楮ワークショップ開催(R3~) 	[成果] ・後継者育成事業による 研修修了者 H28~R5(累計) :2名(短)、4名(長) ・紙の博物館販売コーナー のリニューアル(R3) ・土佐和紙新商品開発 :5件(見込)(R5)				
担い手づくり	 ○用具供給の仕組み整備 ・いの町備品(簀、桁)貸出規約を策定(R2) →若手後継者 1 名の貸出申請(R2) ○研修受け入れの体制の構築 ・複数講師での短期研修の実施(R5) ○土佐和紙の技術保存方法等の構築(ユネスコ登録等) ・土佐典具帖紙勉強会の開催(R5) 	「課題」 ・全国的な国産楮不足 ・楮収穫後の作業が高負荷かつ低賃金 ・後継者育成の体制強化、定着支援 ・用具製作における後継				
付加価値づくり	 ○商品開発の推進 ・土佐和紙商品開発支援事業委託業務の実施(R5) ○見本市や商談会等への参加 ・ものメッセ等の県内外への商談会等への参加(通年) ○土佐和紙の PR(土佐和紙情報発信含む) ・kami 祭開催(H27~) ・夜の紙博開催(H29~) ・土佐和紙 PR パンフレットの作成(R元) ・産業振興アドバイザー制度の活用による紙の博物館販売コーナーのリニューアル実施(R3) ・製紙工業会による JR 観光列車へのポケットティッシュ寄贈(R4) ・高知国際版画トリエンナーレ展開催(R2、R5) 	者の育成支援 ・将来に向けた土佐和紙の技術保存 ・新しい商品の開発 ・販売促進・販路開拓 ・土佐和紙のブランド力強 化				

松 塘	1115%-1=	実績			目標
指標	出発点	R6	R7	R8	R9
	4.76 億円		I I I I	I I I I	6.1 億円
土佐和紙売上高	(R4)		i I I	i I I	機械すき:5億円
	(141)		! !	! !	手すき:1.1 億円

事業概要	R6	R7	R8	R9
寺続可能な原料生産の仕組みづくり		!		
■いの町、土佐市等	楮生産に	関する基礎訓	曾查	
・県内楮農家の実態調査で農地の状況を把握			i i	
·楮生産希望者へ農地紹介(耕作放棄地減)				
□県(工業振興課、地域本部等) ・・楮生産者との情報交換	楮生産者	おと農地のマッ	チング支援	
・伯王库有Cの同報文授 京料生産の効率化		!		
▼イエ座のガキ10 ■いの町、土佐市、手すき和紙協同組合等	医粉件 杂	- 効変化に向	けた取り約 ユョ	上 座
・分業化(農福連携等)、作業の機械化等の支援	原科 王度	:刈坐化に円	けた取り組みる	又拔
		ļ	<u>.</u>	
# 吴 供 稲 の 任 組 の 釜				
・文化庁の補助事業を活用した用具製作技術者の育成支援	用具製作	F者の育成支	援	
・大心力の倫助学来で石内のため点表で呼吸ではある。 开修受け入れの体制の構築		ı	1 1	
■いの町、土佐市等	後継者σ	育成支援		
・補助制度を活用した後継者育成の支援	IX NE B V			
上佐和紙の技術保存方法等の構築		i	i i	
■手すき和紙協同組合	土佐和糺	氏保存会の活	動支援	
・土佐和紙保存会会員の技術研修などの活動を支援				
5日開発の推進		ı	1 1	
]県(県立紙産業技術センター)	新商品原	開発の支援		
・センターの設備やノウハウを活用した商品開発の技術支援		ı	1 1	
見本市や商談会等への参加		!		
□県(工業振興課、地域本部等)	見本市	で商談会等へ	の出展支援	
・国内外で実施される展示会等への出展支援				
上佐和紙の PR(土佐和紙文化発信含む)		!		
■いの町、いの町紙の博物館	土佐和絲	氏 PR の強化		
・高知国際版画トリエンナーレ展(R8)の開催				
・kami 祭、夜の紙博の開催	: 			
]県(工業振興課、地域本部等) - 帝振っには、からの第2世界、広報主接等	! !			
・産振アドバイザーの活用提案、広報支援等	!			

・高知国際版画トリエンナーレ展:紙の博物館を会場に3年に1度開かれている世界でも有数の国際的な版画展として国内外の

多くの作家や関係者などに知られている。

仁淀川地域アクション	プラン	分野	商工業
AP 名 (実施地域)	No.11 土佐市における木毛 (もくめん) を核とした製品 (土佐市)	品の販路拡大	とブランド化
実施主体	◎ (有)戸田商行		
AP への位置づけ	R 6.4 月		
事業概要	「木毛」を核とした持続可能な製品づくりと国内・海外へのオイル製造販売などの新たな事業の成長により、企業価値の及を目指す。		

→ +> Ha D ¢ □ 7.	これまでの主な動き	
主な取り組み	取り組みの内容	主な成果・課題
木毛等の販路拡大	・緩衝材の他、生活雑貨(枕用アロマシート、シューズキーパー)などの製品開発・販売 ・杉やヒノキ、文旦を活用したエッセンシャルオイルの製造・販売(オリジナルブランド「MICIL(ミシル)」立ち上げ)・県内外の展示会や商談会等への出展・海外の展示商談会(メゾン・エ・オブジェ:R6.1月パリ)出展に向けた準備	売り上げにつながっている。 ・日常使い出来る木毛製
生産体制の構築	 ・木毛の貯蔵倉庫の建て替え実施(R元) ・新型木毛製造機の一部更新(R2) ・精油抽出装置の導入(R3) ・エッセンシャルオイル製造に係る原材料(土佐文旦)の調達を開始(R4~) 	ている。 ・エッセンシャルオイルの製造販売を実施。 ・積極的な情報発信の取組により企業のイメージ向上につながっている。
情報発信	・経営方針発表会の開催 ・HP、SNS、メディア等を通じ、自社の製品や取り組みを発信 ・定期的な工場見学の受入実施 ・インターンシップ受入実施 ・大学や団体への出講	・梱包材需要の低下 ・海外市場への営業ノウハウ・スキルの不足・今後の継続した原材料の確保・木毛製造機械の老朽化・更なる認知度の向上、ファンの獲得

+64m	111 5% ±	実績			目標
指標	出発点	R6	R7	R8	R9
売上高※	8,100万円 (R5)				9,134 万円

※会計年度:9月~8月

第5期計画における行程表							
事業概要	R6	R7	R8	R9			
木毛製品の販路拡大・販売促進							
■(有)戸田商行		新製品の	の間奈				
・新製品の開発	I I I	利安品· 販路拡					
・国内・海外の展示商談会への出展		原材料					
・原材料確保に向けた取引先との関係構築							
・木毛製造機械の更新等の検討							
□県(地域本部等)		海外市場への	D販売拡大				
・商品開発に関する産振アドバイザー制度の活用提案		-57 1 1 1 2 2 2					
・国内・海外の展示商談会への出展や、木毛製造機械更新に係る		 					
情報等の提供	-	 					
・産振補助金等、各種支援制度に関する情報提供		i 	ļ				
エッセンシャルオイル製品の販路開拓・拡大	1		- 00 m/s				
■(有)戸田商行		新商品(の開発				
・新商品の開発		! !					
・海外取引先などの品質基準を満たした製品づくり		755					
・国内・海外の展示商談会への出展		品質の)问上				
・請負生産の受注や、安定生産に向けた設備の有効活用		!					
□県(地域本部等) 		\ - Ы → 18	N 0 C → 1 → 1 _ 1 _				
・商品開発に関する産振アドバイザー制度の活用提案		海外市場への	り販売払入				
・産振補助金等、各種支援制度に関する情報提供			·				
企業価値の向上に向けた取り組みの推進		.k=+0.5% /=					
■(有)戸田商行		情報発信	の強化				
·経営方針発表会の開催		1	;				
・SNS やメディア等での情報発信の強化		工場見学	· の 母 1				
・学校・企業等の工場見学や木育ワークショップの開催	-	エ 物元子 k育ワークショ					
・インターンシップ受入による大学・高校との連携		ト月 ノーソン:	コップの開催				
・交流人口拡大に向けた飲食・物販コーナーの設置検討		!					
・大学や団体への出講	飲食	・物販コーナ	− の	故浩			
□県(地域本部等)		設置検討		整備			
・各種取り組みに必要な情報提供		:					

仁淀川地域アクション	プラン	分野	商工業
AP 名 (実施地域)	No.12 「ドラゴン広場」を核にした高岡商店街の活性化 (土佐市)		
実施主体	◎土佐市、土佐市商工会等		
AP への位置づけ	H23.4月		
事業概要	農産物等の直販所などを備えた拠点施設「ドラゴン広場 ち」をつくることによって来街者の増加を図り、地域商業の振		

→ +> E-1000 7.	これまでの主な動き	
主な取り組み	取り組みの内容	主な成果・課題
運営体制の強化	・基本計画の策定 (H24.1 月) ・「ドラゴン広場」整備 (H25.4 月) →産振補助金の活用 (H24) ・産振アドバイザーを導入して、「ドラゴン広場」の安定運営を検討 →施設の運営体制・管理方法、PR 戦略等の情報発信 (H24:7回) →施設の管理・運営方法の改善 (H26:5回) →お弁当・加工品開発及びブラッシュアップ (H27:2回) ・ドラゴン広場運営協議会を設立し、運営改善に向けた協議を実施 (H26~:12回) ・チャレンジショップの開設 (H28~29) ・経営の安定化及び集客増加を目的として、土佐市商工会が民間事業者とコンサルティング業務契約を締結し、運営 (H31~R2)	・チャレンジショップ参加事業者のうち 1 テナントが正規テナントとして出店(H30.4月) ・定期的なイベントや特典キャンペーンを実施するなどし、集客・売上の増加を図った・施設直販市(ふるさと納税手数料含む)販売額R2:5,262万円→R4:6,079万円
高岡商店街の魅力の 向上	 ・施設の魅力向上及びテナント間の連携を目的として、テナント会を毎月開催(H25~) ・定期的なイベントの開催(七夕祭り、ビアホール、ハロウィンイベント) ・土佐市青年団とイベント(ドラゴン夜市)を共催(R2:2回、R3:1回) ・調理室・加工場の「HACCPに沿った衛生管理」の実施を開始(R3) ・イベントスペースを増設(R3) ・商店街振興計画の策定に向けた協議(R4~R5) ・土佐市商店街等振興計画の策定(R5 予定) 	「課題」 ・安定的な施設運営 ・継続的な集客につなげる ための店舗の魅力づくり、 品揃えの充実、情報発信 ・施設機能(イベントスペース・調理室)の有効活用 ・高岡商店街及び周辺地 域を巻き込んだ地域活性 化

+15+≡	ш 5%. Е		目標		
指標	出発点	R6	R7	R8	R9
高岡商店街での事業所の 新規開業	4 事業所 (R2~4 累計)				8 事業所 (R6~9 累計)

第5期計画における行程表						
事業概要	R6	R7	R8	R9		
土佐市商店街等振興計画の実行・検証		1	1			
■土佐市·商工会等	7/	カミ・コト・コ°ニ ト・	・の実行・検証	π		
・計画を主体的に実行する事業者の掘り起こし及びフォローアップ	75	ノンコノノフノ	の夫仃・快記	ı.		
・ワーキング等の開催による計画の芽出し・調整、後方支援		1	1			
□県(地域本部等)		į	į	i !		
・計画実行にあたって活用可能な補助金メニューの紹介						
・産業振興アドバイザーの活用提案等		! ! !	! ! !	! ! ! !		
ドラゴン広場の安定した運営・魅力向上		ļ	<u> </u>	<u></u>		
■土佐市·商工会等		施設の機能	・連携強化			
・施設運営に関する支援、広報でのイベント情報の発信		! !	! !	<u> </u>		
・調理室やイベントスペース等の施設機能の周知による、交流人口拡大に向				I		
けた取り組みの検討	イベント内容の磨き上げによる集客増 及び認知度向上					
・定期的なテナント会(月1回)の開催による施設の魅力向上、品揃えの充						
実に向けた取り組み		į	į	į		
・テナントが一体となった集客策の検討	魅力向.	上に向けた新	fたな仕組み	づくりの		
・ドラゴン広場の魅力向上のための新たな仕組みづくりの検討		検	討			
□県(地域本部等)		1	1	i i		
・施設運営に関する産振アドバイザー制度の活用提案、各種支援制度に関		 	 	I I I		
する情報提供、テナント会への参画による施設運営に関するアドバイス		<u> </u>	! ! !	! ! !		
高岡商店街への開業の誘致		1	1			
■土佐市·商工会等		空き店舗訳	間での実施			
・空き店舗調査の実施、空き家バンク登録による情報の発信		空き店舗の)情報発信			
・空き店舗活用への家賃補助事業等の実施検討、店舗改修補助金、創業		!	!			
補助制度等に関する情報発信及びワンストップ窓口対応	高岡商	店街での開き	業者支援·新	規開業		
□県(地域本部等)		促進に向け	た取り組み			
・活用可能な補助金メニューの紹介		1	1	!		
・土佐 MBA 等の講座等の紹介、関係者への橋渡し				! ! !		
				I I I		
		I I I	I I I	I I I		

仁淀川地域アクション	プラン	分野	商工業
AP 名 (実施地域)	No.13 いの町中心市街地の活性化 (いの町)		
実施主体	◎いの町、◎いの町商工会		
AP への位置づけ	H24.4月		
事業概要	いの町中心市街地の空き地・空き店舗等を有効活用して、「いこいのまち」をキーワードとして誰もが訪れたくなるまち店舗の魅力を高め、新たな開業を促進する。		

	これまでの主な動き	
主な取り組み	取り組みの内容	主な成果・課題
中心市街地活性化計画実行に向けた取り組みの地方街地の魅力向上に向けた取り組み	・中心市街地活性化プランの策定(H25) ・いの町中心市街地活性化協議会の設立・開催(H30~) ・産振アドバイザー制度の活用によるいの町中心市街地活性化計画の 策定(H30) ・商店街の新規事業者等を紹介するリーフレット作成(R元~3) ・まちづくり組織立ち上げ及び地元高校生との連携(R3~) ・産振アドバイザー制度の活用によるいの町中心市街地活性化計画の 策定(R4) ・中心市街地でのイベントの開催 →Kami 祭、かみのひなまつり(H27~) →ひなマルシェ、e-sports 体験会(R4)	[成果] ·中心市街地活性化協議
	 →商店街よさこい交流演舞(R4~) →まちなかスタンプラリー(R4) →まちなかバスケットボール in INOTOWN(R4~) →おらんくのサマーセミナー(R5) →図書館ホリデイ(R5) ・いの町商店街を含む町内の飲食店による「いの生姜焼き街道スタンプラリー」の開催(H27~R元、R5 再開:18 店舗) ・町内への開業の誘致 →空き店舗等対策家賃補助事業(H28~) →創業支援ワンストップ窓口、移住相談業務開始(H28~) →中心市街地空き店舗等活用事業費補助制度(R3~) 	促進に繋がった。 (R2~R4 累計:12 事業所) [課題] ・中心市街地活性化計画を持続可能なものにしていくためのキーマン及びプレイヤーの発掘・育成・関係機関の連携体制の構築・活用可能な空き店舗の発掘及び情報発信の強化

+1≤+==	ш 5%. Е	実績			目標
指標	出発点	R6	R7	R8	R9
中心市街地での事業所	12 事業所		1 1 1 1	1 1 1 1	8 事業所
新規開業	(R2~4 累計)				(R6~9 累計)

第5期計画における行程表								
事業概要	R6	R7	R8	R9				
中心市街地活性化プランの実行・検証			1					
■いの町商工会、いの町(産業経済課)				`				
・計画を主体的に実行する民間事業者の掘り起こし及びフォローアップ	中心市	街地活性化	プランの実行	・検証				
・ワーキングの開催による計画の芽出し・調整、後方支援		! !	1 1	<u> </u>				
□県(地域本部等)	次国	期計画の	 	 				
・計画実行にあたって活用可能な補助金メニューの紹介	策定	定に向けた	į	i ! !				
・産振アドバイザー制度の活用提案等	取り	印組み		 				
中心市街地の魅力向上				 				
■いの逓信局(地元事業者・いの町商工会・(一社)いの町観光協会・いの町ら		ーーーイベント内容	の磨き上げ・					
で構成)	イベント開催によるにぎわい創出			1#4				
・Kami 祭等のイベントによる町の魅力発信		· ·	、 ひにこり v ・ _円 .					
・イベント来場をきっかけにいの町のファンとなってもらうための仕掛け作り		 	1 1 1	 				
□県(地域本部等)		 	1 1 1	 				
・SNS 等を活用したイベントの周知		 	1 1 1	 				
・イベント内容磨き上げのための支援		 	1 1 1	 				
町特産品の生姜の認知度向上及び消費促進		1	ı					
■いの町商工会	生姜加	加工品の商品	品開発・販売	促進				
・町内飲食店の集客増加に向けた取り組み								
□県(地域本部等)		!	!					
·SNS 等を活用した取り組みの周知		4L ** .lt + /+*\	* / w> 1 o B	D /W				
・産振アドバイザー制度の活用提案	いの	生姜焼さ街は	道イベントの閉	钊惟				
中心市街地への開業の誘致		i	i					
■いの町商工会、いの町		!	1					
・空き店舗活用への家賃補助事業実施、創業補助制度等に関する情報発	辛斤 丰	開業促進に	こ向けた取り組	BA.				
信及びワンストップ窓口対応	*/17/	明末促進(- IPJ <i>V) I</i> C4Xソ州	107				
□県(地域本部等)			 					
・活用可能な補助金メニューの紹介		I I I	 	! !				
・土佐 MBA 等の講座等の紹介、関係者への橋渡し		i I I	i I I	 				

仁淀川地域アクションプラン			商工業
AP 名 (実施地域)	No.14 地域産品を活用した冷菓等の販路拡大 (いの町)		
実施主体	◎ (有)高知アイス		
AP への位置づけ	H22.4月		
事業概要	地域特産品であるゆず、トマト、いちご、文旦等を活用し ト、ドリンク等の生産性の向上と販売拡大を図るとともに、 す。		

	これまでの主な動き	
主な取り組み		主な成果・課題
販路拡大と販売促進	 ・生産体制及び品質管理の強化(H22~) ・商品開発及び販路拡大(H22~) ・生産設備の拡充及び直営店舗の改修(H29) →産振補助金の活用 ・ハラール認証の取得を活かしたマレーシア等への販路拡大 ・複数の海外商談会など出展 ・産振アドバイザーを導入して BtoC 向け web 通販販路開拓を実施(R3) ・原材料の安定確保のため、自社での柚子栽培を開始 ・新たな搾汁工場の整備(R4) 	「成果」 ・産振補助金等を活用し、生産体制の強化や海外への販路開拓などに取り組んできた結果、 H24→R4の10年間で総売上 1.7倍、うち海外市場への売上 6.5倍になった ・県内生産者からの仕入れも増加
観光客や工場見学者などへの販売強化	・売店の飲食スペース・物販コーナーの拡充、冷凍保管庫の増設、工場視察用の窓・見学通路の設置(H26) →産振補助金の活用 ・Kochi Ice Cafe よさこい咲都をオープン(H30) ・地元小学校など少人数の工場見学の受入 ・店舗スタッフ人材育成(社内研修実施)による店舗の魅力向上 ・Instagram を活用した売店の魅力発信	[課題] ・生産能力が上限に近く、既存工場の狭隘により、新規製造ライン増設不可・既存設備の老朽化、汚水処理施設の能力不足・生産効率が低く人手不足を補う省力化による生産性の向上・海外の新規取引で重視され
新商品の開発	・PB 商品やタイアップ商品の製造 (PB 商品: JAL 国際線ハラール対応柚子シャーベット、居酒屋チェーン店オリジナルモナカ等、タイアップ商品:映画「竜とそばかすの姫」柚子シャーベット、映画「クレヨンしんちゃん」パッケージアイスモナカ、怪獣 8 号アイスクリンチョコ等)	る、認証取得(FSSC 又はISO)への対応 ・原材料・資材・水光熱費等製造コストの高騰による利益率の低下 ・搾汁工場の稼働が搾汁時期のみとなっており、年間を通じた利活用ができていない

+154==	ш 5%. Е	実績			目標
指標	出発点	R6	R7	R8	R9
売上高	6.03 億円 (R4)				8.2 億円

※会計年度:1月~12月

第5期計画における行程表						
事業概要	R6	R7	R8	R9		
アイスの生産体制の強化		 				
■(有)高知アイス	用地					
[生産能力増加、生産性の向上、魅力ある商品づくりのための工場の増設・	交渉	設計・施工		稼働		
改修]				:		
・新規設備の導入による生産性の向上、魅力ある商品の開発・製造						
・プラスチック容器から紙容器の需要増などの顧客ニーズへの対応						
・既存工場の稼働継続に必要な浄化槽の整備	認証に					
[認証(FSSC 又は ISO)の取得]	必要な	品質化	ネシ ゛メントシ	認証		
・海外販路拡大に向けた認証の取得	事業計	. , አታይወን	検討と計	申請		
・認証基準を満たす工場整備	画策定	画に沿	つた運用	1 7 18		
□県(地域本部等)	Вис					
・助成制度の紹介、産振アドバイザー制度の活用提案			:			
搾汁工場を活用した新商品の開発販売		: : :	!	!		
■(有)高知アイス		l	<u> </u>	i		
・果汁のアイス原料以外での販売	商品の開発・プロモーション			`		
・果皮を活用した製品など新商品の開発・販売	J-,	шц ^о о (пт) С				
□県(地域本部等)	I I I	I I I	1	1		
・商品開発に活用できる助成制度の紹介、産振アドバイザー制度の活用提	I I I	I I I		1 1 1		
案	 	I I I I		1 1 1		
国内・海外への販路拡大	 	T		7		
■(有)高知アイス	 	 		1		
[海外市場]	展示会	・租地イベン	ト等での販品	2問坛		
・展示会や現地消費者向けのイベント出展による、ヨーロッパ・北米・ベトナム	IMAL	76-61117		בוניתן בי		
等の新たな市場への販路開拓	 	 				
[国内市場]	h	ノマップ・DP	茶口の制料			
・企業とのタイアップ、PB 商品の製造強化	3-	1 アッフ・PB	商品の製造			
・関西アンテナショップをきっかけとした、関西圏での販売の強化		マンニよう ニ	いつってんにま	: /10 \#		
[売店・カフェ]		アンナアンコ	ソプでの販売	证		
・売店・カフェでの新商品・メニューの開発販売						
・TV 等のメディアによる宣伝広告の実施			:			
・スタッフ人材育成による店舗の魅力向上		店舗の態	表力向上			
□県(地域本部等)						
・商談会等の紹介、産振アドバイザー制度の活用提案	1 	1 	 			

仁淀川地域アクション	プラン	分野	商工業
AP 名 (実施地域)	No.15 仁淀川町におけるクラフトビールを軸にした交流化(仁淀川町)	た人口の拡大	と地域の活性
実施主体	◎ MUKAI CRAFT BREWING(株)、仁淀川町		
AP への位置づけ	R2.4月		
事業概要	MUKAI CRAFT BREWING(株)が清流仁淀川の水と 用したクラフトビールを製造するとともに、県内外への販路拡 のイメージを活かした地域ブランドを確立し、交流人口の拡 る。	大を図りなが	ら、仁淀ブルー

→ ₩ ₩ ₩ ₩ ₩ ₩ ₩ ₩ ₩ ₩ ₩ ₩ ₩ ₩ ₩ ₩ ₩ ₩ ₩	これまでの主な動き	
主な取り組み	取り組みの内容	主な成果・課題
製造及び販売体制の強化 ブランド化戦略の実践及び販売促進	・集落活動センター「山村自然楽校しもなの郷」を開所(H31) ・クラフトビール醸造を開始(R2) ・ムカイクラフトブルーイング(醸造設備)と併設された飲食スペース 「BLUE BREW (ブルーブルー)」をオープン(R2) ・屋外オーニングの設置(R3) ・県工業技術センターへの成分分析及び官能評価の依頼(R3) ・人員体制の強化(R5) ・MUKAI CRAFT BREWING(株)の設立(R元) ・町、しもなの郷、観光協会等との定例会の実施(R2~) ・高知市等でのイベント販売(R2~) ・町内外の飲食店での卸販売を開始(R3) ・ふるさと納税の取扱い開始(R3) ・小ンターネット販売の開始(R3) ・地場産業大賞の「産業振興計画賞」を受賞(R3) ・期間限定商品の販売開始(R3) ・期間限定商品の販売開始(R4) ・集落活動センターのイベント「集マルシェ」への出店 (R2:2回、R3:1回、R4:1回)	[成果] ・クラフトビールの本格醸

+154==	ш 5%. Е	実績			目標
指標	出発点	R6	R7	R8	R9
クラフトビール販売額※	1,850 万円 (R4)				1,930 万円

※会計年度:3月~2月

第5期計画における行程表							
事業概要	R6	R7	R8	R9			
人員体制の強化		1	1	1			
■MUKAI CRAFT BREWING(株)、仁淀川町	生産の	本制の構築・	・人員体制の	強化			
・受入体制の強化、新たな人材の確保、連携		ı	1	, , , , , , , , , , , , , , , , , , ,			
□仁淀川町、県(地域本部等)		I I I		1			
・人材確保に向けた関係機関の情報提供(役場、移住施策や地域おこし							
協力隊など)		! ! !		1			
製造技術の向上							
■MUKAI CRAFT BREWING(株)	醸造の多	定定化に向け	た分析デー	タの活用			
・県工業技術センターの分析による成分の数値化		i	i	i			
品質管理と衛生管理の確立							
■MUKAI CRAFT BREWING(株)	HACC	P 認証取得	・衛生管理(の実施			
・HACCP に基づく衛生管理の実施		ļ	ļ	ļ			
販売促進に向けた取り組み		;	i				
■MUKAI CRAFT BREWING(株)	各種イ/	ベントへの出	店(地元イ	ベント、			
・イベント出店による情報発信、町内事業者と連携したイベント開催	中四国	のビールフェ	スティバルな	ど)、			
□県(地域本部等)		自社でのイ	ベント開催				
・県内イベントなどに関する情報提供		! !	i	i			
販路拡大に向けた取り組み							
■ MUKAI CRAFT BREWING(株)		談会・フェア					
・商談会等への出展による販路拡大、テストマーケティング等による販促活動	テストマ-	ーケティングの	り実施など外	·商活動			
□県(地域本部等)		! !	I I I	!			
・商談会等の紹介、高知県地産外商公社・関係機関との連携支援			!				
副原料となる新素材の発掘と新商品開発		****	10 av. n=-				
■MUKAI CRAFT BREWING(株)		新商品の	開発・販売				
・地域資源の掘り起こし、試作品づくり・商品化の実現				i			
□県(地域本部等)		! ! !	 	 			
・新商品の味覚・官能検査による品質評価など県工業技術センターの活用			1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1	1			
提案				i !			
情報発信・プロモーション		:	1	1			
■MUKAI CRAFT BREWING(株)	SNS	・メディアを消	 舌用した情 <u>報</u>	発信			
・SNS やメディア等を通じた PR			,				

仁淀川地域アクション	プラン	分野	商工業
AP 名 (実施地域)	No.16 仁淀川町における(株)フードプランを核とした野 (仁淀川町)	「菜の産地形」	成と販売拡大
実施主体	◎ (株)フードプラン、仁淀川町、(合)清流ファーム、生産家	全者団体、庭	産先集荷の農
AP への位置づけ	H21.4月		
事業概要	カット野菜事業を展開する(株)フードプランを仁淀川町け、事業の継続的な実施と販売拡大によって雇用の確保		

げる。

→ ₩ 5-1000 7.	これまでの主な動き	
主な取り組み	取り組みの内容	主な成果・課題
生産能力の拡大 販路拡大・商品開発	・食品加工場の加工用水供給施設を整備(専用水道及び冷却水施設整備)(H21) →産振補助金の活用 ・生産能力の拡大に向けて新工場を整備(H29) →産振補助金の活用 ・デジタルピッキングシステムの導入(R4) →食品加工高度化補助金の活用 ・技能実習から特定技能への移行 ・販路拡大に向けた消費期限延長に係る機器の視察(H23~) ・市場対応商品開発等事業費補助金を活用して、端野菜を活用したドレッシングのレシピを開発(H28.11月) ・経営革新等支援事業費補助金を活用して、ドレッシングのランディングページを作成(H28.12月) ・産業振興センターの支援を受けて、事業戦略を策定(H30.9月) ・野菜洗浄機と窒素充填機の試用(R4)	 「成果」 ・雇用の創出 H28:65人(正規11人、パート54人) → R4:74人(正規15人、パート59人) ・技能実習から特定技能への移行者の確保による体制強化 ・関東圏、関西圏の販路拡大 ・ドレッシング試作品開発3品 ・水耕栽培施設との連携による原料確保
原料供給体制の強化	 ・町内を中心とした野菜生産の仕組みとして、加工用ネギの栽培を開始(R元~) ・農福連携による水耕栽培ハウス、休憩施設、トイレを建設(R4) →農山漁村振興交付金、こうち農業補助金の活用 	「課題」 ・生産性向上のための安定した雇用の確保 ・近畿、関東圏への販路拡大に向けた輸送ルートの確保や消費期限の延長 ・高付加価値商品の開発・販売 ・端材野菜の活用 ・産地形成による県内産野菜の安定調達に向けた仕組みづくりの構築

1 151≡	111 5% ±	実績		目標	
指標	出発点	R6	R7	R8	R9
(株)フードプランの販売額※	8.8 億円 (R4)		 	 	10 億円

※会計年度:10月~9月

第5期計画における行程表	Ę			
事業概要	R6	R7	R8	R9
安定的な生産体制の構築			!	
■(株)フードプラン	製造ラインにおける生産性の向上			
・製造部門における現場管理の強化や設備の導入による生産性の向上	品質管理の徹底			
・需要に対応するための工場稼働時間の検討、人員体制の強化		:	:	
■仁淀川町	1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1	人員休息	制の強化	
・人材確保に向けた情報提供(移住施策、地域おこし協力隊など)		/\5< T1	םן אבו קטנין	
□県(地域本部等)	: 			i
・ものづくり補助金などの活用可能性検討、各種支援制度の情報提供		; ‡	<u>.</u>	ļ
販路拡大	_	加国内服务	の維持拡大	
■ (株)フードプラン	i		の維持拡入 圏への販路拡	
・商談会等への出展や営業活動の展開	川 電	说图、 以 果图	到への別別的が	
・物流手段の確保、消費期限延長の検討				
□県(地域本部等)	消費	期限延長に	向けた実証	実験
・商談会等の情報提供、高知県地産外商公社・関係機関との連携支援 商品開発		1	1	_
■ (株)フードプラン	端野菜	を活用した	高付加価値	商品の
・ドレッシングの新商品開発・販売、カット野菜を活用した観光振興		開発	·販売	
■仁淀川町			-	
・カット野菜を活用した観光客誘致の仕組みづくり、メディアを通じた情報発信	観光振			
□県(地域本部等)	興策の	観光的	商品化・情報	発信
・産振アドバイザー制度の活用提案、各種支援制度の情報提供	検討			
原料供給体制の強化	 	1 1 1	I I I	
■ (株)フードプラン、庭先集荷の農家				
・町内生産者の拡大、加工用ネギ栽培の連携、新たな品目の検討		産地形成	成の強化	
□県(地域本部等)		!	!	!
各種支援制度の情報提供				
農福連携による水耕栽培施設との連携強化		1		
■(合)清流ファーム				
・水耕栽培施設の円滑な運営	力	k耕栽培施:	段の管理運営	Š
□県(地域本部等)		i	i	<u> </u>
・農業改良普及所による栽培指導	I I I	I I I	I I	

仁淀川地域アクション	プラン	分野	商工業
AP 名 (実施地域)	No.17 仁淀川町の基幹産業である茶の6次産業化の (仁淀川町))推進	
実施主体	◎ (株)ビバ沢渡、◎ (株)池川茶園、仁淀川町		
AP への位置づけ	H28.9月		
事業概要	仁淀川町の基幹品目である茶をはじめとした農業者の紹の高付加価値化を進め、6次産業化の推進を図る。	営持続を図る	るため、農産物

A. 15 To 60 To 7	これまでの主な動き	
主な取り組み	取り組みの内容	主な成果・課題
(株)ビバ沢渡による	・拠点施設となるカフェ「茶農家の店あすなろ(本店:仁淀川町内)」	[成果]
施設整備及び経営の	のオープン(H30)	・雇用の創出
持続化	→産振補助金の活用(H29)	H28:12人(正規3人、
	・加工品製造施設の整備(R3)	パート9人)
	→新型コロナウイルス感染症対策産業振興推進特別支援事業費	→ R4:17人(正規3
	補助金の活用(R2(R3)繰越)	人、パート14人)
	・産振アドバイザー制度の活用によるオペレーション改善(R2、R3)	・加工品製造施設の活用
	・産振アドバイザー制度の活用による経営改善計画の策定(R4)	による新商品の開発、生
茶等を原料とした 6	・県内外での商談会出展やイベント等への出店(H28~)	産体制の強化充実
次産業化の推進	・高知商業高校、城西館、(株)ビバ沢渡が連携して、新商品の「グロー	・新規顧客の獲得
	カルバウムクーへン」を開発(H30)	・閑散期に応じた人員の
	・(株)ビバ沢渡がお茶を使ったミルクジャム「SAWATARICHAJAM」を	配置転換による組織体制
	開発(R元)	の強化
	・(株)ビバ沢渡が産振アドバイザー制度の活用により新商品「土佐のさ	
	わたり生茶漬け」を開発 (R2)	[課題]
	・(株)ビバ沢渡が「沢渡茶ようかん」を開発(R3)	・中長期的な視点に立った
	・(株)ビバ沢渡がサンシャイン、菊水酒蔵と共同で「ほうじ茶ラテ風味リキ	経営基盤の強化
	ュール」、「紅茶ラテ風味リキュール」を開発(R4)	・新商品開発
	・(株)池川茶園が「高知の魅力発信プロジェクト」(高知銀行)による「茶	・茶産業を持続させるため
	畑ティラミス濃かぶせ茶」を商品改良(R4)	の担い手の確保
後継者及び担い手の	・町内生産者が連携した茶の収穫・茶畑の管理	
確保·育成	・地域おこし協力隊制度を活用した有機栽培の検討開始(R4)	

-151m	1115%_E	実績			目標
指標	出発点	R6	R7	R8	R9
(1)(株)ビバ沢渡の販売額※	5,697万円 (R4)				1億円
(2)(株)池川茶園の販売 額※	4,093万円 (R4)				4,200 万円

※会計年度: (1)2月~1月、(2)(株)ビバ沢渡の会計年度に合わせて集計

第5期計画における行程表							
	R6	R7	R8	R9			
持続可能な経営基盤の確立・強化		!		!			
■(株)ビバ沢渡 ・経営改善計画に係るアクションプランの確実な実行	経営	経営状況等に関する定例会の実施					
・住名以書計画に保るアックシングラングの確実な美行	1 1 1	}	1	+			
・	交付	対金を活用し	た茶栽培の	継続			
・人材確保に向けた情報提供(移住施策、地域おこし協力隊など)							
□県(地域本部等)	 	 	 				
・経営体制の強化などに向けた産振アドバイザー制度の活用提案	1	 					
基幹品目である茶を原料とした商品の開発・改良及び販売促進		 	·				
■ (株)ビバ沢渡、(株)池川茶園	1	が辛口祭の					
・商品改良や新商品開発、店舗で提供する飲食等新メニューの開発	- - -	新商品等の	開発・販売				
・物販機能の強化		!	!	!			
・商談会等への出展による販路拡大、イベント出店による情報発信	商談	会等への出席	展による販路	拡大			
・HACCP に沿った衛生管理の実施		!	!	!			
・SNS やメディア等を通じた PR	イベント	出庫や こいら	・メディアを	手田した			
□県(地域本部等)	イベント出店や SNS・メディアを活用した 情報発信			пток			
・産振アドバイザー制度の活用提案、各種支援制度の情報提供		日干以	龙信				
・商談会等の情報提供、高知県地産外商公社・関係機関との連携支援		<u>'</u>	'	'			
	HAC	CP に沿った	:衛生管理の)実施			
		!					
基幹産業(茶)の維持		1	!	!			
■(株)ビバ沢渡、(株)池川茶園		茶畑管理の	什組みづくり				
・町内の茶生産事業者及び地域住民との連携による茶畑の維持・管理	1	VIW 41-11-0					
■仁淀川町							
・茶生産者への支援(仁淀川町茶栽培支援交付金)	後	継者等担い	手の確保・育	成			
・人材確保に向けた情報提供(移住施策、地域おこし協力隊など)			1				
□県(地域本部等)	1			1			
・各種支援制度の情報提供、関係機関への橋渡し	1 1	 	 				

仁淀川地域アクション	プラン	分野	商工業
AP 名 (実施地域)	No.18 さかわの地乳(ぢちち)ブランドの再構築による駅 (佐川町)	阪路拡大	
実施主体	◎ (有)吉本乳業、◎ 横畠商店、地元商工業者、地元配川町、JA 高知県(仁淀川地区)	8農家、佐川	町商工会、佐
AP への位置づけ	H21.4月		
事業概要	佐川町の特産である「さかわの地乳(ぢちち)」を使い、地品づくりを行うとともに、販売促進のための仕組みを構築すち)ブランドを再構築し、地産外商の推進による外貨の獲得	ることで、さか	

HS.HE III 7%_IE		実績			目標
指標	出発点	R6	R7	R8	R9
(1)牛乳類商品販売額※	1.15 億円 (R4)				1.57 億円
(2)牛乳加工品販売額※	2,269 万円 (R4)				6,000 万円

※会計年度: (1) 8月~7月、(2) 1月~12月

第5期計画における行程表							
事業概要	R6	R7	R8	R9			
年乳加工品増産に伴う生産体制及び衛生管理体制の強化 横畠商店 ・工場改修及び製造機械の更新、新規購入 ・新たな人材の雇用・育成 ・HACCPに沿った衛生管理の実施 ・法人化の検討 □県(地域本部等) ・産振補助金の活用、各種研修会への参加呼びかけ ・産振補助金の活用、各種研修会への参加呼びかけ	施設整備経営体	生産	CCP に沿った 管理の実施 力向上に伴 雇用創出 品開発・販売	5			
中乳製造施設の持続可能な経営基盤の確立・強化 ■ (有)吉本乳業 ・HACCP に沿った衛生管理の実施 ・経営改善策の検討 ■ (有)吉本乳業、横畠商店、地元商工業者、佐川町、佐川町商工会 ・地乳プロジェクト推進会議の再開:町内事業者への積極的な参画の呼び かけによる推進体制の強化、宣伝方法の検討、販促物の作成、地乳 PR イベント等の開催 ・商談会等への出展、プロモーション活動の実施 ・加工品の開発及び磨き上げ □県(地域本部等) ・各種支援制度に関する情報提供、セミナー、商談会等の紹介、関係者へ	さかわの	衛生管理経営の体制強性 PR 引地乳の県内 販店等への	善の実施 化、地乳ブラ 蛍化 消費拡大・場 販路拡大	外量			
の橋渡し ・産振アドバイザー制度の活用提案		地乳(555 磨き上に	i)を使った加. げ・開発	上品の			

仁淀川地域アクション	分野	商工業	
AP 名 (実施地域)	No.19 「まきのさんの道の駅・佐川」を活用した交流人 (佐川町)	口の拡大と地	域の活性化
実施主体	 ◎佐川町 ◎(一財)しあわせづくり佐川		

事業概要

AP への位置づけ

R2.4月

R5 年 6 月に開駅した「まきのさんの道の駅・佐川」を拠点として、地元の特産品等の販売を促進するとともに、地域の木材に触れられる場の提供や周辺の観光施設との連携を通じて、交流人口の拡大と地域の活性化を目指す。

15.1 4		実績		目標	
指標	出発点	R6	R7	R8	R9
(1)年間売上高	_		1 1 1 1 1 1 1	1 1 1 1 1 1 1	325,000 千円
(2)レジ通過者数	_				32 万人

第5期計画における行程表							
事業概要	R6	R7	R8	R9			
道の駅の運営体制の強化 ■佐川町、(一財) しあわせづくり佐川 ・安定した運営に向けた人員体制の構築	人材の育	育成・確保					
・安定した運営に向けた人員体制の構築 ・スタッフのスキルアップ等により責任者となれる人材の育成 ・必要に応じて外部人材の登用 ・運営状況等に関する定例会の実施 道の駅を核とした町内周遊に向けた取組強化 ■佐川町、(一財)しあわせづくり佐川 ・町内関係事業者との連携による観光客の町内周遊に向けた仕掛け作り ・地域資源を活用した商品・メニューの磨き上げ及び開発 □県(地域本部等) ・産振アドバイザー制度の活用提案、産業振興総合補助金の活用検討、各種支援制度に関する情報提供		食·体験型(開発	説の把握・増制の関係を表現します。	の磨き			
佐川町の特産品等の販売促進 ■佐川町、(一財) しあわせづくり佐川 ・佐川町特産品等の品揃えの充実 ・出荷(生産)者との連携体制の構築 ・道の駅オリジナル商品(バウムクーへン)のブラッシュアップ ・SNS、メディア等を活用した情報発信 ・EC サイトの活用による売上向上及び販路拡大 □県(地域本部等) ・県のメディアサイト等での情報発信、産振アドバイザー制度の活用提案	佐川町特出荷体制	詩産品等の3 割づくり い商品のブラ	・) の魅力づた実及び安定を対している。	定的な			

仁淀川地域アクション	プラン	分野	観光
AP 名 (実施地域)	No.20 「奇跡の清流仁淀川」流域の広域観光推進 (仁淀川地域全域)		
実施主体	◎(一社)仁淀ブルー観光協議会土佐市、いの町、仁淀川町、佐川町、越知町、日高村(一社)土佐市観光協会、(一社)いの町観光協会、仁淀」(一社)さかわ観光協会、越知町観光協会、(一社)日高村		
AP への位置づけ	H24.4月		
事業概要	仁淀川地域の自然、歴史、文化、生活、産業などの多行商品化を進めることで仁淀川ファンの拡大を図る。また、 川のブランド化を進め、国内外での知名度を高めることで交の活性化を目指す。	全国屈指の水	(質を誇る仁淀

A 14 Ta 16 CT =	これまでの主な動き			
主な取り組み	取り組みの内容	主な成果・課題		
魅力づくりの強化・推進	・県事業を活用した商品造成支援 ・滞在型観光の推進(R2~) ・特産品や食の観光化の推進(R2~) ・仁淀ブルー体験博の実施(R3~) ・観光タクシープランの造成・販売(R3~)	「成果」 ・仁淀ブルー体験博: 53 プログラム 473 人参加(R5) ・タクシープラン売上: 97 件 3,080,456 円(R4)		
県内外への情報発信 の強化・推進	・旅行会社へのセールス活動を展開(H23〜) ・メディアの活用や看板掲出、SNS 等による PR を実施 ・県外の展示会やイベント等への出展 ・観光ガイドブックの作成(H28〜) ・HP の整備(H29:スマホ対応、H30:OTA の連携)	 ・バスツアー誘致数: 3,600 人(R4) ・公式 HP 閲覧数: 1,409,228PV(R4) ・観光事業者への研修の実施: 3回(R3) 		
受入・おもてなし体制の整備強化・推進	・観光関連事業者等を対象とした研修の実施 ・クルーズ船の寄港に合わせて高知新港での観光 PR を実施 (H29~) ・サステナブル・ツーリズムの推進(R4~)	・サステナブル商品造成数: 1件(R4) ・総会、理事会、担当課長会、 DMO ワーキングによる関連機関等 との連携の強化 ・デジタルデータ活用事業(県事業)への参画によるデータに基づい		
6 市町村連携による 広域観光の強化・推 進	・仁淀川地域観光協議会を設立(H22) ・(一社)仁淀ブルー観光協議会を設立(H27) ・第2種旅行業登録(H28) ・仁淀川地域観光振興計画の策定(H29,R3) ・マーケティング機能の強化(H30~) ・日本版 DMO 登録(R2) ・県版地域おこし協力隊の配置によるマーケティング機能強化 (R2~3)	たマーケティングの実施 ・外国人向けコンテンツの磨き上 げ:4件(R2) [課題] ・ターゲットに合わせた各種媒体を 活用した PR やセールスの継続が 必要 ・持続可能な観光地域づくりに向		
インバウンド観光の推進	・旅行会社へのセールス活動 ・簡易型ガイドブックの多言語化(H30) ・多言語サイト作成(R2)	けた、関連事業者の意識醸成が 必要 ・マーケティングデータを分析し、関係者と共有しながら、計画の見直 しが必要 ・大阪万博を見据えた受入体制の 準備が必要		

+1≤+==	ш 🗫 🛨	実績			目標
指標	出発点	R6	R7	R8	R9
(1)主要宿泊施設の 宿泊者数	7.9 万人 (R4)				7.4 万人
(2)主要観光施設の 入込数	99.8万人 (R4)				124.4 万人
(3)観光消費額	1,698 百万円 (R4)				3,415 百万円

■ (一社)仁淀ブルー観光協議会、□ 県

第5期計画における行程を	長				
事業概要	R6	R7	R8	R9	
滞在型観光の推進 ■□県施策と連動したコンテンツの開発・磨き上げ、スタートアップ支援	コンテンツ スタートア	の開発・磨き 'ップ'支援	上げ		
■宿泊施設等との連携による周遊促進 ■□タクシープランの造成等、周遊促進するための導線づくり 「特産品」や「食」の開発・磨き上げ支援	周遊促進	するための導	募線づくり		
旅行会社へのプロモーションの強化 ■□関西・中四国のメディア系旅行会社へのセールス強化	旅行会社	へのプロモー	・ションの強化		
メディアを活用した情報発信の強化 ■SNS 等の活用(発地)、ガイドブックの配架(着地)	SNS 等6 配架(着		也)、ガイドフ 	ックの	
マスコミの活用による情報発信の強化 ■テレビ、ラジオ、新聞等の活用	テレビ、ラ	テレビ、ラジオ、新聞等の活用			
観光の担い手確保・育成の強化 ■□国・県・市町村等が実施する研修会への参加促進 事務局内の情報ネットワーク化の推進 ■観光客や観光スポットの情報を集約する体制整備		研修会への参加促進			
		観光客や観光スポットの情報を 集約する体制整備			
サステナブル・ツーリズムの推進 ■住民や観光客への自然環境保全の取り組みの啓発 ■SDGs やバリアフリー対応商品の選出と磨き上げ		住民や観光客へ自然環境保全の 取り組みの啓発			
マーケティングデータ収集の強化 ■□来訪者実態調査・分析による事業の推進	来訪者実 事業の推	態調査·分析 進	折による		
関係機関等との連携強化 ■多様な関係者を巻き込んだ広域観光推進部会の設置・運営 ■関係者への進捗状況共有による計画の PDCA の推進		の進捗状況: DCA の推進			
ニーズに沿った魅力づくりの推進 ■コンテンツの開発・磨き上げ	コンテンツ	の開発・磨き	上げ		
受入に必要な環境や体制の整備 ■HP の多言語対応 ■□関係者と連携した wifi 整備、キャッシュレス対応の推進 プロモーションの推進	キャッシュ	連携した wit レス対応の推			
プロ モーションの任 進 ■デジタルメディアを中心としたプロモーションの推進	プロモーシ	/ヨンの推進			

仁淀川地域アクション	仁淀川地域アクションプラン			
AP 名 (実施地域)	No.21 土佐市における体験型観光と食観光の推進 (土佐市)			
実施主体	◎(一社)土佐市観光協会、土佐市、酔鯨酒造(株) 協会、土佐市ドラゴンガイドチーム	、宇佐ホエー	・ルウォッチング	
AP への位置づけ	H21.4月			
事業概要	地域の観光や食の資源を活用し、体験型観光と食観光 滞在時間の延長を図り、宿泊を伴う滞在型観光につなげる	5 - 1 - 7 - 1 - 1	せることによって	

A NE-IOOT T	これまでの主な動き	
主な取り組み	取り組みの内容	主な成果・課題
地域資源を活用した旅行商品化	【土佐市観光協会等】 ・宇佐土曜市を活用した、「宇佐スーパー土曜市」を開催(H22~26:年1回) ・旅行会社向けのモニターツアーを実施(H23~R元:8回) ・鰹節工場見学の旅行商品化(H25~) ・「うさまちあるき」の商品化(R元) ・土佐市健康都市宣言と連動させた体験型観光商品を造成(R4) 【宇佐ホエールウォッチング協会】 ・クルージング体験の実施(H26~)	 「成果」 ・ホエールウォッチング体験者数 H30:2,132人 → R4:1,472人 ・観光ガイド件数 R2:9件74人 → R4:8件68人 ・土佐蔵施設来場者数
受入態勢の強化	【土佐市観光協会等】 ・産振アドバイザーを導入し、塚地坂を中心とした青龍寺周辺の観光ガイド育成(H29:5回) ・観光ガイド (土佐市ドラゴンガイドチーム)の設立(R元.12月) ・産振アドバイザーを導入し、観光ガイドチームのスキルアップ研修を実施(R2:5回) ・仁淀ブルー体験博へのプログラム参加(R3~5) 【酔鯨酒造(株)】 ・「土佐蔵」操業開始(H30.9月)	H30:956人 → R4:7,404人 ・土佐蔵見学ツアー受入 実績 R4:19件153人 ・ショップ・カフェ売上 H30:417万円 → R4:2,404万円
	・酒造見学ツアー、併設ショップ物販、有料試飲開始(H30.11月)・併設カフェ「SUIGEI SAKE LAB CAFE]オープン(H31.4月)・施設活用方法に関する協議(H29~R3:7回)	[課題] ・観光ガイド事業拡大のためのさらなるガイドの増員と
誘客の推進	【土佐市観光協会等】 ・土佐市の特産品を活用したギフト商品の開発(H30.3 月) ・土佐市観光パンフレット(きもち、いいとさ)作成(R元.9 月) 【ホエールウォッチング協会】 ・ホエールウォッチング・クルージングパンフレットの作成(H29.3 月) ・オリジナルグッズの販売(通年) 【酔鯨酒造(株)】 ・酒造見学のネット予約開始(H30.11 月) ・インフルエンサーを活用した SNS での広報の開始(R3) ・カフェの新メニューの定期的な展開(通年)	育成 ・ホエールウォッチングの船頭の確保 ・土佐市の観光商品の情報発信の強化 ・さらなる来客者数増加のための受入態勢の確立・地域と連携したイベントの開催

4 54≡	1115%_E		実績		目標
指標 出発点 一		R6	R7	R8	R9
(1)体験型・食観光における入込数※	1,743人 (R4)				2,500 人
(2)酔鯨土佐蔵の施設来 客数	7,404 人 (R4)				9,800 人

※指標の対象:ホエールウォッチング、宇佐まちあるき等のガイドツアー、フォトロゲイニング参加者など

事業概要	R6	R7	R8	R9			
地域資源の掘り起こし及び活用による商品化		1					
■(一社)土佐市観光協会 ・地域ならではの特性を活かした新たな体験型観光商品の開発及び既存観	資源(の掘り起こし	及び活用に	よる			
・地域なってはの付任を占かした利たな体験全観光筒面の用光及い成件観光商品のブラッシュアップ		商品	化				
□県(地域本部等)		!	 				
・地域資源活用及びガイド事業に関する産振アドバイザー制度の活用提案、		1 1 1	 				
各種支援制度に関する情報提供		1 1 1		i !			
		i !					
		 	 	1 1 1 1			
関係機関と連携した観光商品開発及びツアー客の受入		 	 				
■(一社)土佐市観光協会、酔鯨酒造(株)	88 122 14K E	99 いま#41 +	细小车口服	日子をTLテい			
・(一社)仁淀ブルー観光協議会、近隣市町村、観光関係機関と連携した観			:観光商品開	現代ない			
光商品や体験メニューの開発	ツアー客の受入						
・観光商談会への参加や旅行会社へのセールス				 			
・HP、SNS の活用による情報発信の強化							
□土佐市			((一社)化				
・受入態勢づくりに関する情報提供及び助言	一崔	現光協議会3	主催)への参	夢 画			
・イベント開催、観光商品開発の際のバックアップ		! ! !	 	1			
□県(地域本部等)		1 1 1					
・イベント開催に関する産振アドバイザー制度の活用提案		1 1 1					
・その他、各種支援制度及び観光商談会に関する情報提供		! !		<u> </u>			
関係機関と連携した誘客策の実施		1 1 1					
■(一社)土佐市観光協会、酔鯨酒造(株)		i					
・新たな体験メニューの開発検討	関係	機関と連携し	た誘客策の)実施			
・観光客誘致のための関係事業者との連携							
□土佐市 ・東学者と連携したノベント企画「広記笠での情報発信							
・事業者と連携したイベント企画、広報等での情報発信 □県(地域本部等)		i !		İ			
□宗(・□場本中寺) ・受入態勢づくりに関する産振アドバイザー制度の活用提案、各種支援制度に		! !	!				
関する情報提供		! ! !					
		! !					

仁淀川地域アクション	仁淀川地域アクションプラン		観光
AP 名 (実施地域)	No.22 観光交流施設「南風」を核とした新居地区の活 (土佐市)	生化	
実施主体	◎土佐市等		
AP への位置づけ	H24.4月		
事業概要	土佐市の新たな地域振興や情報発信の拠点として 「南風」を中心として、地域住民が主体となった、新居 拡大と地域の活性化を目指す。		

1.17 10 47 1	これまでの主な動き	
主な取り組み	取り組みの内容	主な成果・課題
定期的な集客イベン	・産業振興アドバイザー制度を導入し、店舗合同によるイベントの開催	[成果]
トの開催	を検討(H29:5 回)	・各関係機関との連携によ
	・直販所、カフェ、かき小屋 3 店舗が連携したイベント(ごちゃ南風フェ	り、多種イベントが実施さ
	ス)を開催(H29:2回)	れ交流人口の拡大につな
	・NPO 組織が主体となった集客イベントの開催	がった
	豊穣祭(H29.10月)	R4 施設来場者数:
	土佐文旦フェア(3月)	11.6万人
	周年祭(4月)	・施設のレイアウト変更や
	スイカメロンフェア(6月)等	取り扱い商品の拡充で、ソ
	キッチンカーフェス(R3.10月、R4.4~7月)	フト面の強化に取り組み、
		運営改善につなげた
集客につなげる施設	・産業振興アドバイザーを導入し、商品配置・レイアウトの改善を実施	・NPO 組織の誘致により、
づくり	(H28)	海鮮 BBQ「土佐のかき小
	・集客に向けた定期的な協議の実施(H28~)	屋 Jオープン(H 29.4
	・施設の新ロゴマークを作成(R3.3月)	月)
	・直販所事業戦略策定セミナーへ参加(R2:5回)	1 ! !
	・お菓子のギフトセット等を制作(R3.9月)	[課題]
	・地域農家等と連携し、地場産品の取り扱いを強化(R3~4)	・イベント開催の実施体制
		の確立
施設の安定運営・地	・施設の安定運営に向けた定期的な協議の実施(H28~)	・新たな事業者等との連
域と連携した新たな		携による交流人口の拡大
人材の確保		・更なる施設の魅力向上
		に向けた取り組みの検討、
		実施
		・情報発信の強化
		・施設の安定運営及び新
		たな人材の確保に向けた
		継続的な取り組みの実施
		:

1 151≡	:11.5%±		実績		目標
指標	出発点	R6	R7	R8	R9
施設来客数	11.6 万人 (R4)		 	 	13.6 万人

第5期計画における行程表								
事業概要	R6	R7	R8	R9				
定期的なイベントの開催				1				
■土佐市等								
・イベント開催の実施体制の確立	美族		立及び定期的	りな				
・新居緑地公園を含めたイベントの開催		イベント	の開催					
・仁淀ブルー観光協議会、土佐市観光協会と連携した誘客策の検討			!					
・インバウンド対応策の検討(クルーズ船来港に合わせたイベントの実施等)				1				
・広報でのイベント情報の発信				1				
□県(地域本部等)		i !		i				
・イベント開催その他観光客誘致制作に関する産振アドバイザー制度の活用								
提案、各種支援制度に関する情報提供		!		!				
継続的な集客につなげる施設づくり								
■土佐市等								
・地域農家、仕入れ先との関係構築による、魅力ある商品の PR、提供	魅力ある施設づくりの検討・実施			実施				
・魅力向上を図る施設づくりの検討								
・様々な広報媒体を活用した情報発信		1	1	1				
□県(地域本部等)				1				
・施設運営に関する産振アドバイザー制度の活用提案、各種支援制度に関				!				
する情報提供								
施設の安定的な運営のための新たな人材の確保		i		ļ				
■土佐市等		:						
・施設の安定運営体制の整備、地域住民と連携した人材の発掘及び育成	新	たな人材の	発掘及び育	бŽ				
□県(地域本部等)	*141							
・各種支援制度に関する情報提供				İ				
		: : :						
				1				
		i !		i				
				1				

仁淀川地域アクションプラン			観光
AP 名 (実施地域)	No.23 いの町の地域資源を活かした体験型観光等の指(いの町)	進	
実施主体	◎ (一社)いの町観光協会、いの町		
AP への位置づけ	H21.4月		
事業概要	仁淀川の美しい自然、土佐和紙の歴史、古い町並みなして体験メニューや土産品づくりを進めるとともに、季節ごとのことで交流人口の拡大を図り、地域の活性化につなげる。		

÷+>F=0407.	これまでの主な動き	
主な取り組み	取り組みの内容	主な成果・課題
体験メニューの販売	・体験メニューによる観光客の受入体制の強化	[成果]
促進・磨き上げ	→食を絡めたまちあるきコース(生姜収穫体験)の実施(R 元~)	・映画のロケ地や仁淀ブル
	→くらうど体験アクティビティ用施設改修(R2)	ーを巡る観光タクシープラン
	→グリーン・パークほどので「手ぶらで BBQ」の受け入れ開始(R2)	の開発、里山エリアの受入
	→映画「竜とそばかすの姫」公開記念紙の博物館限定和紙ファイル作	環境整備など観光素材の
	り体験(R3)	有効活用ができた。
	→仁淀ブルー体験博へのプログラム参加(R3~)	・紙漉き体験人数の増加
	→グリーン・パークほどの×mow candle キャンドルプラン販売(R4)	R2:9,624 人
	・観光タクシープラン開発(R4)	→R4:15,630 人
	・里山ハイキング デジタル de スタンプラリー開催(R5)	・町歩き体験人数の増加
誘客促進の取り組み	・地域産品等の販売促進	R2:40 人
	→日曜市への出店(H30~)	→R4:148 人
	→観光協会によるいの町特産品オンラインショップ(R2~)	・カヌー・ラフティング利用人
	→いの町ガイドくらぶによる「いの町おいしいまちめぐり」マップ作成(R4)	数の増加
	→観光協会による土佐和紙を使った蝶ネクタイブローチの作成(R5)	R2:3,797 人
	・外国人観光客の受入体制整備	→R4:4,318 人
	→観光協会の無料公衆無線 LAN 環境等の整備(R元)	[課題]
	→E バイク備品整備、モニターツアーの実施、PR 動画の作成(R5)	・天候に左右されない体験
	・産振アドバイザー制度の活用による道の駅土佐和紙工芸村くらうど宿	メニューの開発
	泊棟改修に併せた施設の基本計画策定(R3)	・体験メニューを周遊しても
	→宿泊棟改修工事(R4~)	らう仕組みづくり
	・産振アドバイザー制度の活用によるグリーン・パークほどのの更なる観光	・渋滞対策や受入環境の
	客増に向けた魅力向上による地域活性化(R4)	整備
	→ロッジ新設にかかるクラウドファンディング実施(R4~R5)	I I I
	→オリジナル商品「にこ淵コーヒー」の開発・販売(R5)	I I I
	・高知県オープンイノベーションプラットフォーム及び中山間地域デジタル	I I I I
	化支援事業を活用したにこ淵の渋滞対策	I I I
	→カメラ等の設備導入、駐車場の混雑の見える化実証実験(R5)	
		I I

₩	ш 5%. Е	実績			目標
指標	出発点	R6	R7	R8	R9
(1)体験参加人数※	22,527 人 (R4)				30,500 人
(2)体験メニュー売上高※	4,349 万円 (R4)				5,950 万円
(3)主要観光施設入込数 ※	391,119人 (R4)				432,500 人

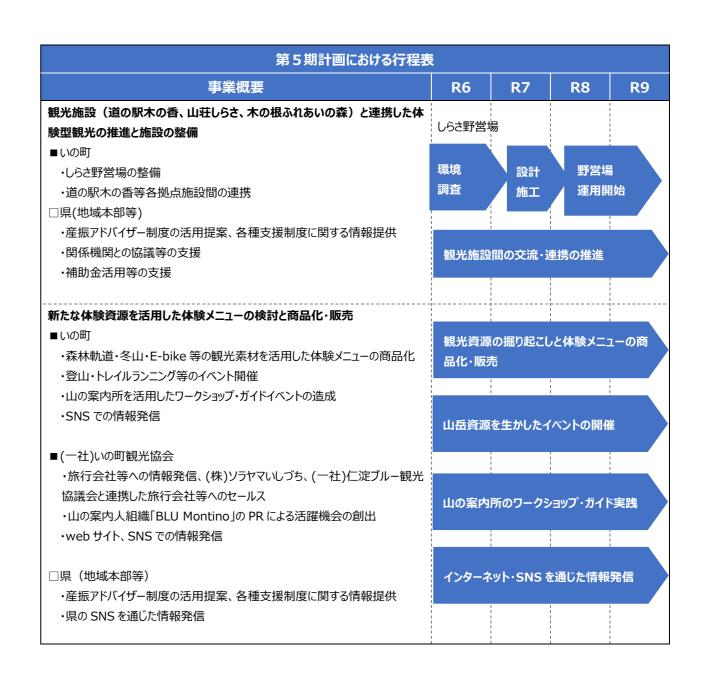
※指標の対象: (1)(2)カヌー、まちあるき、紙すき等の体験 (3)紙の博物館、633美の里、木の香等の入込客数

第5期計画における行程表							
事業概要	R6	R7	R8	R9			
体験メニューの販売促進		1					
■(一社)いの町観光協会、(一社)仁淀ブルー観光協議会	既在	字の体験メニ	ニューの磨き」	上げ			
・まち歩き等体験メニューの磨き上げ及び地域の特産品と絡めたコースづくり		i	i	, ,			
・観光事業者間の連携強化促進		I I I	!	I I I			
・仁淀ブルー体験博への参画	新加	こな体験メニ	ユーの開発・	PR			
·都市圏での物産観光展示会・インバウンド商談会等での PR 海外メディア等	4417	!	•>	: :			
への PR、SNS 等を活用した体験メニューの周知			!	i			
□県(地域本部等)	仁	ニ淀ブルー体	験博への参				
・産振アドバイザー制度等の活用提案、各種支援制度の情報提供		1		:			
•広報支援		1 1 1 1		! !			
イベント等の開催	<i>\-</i>						
■(一社)いの町観光協会、いの町			地域資源を活	かした			
・イベント内容の磨き上げ、イベント来場者に向けたいの町の魅力発信	イベン	の開催					
・SNS 等を活用したイベントの周知		i	<u>i</u>	<u>i</u>			
□県(地域本部等)	1/	ベント内容の	磨き上げ・馬	知			
・各種支援制度の情報提供、広報支援		i I	i	i			
地域産品の販売促進		1					
■(一社)いの町観光協会、いの町	特別	産品オンライ	ンショップのシ	重営			
・れんけいこうち日曜市出店時業への参加、県内外での商談会参加		1 1	 	I I			
・特産品オンラインショップの運営、SNS 等を活用した地元産品の PR	班方森	ロのくべいし	出店及び商	=火人竺			
□県(地域本部等)				談女守			
・商談会等の紹介、広報支援	多加IC	よる販路拡	^				
受入環境の整備		! !					
■いの町、事業者等	15	! !					
・土佐和紙工芸村くらうと宿泊棟の整備	く5 うど	! ! !					
・グリーン・パークほどのロッジ整備(クラウドファンディング)	整備	! ! !	1				
・にこ淵基本構想の策定、渋滞・オーバーツーリズム対策とトイレ等の整備	ほどの	1 					
・地域周遊促進事業の実施(国交省四国整備局等)	ロッジ 整備	1 1 1 1	 				
・産振アドバイザー制度等の活用提案、各種支援制度の情報提供	にご淵	1>VIII 6	7 m = 2 1 = 1 = 1 = 1 = 1 = 1 = 1 = 1 = 1 =	· 市/ / 市			
・IoT 推進事業費補助金、観光振興推進総合支援事業費補助金の活用	構想の 策定	にご湯月	即受入環境	2盆偏			
検討			_				

仁淀川地域アクション	プラン	分野	観光
AP 名 (実施地域)	No.24 いの町本川地区での山岳観光の推進 (いの町)		
実施主体	◎いの町、◎ (一社)いの町観光協会		
AP への位置づけ	H21.4月		
事業概要	木の香温泉や山荘しらさ、木の根ふれあいの森を拠点と 業と連携して、UFO ラインと呼ばれる石鎚山系の景観や山ーを観光客や山歩き愛好者に提供することで、交流人口の	岳資源を生か	

→ +> F= 0 ¢ □ 7.	これまでの主な動き					
主な取り組み	取り組みの内容	主な成果・課題				
観光施設と連携した 体験型観光の推進と 施設の整備 新たな体験資源を活 用した体験メニュー	 ・山荘しらさカフェメニュー開発に産振アドバイザー導入(R2) ・山荘しらさリニューアル(R3.4) ・しらさ野営場再整備の検討(R3~) ・道の駅木の香に公衆無線 LAN 設置(R4) ・山荘しらさ内に UFO ライン山の案内所を開所(R4~) ・しらさ基本構想の策定(R5.2) ・冬季閉鎖中の UFO ラインを活用したウォークツアー(R2~) ・仁淀ブルー体験博へのプログラム参加(R3~) ・雪上車ツアー(R3~) ・森林軌道散策ツアー(R4~) ・UFO ライン山の案内所ワークショップ・イベント開催(R4~) ・雪上車ツアー緊急時運行管理マニュアル整備(R4.12) 	【成果】 ●山荘しらさ利用者 リニューアル前 H28:7,061人(うち宿泊1,699人) リニューアル後 R3:9,523人(うち宿泊955名) R4:9,326人(うち宿泊533名) ●UFOラインウォークツアー参加者の増加 R2:120名(12月) →R4:660名(4月、12月) ●UFOライン山の案内所ワークショップ・イベント R4:4回開催 R5:7回開催 【課題】 ・基本構想の策定に伴う、しらさ野営場再整備に向けた関係機関との連携体制の構築 ・山の案内所及び山の案内人組織「BLUMontino」のPR ・各観光施設を拠点とした、雄大な石鎚山系の山々をフィールドとする体験メニューの造成 ・旅行会社等への山岳観光事業の売り込み・SNS等を活用した情報発信				

+ ⊵+≡	ш 5%. Е		実績		目標
指標	出発点	R6	R7	R8	R9
道の駅木の香・山荘しらさ・ 木の根ふれあいの森の利用 者数	59,634 人 (R4)				62,600 人



仁淀川地域アクション	プラン	分野	観光
AP 名 (実施地域)	No.25 仁淀川町滞在交流型観光の推進 (仁淀川町)		
実施主体	「 ◎仁淀川町、◎ (株)ビバ沢渡、◎仁淀川町観光協 <i>会</i> 	₹、指定管理]者
AP への位置づけ	R5.4月		
事業概要	自然の景観を生かした滞在交流型観光の拠点施設とし施設、宿泊施設の整備を行うとともに、他の観光スポットとの交流型観光を推進することで地域の活性化につなげる。		

→ +\ F= \ \ \ \ \ \ \ \ \ \ \ \ \ \ \ \ \ \	これまでの主な動き						
主な取り組み	取り組みの内容	主な成果・課題					
滞在交流型観光の推進	・仁淀川町公式ガイドブックの作成及び更新による情報発信(H24~)・観光協会を窓口として情報の集約化を図り、ポータルサイトで情報発信を強化(H25~)・広報誌への掲載やSNSを活用した情報発信(H25~)・仁淀川町観光協会を設立(H27)・町内事業者に対して観光資源の素材収集のためのアンケート調査を実施(R2)	「成果」 アンケート結果をもとに観光協会が実施する「まちゆうで事業」による町内での連携体制の構築キャンプ場有料化による町にお金が落ちる仕組みづくり・観光客の誘致					
宿泊施設(キャンプ場 含む)の整備と施設 運営	・町内キャンプ場の整備(ふれあい公園キャンプ場、星ヶ窪キャンプ場、夢の森公園キャンプ場)(R2~4) ・ふれあい公園キャンプ場に指定管理者制度を導入(R5~)	・SNS を活用した情報発信による観光客の利便性向上 [課題] ・地域にお金が落ちる仕組みづくり ・飲食や宿泊、特産品や土産販売の施設					
岩屋川渓谷を活かし た滞在交流型観光施 設の運営	・産振アドバイザー制度の活用による戦略プランの策定(R4) ・NIYO FLY(吊り橋・ジップライン)をオープン(R5)	・周遊プランをセールス(提案)する仕組みづくり ・観光客と地域住民との交流の仕組みづくり					

七海	ш 5%.1=		目標		
指標	出発点	R6	R7	R8	R9
(1)キャンプ場利用者数※	1,327人 (R4)		1 1 1 1 1 1 1 1 1		2,000 人
(2)体験施設利用者数※	_		1 1 1 1 1 1 1		4,400 人
(3)主要観光施設入込数※	32,917人 (R4)		1 1 1 1 1 1 1 1		34,800 人

※指標の対象: (1)夢の森公園キャンプ場、ふれあい公園キャンプ場、秋葉の宿グランドキャンプ場、 (2)NIYO FLY、(3)ゆの森(入浴含む)、宝来荘(レストラン含む)、しもなの郷、秋葉の宿

第5期計画における行程表				
事業概要	R6	R7	R8	R9
岩屋川渓谷を活用した滞在交流型観光の戦略プラン等の実践 ■仁淀川町、仁淀川町観光協会 ・受入環境の整備	ブ	゚ラン実践連打	隽会議の実施	恒
・滞在観光コンテンツの充実 ・町内観光施設との連携による周遊プランの造成及び OTA の活用促進 ・情報発信・プロモーション		こおける「宿泊 機能の連携・		「食」
・町内観光事業者や関係者間の連携強化 □県(地域本部等) ・誘客促進に関する情報の収集・発信	SNS	・メディアを記	5用した情報	発信
宿泊施設の整備による宿泊者の受入体制の強化 ■仁淀川町 ・ゆの森の客室増に向けた改修工事等宿泊施設の整備		施設改作	珍・整備	
・宮崎の河原対岸での宿泊施設の整備 ・キャンプ場等の整備及び指定管理者制度導入の検討 □県(地域本部等)		キャンプは	易の整備	
・各種支援制度、産振アドバイザー制度の活用提案や情報提供	ŧ	旨定管理者領 キャンプ場の		
NIYO FLY(岩屋川渓谷吊り橋・ジップライン施設)の持続可能な経営体制の構築		施設の管	宮理運営	
■(株)ビバ沢渡・戦略プランの実践及び検証・経営改善計画に係るアクションプランの確実な実行	7	プラン実践連	携会議の実施	恒
□県(地域本部等) ・経営体制の強化などに向けた産振アドバイザー制度の活用提案	 経営 ²	状況等に関す	する定例会の	実施

仁淀川地域アクション	プラン	分野	観光
AP 名 (実施地域)	No.26 佐川町の歴史と文化を生かした観光の推進 (佐川町)		
実施主体	 ◎佐川町、◎(一社)さかわ観光協会、◎佐川町内の地域 	びくり団体・個	国人
AP への位置づけ	H21.4月		
事業概要	歴史的な街並みの整備を行うとともに、観光資源の効果 教のまち・佐川」の魅力を存分に感じられるまちづくりを行政 なって進める。		

→ +> F= 0 ¢ □ 7.	これまでの主な動き					
主な取り組み	取り組みの内容	主な成果・課題				
観光資源の利活用、おもてなしの体制づくり	・歴史的風致維持向上計画の認定(H21、H31)	「成果」 ・NHK連続テレビ小説「らんまん」の放送に伴う観光客の受け入れのため、関係者間で連携が強まっている。・ガイド研修の実施によりガイドのスキルが向上し、多くの観光客の受け入れにつながっている。・わんさかわっしょい体験博体験プログラム数及びラム/189名、R3:17プログラム/143名、R4:20プログラム/196名 [課題] ・歴史資源等を活用した賑わいが生まれる取組の推進・体験型博覧会への参加者増に向けた体験メニュー				
	・「わんさかわっしょい体験博」の開催(R 元~)					

1 51≖	実績		実績			
指標	出発点	R6	R7	R8	R9	
(1)上町地区への入込客数※	30,644 人 (R4)				100,000人	
(2) 上町まち歩きガイド利用者数※	4,438 人 (R4)				5,900 人	

※指標の対象:(1)旧浜口邸の入込客数

(2)特定非営利活動法人佐川くろがねの会観光ガイド利用者数

####################################							
事業概要	R6	R7	R8	R9			
 観光資源の利活用、おもてなしの体制づくり ■佐川町、(一社)さかわ観光協会、佐川町内の地域づくり団体 ・歴史的な遺産や街並みの維持・管理、町内施設等を周遊する仕掛け作り、パンフレット・HP等の活用、関係機関との連携による情報共有・情報発信など ・牧野公園を核とした「まちまるごと植物園」構想の展開 ■佐川町内の地域づくり団体 ・町歩きガイドの育成・確保、外国人観光客の受入体制の強化に向けた勉強会の実施、ガイドメニューの充実化検討 □県(地域本部等) ・県のメディアサイト等での情報発信など焼酎蔵の利活用 ■佐川町、関係事業者 ・用地買取、実施設計の策定、施設整備 □県(地域本部等) ・観光拠点等整備事業費補助金等の活用検討、県のメディアサイト等での 	牧野公用取取施	園を核とした 園」構想の 町歩きガイ	「まちまるごの の展開 ドの育成				
情報発信など 青山文庫の改修検討 佐川町 ・改修内容の検討 県(地域本部等) ・各種支援制度に関する情報提供等 体験型観光の推進 ・佐川町、(一社)さかわ観光協会、体験型観光事業者 ・(一社) て淀ブルー観光協議会主催の体験型博覧会への参加者増に向	設計	青山文庫で					
・ (一在) 仁淀ノルー観光協議会主催の体験型博覧会への参加者増に向けた体験メニューの磨き上げ、常設体験型観光メニューの実施検討 「県 (地域本部等)・県のメディアサイト等での情報発信	(<u> </u>	淀ブルー体	険博への参 値				

仁淀川地域アクション	プラン	分野	観光
AP 名 (実施地域)	No.27 越知町の「アウトドアなまち」体験型観光の (越知町)	推進	
実施主体	◎越知町、◎(株)スノーピーク、◎越知町観光協会		
AP への位置づけ	H21.4 月		
事業概要	仁淀川でのカヌー・ラフティングや横倉山などの地域の体験型観光のメニューづくりや地場産品等を活用したで淀川と横倉山の全国発信と観光客誘致による交流人化を目指す。	商品の販売拡	大により、仁

- + T- 10 (F) =	これまでの主な動き	
主な取り組み	取り組みの内容	主な成果・課題
カヌー・ラフティングの	・カヌー及びラフティングの備品を整備(H22、H24、H30、R 元)	【成果】
利用者拡大	→観光拠点等整備事業費補助金等の活用	・カヌー・ラフティング利用者数
	・ガイドの養成、確保(H22~)	R2:1,429 人
	・SNS 等を活用した情報発信	→R4:1,830 人
	・修学旅行にてラフティングの受入れ(R4.11)	【課題】
	・滝上町との児童交流によるカヌー、ラフティングの受入れ	・利用者拡大に向けたガイド
	・リバーガイドとして協力隊を配置(R5.11~)	の確保・育成
	・施設の集約の検討 (R5.11~)	・発着場(宮の前公園)へ
		の土砂堆積によるカヌー運
		航への支障
	・キャンプ場を整備(H28~R 元)	・艇庫の活用の検討
誘客促進	→観光拠点等整備事業費補助金等の活用	・県内外への情報発信
	・スノーピークおち仁淀川キャンプフィールドをオープン(H30.4 月)	【成果】
	・産振アドバイザー制度を導入して、店舗運営や、経営の改善・強	・キャンプ場利用者数
	化について検討(H30:5回)(R2:3回)	R2:8,295 人
	・スノピークかわの駅おちをオープン(R 元.6 月)	→R4 : 9,121 人
	・テイクアウトマーケットの開催(R2:3回)	【課題】
	・研修等での活用に向けた企業提案(R2~)	・閑散期の施設稼働率向上
	・おち割の開始(R5.4~)	・中心市街地への誘客に繋げ
横倉山のさらなる魅	・横倉山魅力資源活用計画の策定(H28.3 月)	る仕組みづくり
力向上	→産振補助金の活用	【成果】
	・横倉山ガイドメニューづくり(H27~)	・博物館入館者数
	・横倉山トレッキングツアーの開始(H30~)	R2:6,187人
	・横倉山自然の森博物館の改修(R4)	→R4:9,470 人
	→博覧会受入環境等整備支援事業費補助金の活用	【課題】
	・友の会、リピーター獲得に向けた観察会等の実施	・トレッキングツアーの一層の周
	・博物館に地域おこし協力隊(学芸員)着任(R4.4~)	知·充実
	・博物館ホームページ開設(R4.4~)	・展示内容の多様化・刷新
	・企画展や各種イベントの開催	・他機関との連携
	・修学旅行や児童交流、実習生を通じた学生の受け入れ	
	・SNS 等を活用した情報発信	

151m	.U.5%.±	実績			目標
指標	出発点	R6	R7	R8	R9
(1)カヌー・ラフティング 利用者数	1,830 人 (R4)				2,400 人
(2)キャンプ場利用者数	9,121 人 (R4)				11,090 人
(3)かわの駅おちレジ 通過者数	19,869 人 (R4)				34,000 人
(4)かわの駅おち販売額	9,823 千円 (R4)				12,500 千円
(5)横倉山自然の森 博物館入館者数	9,470 人 (R4)				10,900 人

第5期計画における行程表							
第3知前側にのりる11住金	R6	R7	R8	R9			
カヌー・ラフティングの利用者拡大	KU		KO	K9			
■(株)スノーピーク	I I I I	! ! !					
・ガイド確保に向けた情報発信		ı	1 1				
・OTAを活用した商品販売	ガイドの育	成·確保					
・各メディアを活用した情報発信、企業研修等の活用促進による平日の稼働							
率向上	l I	I I	!				
・カヌー発着場移設の検討(宮の前公園→キャンプ場)		1					
■越知町							
・備品の更新、施設の維持、修繕、スノーピークとの協議	販売促進	に向けた PR	は強化				
□地域本部		:					
・情報発信、各種支援制度に関する情報提供、関係機関への橋渡し	 	! ! !	: !				
キャンプ場の運営と誘客促進		! ! !					
■越知町、(株)スノーピーク							
・施設の管理、利用者の状況に応じた店舗スタッフの募集・確保	安定的な	運営体制の	構築				
・各メディアを活用した情報発信による誘客促進、スノーピーク会員への訴求		<u>!</u>	· · · · · ·				
・企業研修等誘致による新規顧客の獲得		! ! !					
・高価格帯商品(グランピングイベント)の販売							
□地域本部	販売促進	に向けた PR	R強化				
・誘客促進に関する情報収集、情報発信、関係機関への橋渡し		!					
横倉山のさらなる魅力向上		 					
製品のできなる個の円子							
・横倉山自然の森博物館の展示内容の多様化・刷新、他県・他市町村	横倉山自	然の森博物	館の活用推済	進			
		:	:				
の博物館との連携、企画展の実施、博物館 HP を活用した情報発信		1					
・博物館友の会の会員増加によるリピーターの獲得	横倉山ト	ノッキングツァ	アーガイドの育	ī成·確			
■越知町観光協会	保						
・横倉山トレッキングツアーのガイド勉強会の実施、テーマを設けたツアーの実施		!	: :				
PR による知名度の向上		!					
		活用した横	倉山トレッキン	ッグツア			
・勉強会の実施協力、産振アドバイザー制度など各種支援制度に関する情	ーの販売						
報提供、関係機関への橋渡し		i					
	! !	I I	! !				

仁淀川地域アクション	プラン	分野	観光
AP 名 (実施地域)	No.28 日高村の地域資源を生かした体験型観光等 (日高村)	等の推進	
実施主体	◎ (一社)日高村観光協会、日高村		
AP への位置づけ	H21.4月		
事業概要	仁淀川や猿田洞、日下川貯水池、新日下川放水特色を生かした体験型観光の推進や、小村神社秋のトの実施により、交流人口の拡大を図り、地域の活性化	大祭等の特	

→ +\ Ha\ \\ \\ \\ \\ \\ \\ \\ \\ \\ \\ \\ \\ \	これまでの主な動き					
主な取り組み	取り組みの内容	主な成果・課題				
観光情報の発信及び 観光事業の推進体制 強化	・村の駅ひだか内に観光情報発信コーナーとして「村の案内所ひだか」を 設置(H26) ・産振アドバイザー制度を活用し、観光協会組織の立ち上げに向けた 関係者での協議を開始(H30:5回) ・村の駅ひだかの駐車場敷地内の一角に観光案内所を整備し「村の案 内所ひだか」を移設(H31.4月) ・日高村観光協会を設立(R元.11月) ・産振アドバイザー制度を活用した外国人旅行者の受入態勢整備 (R5) ・日下駅の再整備事業の実施(R5)	「成果」 ・観光をはじめとする日高村内のイベント情報一元化、情報発信 ・日高村観光協会 HP 上で、村内の一部体験観光プランの受付開始 ・体験参加人数				
体験型観光の推進	・村の案内人クラブを事務局として、フットパスやケイビング等のガイド付き体験メニューの提供を本格的に開始(H26〜) ・江尻地区かわまちづくり事業による親水公園の整備(H28〜) ・インフラツーリズム魅力倍増プロジェクト 新日下川放水路現地協議会の開催(R2〜)、新日下川放水路の完成(R5) ・野鳥観察施設「メダカさん家」の改修(R3) ・錦山満天星キャンプ場の整備(R3)、デイキャンプ受入開始(R4)、宿泊キャンプ受入開始(R5) ・観光総合補助金を活用した、高単価インフラツーリズムプランの検討(R5)	H30:1,370人 →R4:2,319人 ・村内事業者による新たな マルシェイベントの実施 [課題] ・日下駅の観光拠点施設 に向けた取り組み ・新たなガイドの育成				
小村神社周辺イベン トの企画・実施	・「村の駅ひだか」内に国宝の太刀(レブリカ)を展示し、小村神社の魅力を発信(H26〜) ・(特非)日高わのわ会が、小村神社を会場とするイベント「日高メシふえすていばる!!!!」を開催(H26〜) ・村内事業者を中心に構成された「小村神社前マエルシェ実行委員会」が発足し、定期的なマルシェを開催(R2〜)	・新日下川放水路や江尻 親水公園など、開発が予 定されている施設等を活 用した新規イベント等の企 画・運営の立案				

1 15.1≡	1117%_E	実績			目標	
指標	出発点	R6	R7	R8	R9	
(1)体験参加人数※	2,319 人 (R4)				2,700 人	
(2)小村神社周辺イベント 来場者数	2,180 人 (R4)				3,500 人	

※指標の対象:霧山茶園の焙煎体験や、観光協会や SUGGOI SPORTS などの体験参加者数

事業概要	R6	R7	R8	R9
(一社)日高村観光協会を中心とした情報発信	1	1	!	
■日高村及び(一社)日高村観光協会				
・観光案内所への来客や問い合わせへの対応、観光情報の一元化に	(一社)	日高村観光	協会を中心と	した情
HP や SNS 等での情報発信、ガイドブックの作成、各種メディアの活用	報発信	(HP·SNS	、メディア活月	用等)
3下駅の観光拠点施設化		į	į	:
『日高村及び(一社)日高村観光協会	運営		'	
・日下駅を核とした観光客の受入態勢の整備				
]県(地域本部等)	体制	本格的	な受入れの開	始
・産振アドバイザー制度の活用提案、各種補助金の紹介	の構			
	築		i	
■日高村及び(一社)日高村観光協会	新コン		コンテンツ販デ	ニアレナバ
・新日下川放水路を活用したインフラツーリズムなどの新たな体験観光メニ	7-			
の開発	ツ造り	DK.	磨き上に	,
・ガイド人材の育成及び発掘、村内事業者間の連携による周遊プランの流	造成 💮			
]県(地域本部等)		ガイドトオオ	の育成・確保	1
・産振アドバイザー制度の活用提案、支援制度等の情報提供		ガイド人物	の自然・唯体	
は験観光メニュー等の販売促進		1		
日高村及び(一社)日高村観光協会		周遊プ	ランの造成	
・(一社)仁淀ブルー観光協議会と連携した旅行会社等へのセールス及	び情	!	!	!
報発信	新コン	テンツ販売σ	ための販路	開拓及
]県(地域本部等)		びPR	の実施	
・産振アドバイザー制度の活用提案、商談会等の紹介				·
小村神社周辺資源を活用したイベント等の開催		i e	 	
日高村及び(一社)日高村観光協会	施設	整備		
・イベントの企画・実施及び情報発信、(一社)仁淀ブルー観光協議会と	の連			
携によるプロモーション強化、親水公園等の整備・活用			1	
]県(地域本部等)		イベントの:	企画·開催	
・産振アドバイザー制度の活用提案、イベント情報等の広報支援		i		i

仁淀川地域アクションプラン			
AP 名 (実施地域)	No.29 日高村能津地区における交流人口の拡大と (日高村)	と地域の活性	比
実施主体	◎(株)屋形船仁淀川、◎(一社)能津未来、◎高知日高村	FORESTVI	SION(株)、
AP への位置づけ	H21.4月		
事業概要	清流仁淀川の観光屋形船や集落活動センターミラなど、能津地区の魅力的な観光拠点づくりを行い、観賑わいづくりや地域の活力の維持・向上を図ることによる。	光客の増加	により地域の

÷+>₽=0¢□ 7.	これまでの主な動き					
主な取り組み	取り組みの内容	主な成果・課題				
観光客の受入態勢の	・屋形船の運航開始(H24.5月)	[成果]				
充実	・屋形船乗り場周辺の遊歩道を整備(H26)	・屋形船の運航:				
	→観光拠点等整備事業費の活用	H24:1隻				
	・屋形船での翻訳機の導入(H30)	→ R3:3隻				
	・能津集落活動センターミライエのオープン(R3.4 月)	・能津集落活動センターミ				
	・屋形船が体験プログラムにおける安全管理マニュアル策定事業者とし	ライエのオープン(R3.4月)				
	て県制度のゴールド認定を取得(R3.9月)	高知 FORESTVISION				
	・能津集落活動センターミライエの整備	(株)の精油製造体験施				
	・精油製造施設(高知 FORESTVISION)の整備(R5)	: 設の整備(R5)				
	→産振補助金の活用	・ロゲットカード配布数:				
	・産振アドバイザー制度を活用した屋形船の外国人受入態勢の整備	R2:140枚				
	(R5)	→ R4:269枚				
利用者の満足度向上	・観光拠点整備計画の策定(H24)	・地域事業者が連携した				
	→観光拠点等整備事業費補助金の活用	体験観光プランの造成				
	・産振アドバイザー制度を活用した屋形船遊覧ガイド養成研修の開催	・ミライエのレジ通過人数				
	(H28:5回)	R3:4,408人				
	・「LOGet!CARD」(日本全国の観光スポットを統一フォーマットでシリ	→ R4:7,762人				
	ーズ化したコレクションカード)事業への参画(R2)	1 1 1 1				
	・映画「竜とそばかすの姫」とのタイアップ企画の実施(R3.7~8月)	[課題]				
	・(株)屋形船仁淀川、(一社)能津未来が連携した体験観光プランの	・持続可能な観光客の受				
	実施(R4.10~)	入態勢の構築				
国内外に向けた情報	・(株)屋形船仁淀川	・精油製造体験事業の円				
発信	OTA を活用した商品販売の開始(H30~)	滑な実施と誘客の仕組み				
	ホームページのリニューアル(R4.10月)	づくり				
	SNS での情報発信(フェイスブック H29~、インスタグラム R3~)	・能津地区周遊の仕組み				
	・高知 FORESTVISION(株)	づくり				
	インスタグラムを活用した情報発信、体験の試行的受入れ(R5~)	・外国人旅行者へ向けた				
	・(一社)能津未来	更なる情報発信				
	OTA を活用した体験観光の受入れ	I I I I				
	・共通:(一社)日高村観光協会や(一社)仁淀ブルー観光協議会と連	1 1 1 1				
	携した情報発信、SNS を活用した情報発信	I I I				

-151m	1115% F	実績			目標	
指標	出発点	R6	R7	R8	R9	
(1)屋形船乗船者数	5,083 人 (R4)				8,000 人	
(2)精油関係事業の売上 高※	-				30,000 千円	

※会計年度: 5月~4月(R5.4月精油製造開始)

第5期計画における行程表						
事業概要	R6	R7	R8	R9		
ッアー客の受入強化 (株)屋形船仁淀川・雨天時の代替メニューの造成等の検討(一社)能津未来・昼食や土産物の提供	ツアー客の受入強化					
 ■共通:村内事業者と連携した観光商品づくり □県(地域本部等) ・産振アドバイザー制度の活用提案、県主催の研修会等の紹介 屋形船遊覧ガイドの掘り起こし・スキルアップ ■(株)屋形船仁淀川、(一社)日高村観光協会 ・ガイド募集チラシの配布 	観光ガー	イドの掘り起	こし・スキルブ	アツプ		
・ガイド研修会の開催、ガイド組織間での連携		1 1 1 1 1 1 1	 	 		
魅力的な観光商品の造成 ■高知 FORESTVISION(株) ・精油製造体験事業の受入れと誘客へ向けた取り組み ■共通 ・外国人旅行者に対応した体験観光プランの造成 ・地域事業者が連携した観光プランの造成 □県(地域本部等) ・産振アドバイザー制度の活用提案、土佐の観光創生塾等の紹介	観光客の受入開始魅		品の磨き上け PR 活動 商品の造成			
観光客誘致のための情報発信の強化 ■ (株)屋形船仁淀川、高知 FORESTVISION(株)、(一社)能津未来 ・OTA を活用した商品販売の継続 ■ 共通 ・(一社)日高村観光協会や(一社)仁淀ブルー観光協議会と連携した情報発信、ホームページ、SNS の活用 □県(地域本部等) ・イベント情報等の広報支援、各種支援制度の情報提供			た商品販売	0強化		
			1			