地域アクションプラン進捗管理シート 総括表 《物部川地域:第1四半期》

項目名及び事業概要、主な事業主体

これまでの主な成果と課題 〈これまでの主な成果:〇 課題:◆〉

インプット(投入) た手立てが数量的に見える形で示すこと)

1 南国市の園芸主幹品目シシトウの再構築

《南国市》

全国ーのシシトウ産地維持のため関係機関と協力 の上、コスト削減や品質改善などに取り組み、生 産・流通・販売上の課題を解決する。

【JA南国市、JA長岡、JA十市】

〇3JA合同の生産者大会や現地検討会、 消費地動向調査などに取り組み、3JA間の 生産技術及び販売レベルの高位平準化に 努めた。

〇重油価格が高止まりするなか、省エネ型 温水温風暖房機やヒートポンプの省エネ効 果を検証した結果、約30%の重油削減ができ た。

○天敵の導入を推進した結果、H24園芸年度で94%と高い導入農家率となった。また、 先進地調査や実証ほ結果から土着天敵活用の気運が高まり、導入農家が増加した(試験導入5戸→実証後20戸)。ただし、新たな 難防除害虫の発生への対策が求められる。 ○研修事業を終了した研修生が新たに栽培 を開始した。

- ◆重油等生産コストの上昇や高齢化の進行 などもあり、H19園芸年度の農家数130戸、 栽培面積18.3haから、H24園芸年度は106 戸、13.9haと減少しており後継者の育成が必 要である。
- ◆新たな省エネ機器や重油代替機器は導入コストがかかり普及しにくい現状がある。
- ◆収量が伸び悩んでおり、低収要因の解明 や増収技術の導入が必要である。

<講じた手立てが数量的に見える形で示すこと>

- ・関係機関での検討情報共有(営農改善会2回)・燃油高騰緊急対策事業説明会の開催支援(1回)
- ・JA長岡シシトウ部会研修会(2回)
- ·出荷予測·栽培情報発信(4~6月)
- 新規栽培者に対する個別巡回及び情報収集(5回)

2 エメラルドメロンの販売力向上対策

《香南市》

香南市夜須町のJA土佐香美園芸部メロン部会夜 須支部部会員が生産するエメラルドメロンは平成 19年には「夜須のエメラルドメロン」として商標登録 を行うなど、独自のブランド化に取り組んできた。 平成21年度から23年度には、県産業振興推進総 合支援事業を活用し、生産面において新技術の導入(日射比例かん水制御システム)、販売面では、 未までの県内や関西圏を中心とした販売から関東圏での販売拡入とまた。 構築に努めてきた。

過去3カ年間の取り組みをもとにさらなる生産拡大、関東圏での販売量拡大・知名度向上と合わせて全消費地でのブランド化に取り組む。

【JA土佐香美】

〇日射比例かん水制御システムの導入により、生産農家のかん水作業の省力化が図られるとともに、品質が向上し、可販果率が向上した。また、関東地区での百貨店等における試食宣伝やバイヤーの産地招聘など継続した販売促進活動が知名度を向上し出荷量が拡大してきている。

- ◆関東地区への出荷量拡大
- ◆冬季の草勢維持による果実肥大や品質 向上
- ◆害虫の薬剤抵抗性低下により、化学合成 農薬の防除効果が低減し黄化えそ病等虫 媒伝染性ウイルス病が多発している。
- ○◆高温期の大玉軽減に取り組み24園芸 年度の7月の大玉果率が1ポイント軽減した が、さらに取り組みが必要。

・試食宣伝の実施(東京1回、高知県内4回、名古屋2回、 徳島1回、兵庫県1回)。

市場等が来高しての商談(5/28紀/国屋、高知丸果 6/6、徳島青果6/19)。

・炭酸ガス発生装置導入農家6戸のうち4戸の実態調査を 行った。

・高温期に適した温度、かん水管理について現地検討会の開催(5名、6/4)

3 二ラの産地力強化「日本一の二ラ産 地の維持・拡大へ向けた仕組みづくり」

《香南市、香美市》

JA土佐香美は日本一の二ラ産地であるが、近年は、個々の農家の規模拡大が進む一方で、高齢化により部会員数は減少している。

こうした状況の中で、農業所得の向上や産地の維持・拡大を図るため、産地でまとまりをもって、環境保全型農業技術や新技術の導入に取り組むとともに、担い手対策や既存農家の規模拡大支援など、産地力の向上に向けた取り組みを総合的に進め

また、食の安全・安心への取り組みとあわせて、「人と環境に優しいニラ産地」としての土佐香美ブランドを構築し、市場での有利販売に取り組む。

【JA土佐香美】

〇JA土佐香美園芸部二ラ部会は平成20園芸年度に253戸・84.5haであったが、平成24園芸年度には234戸と主に中山間地域での高齢化による離農により減少傾向にあるが、面積は97.1haと増加傾向にある。これはU・Iターンによる新規就農や既存農家の規模拡大により減少をカバーしている。販売額も平成20園芸年度23.5億円から平成24園芸年度には28.8億円と年々、伸ばしており市場販売高では4年連続30億円を超える実績を残した。

生産上の対策としては新技術や新品種の 積極的な取り組みによる反収の増加、コスト 削減を進め、経営の安定化を推し進めてい 2

77戸の雇用や規模の意向調査と31戸の規模別販売額や所得、A品率、雇用の妥当性等の分析を実施した。

◆生産、流通、経営の取り組みの推進によ るさらなる産地力強化 ・点天との食博への共同出展、二ラ等JA土佐香美園芸品 宣伝(ニラチラシ配布約5千部、二ラ出前授業、試食宣伝、 園芸品詰め合わせの販売約5千セット)

・栽培管理や品質向上のための講習会や現地検討会、目慣らし会の開催(6回)。

・栽培管理向上のための実証ほ及び展示ほの設置(5ヵ所)。

・経営改善のための分析データを活用した研修会(2回)。

アウトプット(結果) 〈インプット(投入)により、具体的に現れた形を示すこと〉	アウトカム(成果) 〈アウトプット(結果)等を通じて生じる プラスの変化を示すこと〉	指標·目標
- 燃油高騰緊急対策事業説明会へのシシトウ生産者参加数 (8名) - JA長岡シシトウ部会研修会参加者数(22名) - 出荷予測・栽培情報発信回数(20回) - 経営分析調査農家数(3戸)	・ヒートポンプ導入予定農家: 2戸	【指標】シシトウ販売額 H23園芸年度 10.4億円 【目標(H27)】 10.8億円 【H25到達点】 10.4億円 ※販売額はJAへの入金額
		【指標】エメラルドメロン販売額 H23園芸年度 4.4億円 【目標(H27)】 4.8億円 【H25到達点】 4.8億円 ※販売額はJAへの入金額
・共同出展ブースへの来場者約4万人。	・参加した生産者のJA土佐香美ブランドや消費宣伝への 意識が高まるとともに消費者のJA土佐香美園芸品目へ の意識も高まった。	【指標】ニラ販売額 H23園芸年度28.4億円 【目標(H27)】 30.0億円 【H25到達点】 29.0億円 ※販売額はJAへの入金額

これまでの主な成果と課題 インプット(投入) 項目名及び事業概要、主な事業主体 <これまでの主な成果:○ 課題:◆ 〈講じた手立てが数量的に見える形で示すこと〉 ○市内小学校への給食用食材の配送シス ◆高知県産業振興推進ふるさと雇用事業(2名・6.431千 4 地産地消・食育の推進 テムが整ったことにより、地元野菜の供給割 合は12.5%を達成した。また、業務筋への配 ◆南国市JA出資型農業生産法人育成補助金(5,000千 《南国市》 送先は21事業体となった。(H21~24) 〇地産地消フェア(H21)や地産地消推進協 円) これまで先進的な地産地消の活動を行ってきた 議会総会を通じて推進体制の強化を行っ が、学校給食への野菜の供給割合は10%台であ ◆農家レストランまほろば畑、業務改善会(チーム会)実 た。(H21∼24) 施 3回 り、これからも農業生産法人の作る重量野菜の季 節的利用、南国産野菜の生産情報の提供など地 〇生産者と消費者をつなぐ場づくりとして道 ◆チーム会で整理した課題を役員会で検討 3回 の駅南国風良里に毎火曜日農家レストラン 産地消のさらなる推進のため、組織の連携強化等 ープンした。5グループによる輪番制で、 を図っていく。あわせて今まで以上に、病院や介護 来店者の平均は180人を超える。(H22~ 施設など業務筋への販売、配送拡大に努める。ま H24、103回開催、来客数18,692人) た、生産者と消費者をつなぐ場づくりとしてオープン ◆学校給食における学校給食会(教育委員 した「農家レストランまほろば畑」についても、安定 会)と農林水産課サイドの連携 的に経営することにより、地産地消を推進していく。 ◆配送業務を法人の一事業として成り立た せるための販路拡大 【JA南国市出資農業生産法人、JA南国市、JA長 岡、JA十市、南国市地産地消推進協議会、農家レ ◆まほろば畑のコンセプトの一つ「長く続け る」ための課題解決 ストランまほろば畑、南国市】 ◆新メニュー開発と農産物PR方法の習得 〇農用地区域除外手続き完了(飲食店・直 ·県産業振興推進総合支援事業費補助金 県50.000千 5 直販所「あけぼの市」の機能強化によ 販所)(H24.9) 円、市25,000千円 る農家の所得向上及び交流人口の拡大 ○飲食店部分の農地法転用許可、都市計 画法開発許可完了(H25.2) 直販所生産者会議 7回 ≪南国市≫ ○県産業振興推進総合支援事業採択申請 あけぼの市運営会議 5回 (H25.2)国道195号通称「あけぼの街道」の全線開通を好 〇補助金審査会(H25.3.18) 機ととらえ、直販所・加工所を本線沿いに移転拡充 ◆独自性を持たせた競争力のある商品開発 ◆併設する「ながおか温泉」のとの連携 して地域農産物の販売や地域資源を活用した加工 品の開発・販売を行い、地域農業者の所得向上を ◆品揃えを豊富にするため新規会員募集に 図るとともに、隣接する「ながおか温泉」への誘客を よる会員の増 促進し、交流人口の拡大につなげる。 【JA長岡】 6 地域農産物を活用した直販所「ひかり」○県産業振興推進総合支援事業費補助金 〇新規会員募集 を活用して、直販所「ひかり市」を移転・拡充 ○直販所会員との意見交換(5/20) 市」の施設拡充 した。(事業期間H24.11.29~H25.3.30、直販 所移転改修面積133.87m²(売場面積94.50 《南国市》 m²)) ○直販所会員数が25名から67名に増大した 農産物の価格低迷と資材等の高騰により大幅に減 (H25.3現在) 少している農家所得の向上のため、直販所を移転 〇新店舗名「ごとおち市」としてH25.3.30オー 改装するとともに機能拡充を図り、地元農産品を活 プンした 用した商品の販売と顧客獲得に取り組む。 ◆会員数を当初目標100名に向けて新規募 集を行う必要がある。 【JA十市】 ◆米粉パン事業について、技術の向上や商 品の磨き上げが必要である。 ◆独自性のある看板商品の開発が必要で ある。 〇平成24年4月よりJA南国市出資農業生産 7 地域の特産品づくり~農産物加工へ 実践型地域雇用創造推進事業 法人『南国スタイル』の活動開始 推進支援員3名(事務局長1人含む)、践支援員3名 計6 の取組~ 加工品の原料となる農作物の生産や・ 次加工品開発等この法人においても担うこと 《南国市》 が見込まれている。 ・地域特産品等研究開発事業の募集 〇地域特産品商品開発事業を行うための市 特産品づくりについては、これまでも取組みを行い 単独補助金創設により、特産品づくり誘導、 様々な特産品が開発されてきた。今後、一部の企業・団体でなく、特産品づくりに取り組む組織・グ 支援体制を整備した。 〇商工会において「小規模事業者地域活力 -プを育成し、市全体に広めるとともに、プロダク 活用新事業全国展開支援事業」を導入し トアウト型でなく、顧客ニーズも把握しながら、地域 四方竹等を使った加工品を試作。試作品の 資源を活かした特産品づくりを促進する。また、で ブラッシュアップを実施。 きあがった特産品の売り込みを通じて地域をPRし、 〇加工品の商品化についてはH25年3月末 地域の魅力向上を図る。 時点で累計35品目となり、当初目標の20品 目は達成できた。 【なんこく空の駅推進協議会、西島園芸団地など既 存企業、組織、グループ、新しい組織、グループ ◆特産品づくりに取り組むプレーヤーの発 JA南国市出資農業生産法人、南国市商工会、南 掘育成 国市観光協会】 ◆魅力ある商品づくり

アウトプット(結果) 〈インプット(投入)により、具体的に現れた形を示すこと〉	アウトカム(成果) <アウトプット(結果)等を通じて生じる プラスの変化を示すこと〉	指標・目標
◆農家レストランまほろば畑の開店日数 11日(4/2~6/25)	◆株式会社南国スタイル 業務筋への供給 新規供給 先 4事業体 合計25事業体 ◆農家レストラン4/2~6/25の来店者数 1,859人/11回(平均169人/回)	【指標】学校給食における地元野菜の供給割合(H22:10.7%)金額ベース 【目標(H27)】15% 【H25到達点】13% 【指標】業務筋への供給(H22:6事業体) 【目標(H27)】15事業体 【H25到達点】18事業体
飲食店工事着工(5/15)		【指標】直販所等の売上額(H22:33,000 千円) 【目標(H27)】100,000千円 【H25到達点】33,000千円 【指標】直販所等の雇用者数(H22:3人) 【目標(H27)】8人 【H25到達点】3人 【指標】ながおか温泉入場者数(H22:16 万人) 【目標(H27)】19万人 【H25到達点】16万人
○直販所会員82名(H25.6末現在) ○営業時間の延長(17時まで)		【指標】直販所の営業日数(H22:週2日) 【目標(H27)】週6日 【H25到達点】週6日 【指標】直販所への出店者数(H22:11 名) 【目標(H27)】100名 【H25到達点】90名 【指標】直販所売上額(H22:4,325千円) 【目標(H27)】50,000千円 【H25到達点】34,500千円 【指標】直販所スタッフ雇用(新規) 【目標(H27)】3名 【H25到達点】5名
・H25年度新規商品 2商品 シャモスキやきセット、四方竹釜飯の素 ・地域特産品等研究開発事業の応募数 4団体、4品		【指標】地域産品を活用した新しい組織・グループ設立数(新規) 【目標(H27)】10組織・団体 【H25到達点】8組織・団体 【指標】開発商品売上額 (H22:656万円(28品目)) 【目標(H27)】1,000万円(40品目) 【H25到達点】1,900万円(24品目)

インプット(投入) これまでの主な成果と課題 項目名及び事業概要、主な事業主体 <これまでの主な成果: ○ 課題: ◆> <講じた手立てが数量的に見える形で示すこと> ○地域内にある資源(歴史+野菜)を融合さ1・シャモを突破口とする中心市街地賑わい創出事業〈高知 「ごめんケンカシャモ」のブランド化の せた「シャモ鍋」の創出及び県内外への情報 県産業振興推進ふるさと雇用事業)(1名・3,062千円) 取組 発信(H21~22) ○「シャモ鍋社中」によるシャモ料理提供。 ごめんケンカシャモ飼育事業費補助金(市単補助額1.000 ≪南国市≫ $(H22 \sim 24)$ シャモ鍋、シャモバーガー、シャモスキやき 大河ドラマ「龍馬伝」を契機に再燃する龍馬ブ-等、シャモ料理を創出し、南国市外へのPR ·高知県緊急雇用創出臨時特例基金事業費補助金(国補 を好機と捉え、豊富な園芸野菜を使った「ご当地グ を行うこと、南国市へ来てもらって金を落とし 助金5,601千円) ルメ」として、龍馬に関する逸話や先塋の地等の歴 てもらう体制【地産「来」消】(シャモの生産~ 史的背景を活用した「シャモ鍋」を新たに創出し、 料理として提供)づくりを整備することができ 中小企業経営力強化資金(6.000千円) 「地産「来」消」による交流人口拡大を図るとともに 効果的なメディア露出などによる情報発信を強化 また、2013年版のシャモ鍋マップの完成 する。 三角ポップの作成等も行なった シャモの飼育・ブランド化を通じて休耕田等を 〇地産外商のための宣伝活動(H24) 活用した飼料米栽培、さらには葉物野菜の出荷残 JAF会員誌への広報掲載や、大阪商談会 渣の飼料化や鶏糞の土壌還元等の可能性を検討 「土佐の宴」・関東高知県人会への参加等、 し、新たな農業手法を検討する。 広報を兼ねた外商活動を行った 流通の少ないシャモ肉は少数生産であっても高級 ○加工品の開発(H24)⇒シャモ鍋セットが完 食材として取引されるため、飼育環境のトレーサビ 成。販売開始 リティ等による高付加価値化を図り、「ブランド鶏 OHPの完成(H24)⇒シャモ鍋セットのネット 肉」としての外商戦略を展開していく。 販売の開始 〇シャモのブランド化(H22~24) 【ごめんシャモ研究会、南国市商工会、南国市】 ・シャモ肉の高品質かつ均一化を図るため の飼育マニュアルの作成に向け、H23年度 から高知農業高校の協力を得て飼育データ の収集・蓄積を行った。 また、安心で安全な肉生産のためトレー ビリティの確保にも取り組んだ。 ○県内へのシャモの広報 ・RKCの取材や知事行脚、シャモ研の活動 についての講演等、シャモをより知ってもらう ための活動を行った ○アドバイザーとの課題相談を行い、現在 の経営状態の問題点を洗い出した。 ◆生産体制の強化 ◆シャモ肉の高品質かつ均一化 ◆安定供給量(ロット)の確保 ◆販路開拓 ◆組織の経営強化 9 大学生による地域応援団(サポー ○従来から開催されてきた地元住民との交 高知工科大学の「和楽器同好会」の代表に、豊友会(香 流会が契機となり、高知工科大学において 北町佐敷)を紹介 ター)づくり 地域共生概論が履修科目として開設された ・高知工科大学の「ココイコ!プロジェクト」(物部町神池) ことにより、地域との関わりづくりが強力に推 がスタ―ト 《物部川地域全域》 進されており、科目履修以外でも自発的に ・高知工科大学の学生グループ「防災・地域活性化」を香 美市の防災担当者に紹介 地域のイベントに参加する動きもある。ま 地域と大学等の学生の交流機会を増やし、相互の た、地域と若者、特に学生をつなぐ役割を担 ・協同組合「韮生の里」が高知工科大学の「商品開発同好 理解を深めることにより、物部川地域をサポートする『地域応援団(サポーター)』を作っていく。 うNPO法人「人と地域の研究所」が発足し、 会」に新商品の開発を依頼 県から受託したふるさとインター -ンシップ事 ・物部川こども祭実行委員会が高知工科大学の学生グ 業において、再度参加を希望する学生や既 -プ「香美市盛り上げ隊」にイベント企画段階からの参 【人と地域の研究所、学生グループ】 参加学生の勧誘による参加者もおり、地域 加を依頼 との関わりは参加学生にとっても意義あるも のとなっている。 OH24年度は、高知工科大学を中心に、学 生と地域のニーズのマッチングを行い、63 名の学生が地域と交流を行った。また、高知 工科大学事務局と学生と地域の連携につい て協議し、学生の活動に対する支援を行うこ ととなった ◆地域に興味を持つ学生の確保 ◆活動内容の情報発信 ◆継続した交流への発展 〇組合内に加工組織(製造部)を結成した。 ・加工品生産計画検討(3回) 10 加工品販売による夜須地域の活性 〇事務局(加工担当者)を配置して試作を行 化 い、商品候補3品を選定した。 《香南市》 ◆加工(生産)体制の整備 ◆加工方法の具体化と商品化 地場産品を生かした加工品開発・販売を行い、生 産農家の所得向上につなげる。 【協同組合やすらぎ市 】

アウトプット(結果) <インプット(投入)により、具体的に現れた形を示すこと>	アウトカム (成果) 〈アウトプット(結果)等を通じて生じる ブラスの変化を示すこと〉	指標·目標
 ・緊急雇用を用いて新規1名の雇用(営業強化) ・土佐の食1グランプリにシャモすき焼きで出店し、優勝(4/6,7) ・食1優勝ポスター、幟の完成 	・シャモ肉販売 (6月末時点) 約793.2kg (対前年比155.4%) ・シャモスキやきセット販売(6/7~) (6月20日時点) 20セット販売	【指標】ごめんケンカシャモ提供店舗数(南国市内)(H23 15店舗) 【目標(H27)】18店舗 【H25到達点】18店舗 【指標】シャモ目標飼育羽数(H23 2,000羽) 【目標(H27)】3,000羽 【H25到達点】1,500羽 【指標】ごめんケンカシャモを使った加工品数(H23 0) 【目標(H27)】3品 【H25到達点】1品
・豊友会の活動に高知工科大学の学生が参加(2回3名) ・「ココイコ!プロジェクト」(物部町神池)に高知工科大学の学生が参加(2回25名) ・香美市自主防災組織連絡協議会に高知工科大学の学生が参加(1名) ・協同組合「韮生の里」の取り組みに高知工科大学の学生が参加(1回、5人) ・物部川こども祭実行委員会に高知工科大学の学生が参加(1回、3名) ・子育て支援ネットワークろばみみの活動に高知工科大学の学生が参加(1回1名)		【指標】 交流した学生数 (H23年12月現在:19名 ・高知県立大学2名 ・高知工科大学9名 ・高知大学4名 ・県外大学4名) 【目標(H27)】 累計100名以上 【H25到達点】 80名以上
•加工品生産計画検討参加者数(6人)	・来店者数 4月20,345人(前年比102%)、5月21,828人(同99%)、6月 18,597人(同102%)	【指標】加工品販売額 H22:7,000万円 【目標(H27)】 1億円 【H25到達点】 8,000万円

インプット(投入) これまでの主な成果と課題 項目名及び事業概要、主な事業主体 <講じた手立てが数量的に見える形で示すこと> <これまでの主な成果: ○ 課題: ◆: 〇高齢化する生産農家の労働負担の軽減 ユズ産地協議会の開催(2回) 生産から販売までのユズの総合的 対策として、作業受託組織「ゆずもり」の事 ユズ生産部委員会の開催(2回) な産地強化対策 務局や料金体系を整備した。 ユズ若手生産者との意見交換会の開催(1回) ○全生産者を対象としたアンケート調査を実 《香美市》 施し、樹種や樹齢の状況及び生産者の意向 を把握した 香美市物部町を中心とした地域は、国内最大のユ ○商品規格を見直し、従来の「平箱」や「冬 ズの青果出荷(玉出し)産地であるが、生産者の高 至」から選り出した袋詰め商品の企画・販売 齢化から生産の維持が困難になっている。 を行って販路を拡大した このため、小袋包装による生産体制の強化、出荷 作業時の労力軽減、将来的に残すべき園地の選定、規模拡大が可能な体制整備を通じて、後継者 〇貯蔵性に優れるが果色が薄い系統(公文 2号)を「柚月」と命名し、別販売した。 〇荒選果労力を軽減する手段として、全量 を中心とした産地の維持発展を図る。 機械選果を試験的に実施した ○女性クラブの発足によって部会が活性化 【香美市、JA土佐香美】 消費宣伝の体制が整った。 ○カラーリング施設を整備した 〇後継者として3名が就農した。 ◆生産者の高齢化 ◆高齢化に対応した体制整備 ◆後継者の確保 ◆販路の拡大 12 香美市ブランドの確立・特産品づくり 〇平成21年度から香美市地域雇用創造協 ・香美市観光協会運営事業費補助金 11,000千円 議会等が中心となり、新商品の開発や特産 特産品の販売及びPR 品の県内外への販売促進、ショッピングサイ 《香美市》 トの開設等を行った。これらの活動を通じて注目を集める商品も出始め、奥ものべ・じじばばあんぜん会の「塩の道マーマレードしお 香美市ブランドの確立、特産品づくりを行うことを通 じて、働く場の確保と所得の向上を図る。 ゆず」が、平成23年度の土佐のいい物・おい しい物発見コンクールで優秀賞を受賞した 【香美市観光協会、食品加工グループ】 OH24年度は「しおゆずピール」「しおゆずお かず」の2品を新商品として発売し、商品を充 実させている。また、奥ものべ・じじばばあん ぜん会のセット商品「平家のかおり」商品化 も決定された ○べふ峡温泉や香美市地域雇用創造協議 会が平成21年度から取り組んできたシカ肉 の商品開発は、平成23年度までに9品目の 商品ができた。平成23年5月に開催された土 佐の食1グランプリでのシカドッグの優勝を 機に、シカ肉の加工品が注目を集め、販路 拡大につながった。 ◆シカ肉加工品の需要拡大に伴うシカ肉の 安定供給体制の確立 13 民有林における素材の増産 〇造林事業費補助金や森林林業再生プラン ・平成25年度の素材増産のための森林整備事業につい 事業を有効に活用し、作業道開設や高性能 て、森林組合及び事業体への説明会を実施(3回) 林業機械を利用した搬出間伐等に取り組ん 森林経営計画の作成を支援した 《物部川地域全域》 でおり、23年度ないし24年度においても地元 説明会を開催するなど事業の周知に努め、 森林所有者の所得の向上と、山村地域の振興を図 「森の工場」の拡大を推進したことで目標面 るため、引き続き集約化施業を推進し、森の工場 積を達成することができた の拡大と素材の増産に取り組む。 ◆森林経営計画と森の工場計画等各種計 画との連絡調整 【各森林組合、林業事業体等】 ◆作業道及び高性能林業機械等の効率的 作業システムの構築 ◆事業予定地の山林の所有者、所有界の 確定が困難

アウトプット(結果) <インプット(投入)により、具体的に現れた形を示すこと〉	アウトカム (成果) 〈アウトプット(結果)等を通じて生じる プラスの変化を示すこと〉	指標·目標
・農業基盤整備促進事業を導入して優良園地のせま地直しを行い、防除作業を省力化するためにスピードスプレヤー(SS)を導入することを合意した。 ・後継者がユズ栽培だけで生活できるよう、1~1.5haの面積で青玉、カラーリング、黄玉、冬至、貯蔵とリレー出荷し、防除作業を省力化させるためにSSを導入する経営モデルを作成することを決定した。		【指標】ユズ販売額 H23園芸年度 4.3億円 【目標(H27)】 5億円 【H25到達点】 4.5億円 ※販売額はJAへの入金額
•特産品販売出展回数:7回	・既存商品の新規市場の開拓ができた。 ・特産品のPRができた。	【指数】開発商品売上額 (H22:4,808千円(10品目)) 【目標(H27)】 6,300千円(20品目) 【H25到達点】 5,700千円(16品目)
・素材増産のため必要な森林整備事業に係る情報共有が図れた ・物部森林組合が森林経営計画を策定(庄谷相地区)		【指標】 「森の工場」整備済面積 H22:9,400ha 【目標(H27)】 15,459ha 【H25到達点】 18,127ha 【指標】 素材生産量(民有林のみ) H22:26,053m3 【目標(H27)】 47,500m3 【H25到達点】 30,600m3

インプット(投入) これまでの主な成果と課題 項目名及び事業概要、主な事業主体 <これまでの主な成果: ○ 課題: ◆: <講じた手立てが数量的に見える形で示すこと> ○3市が連携して、木質バイオマスの利用に ◆南国市、3JAと加速化基金事業(ペレットボイラー導入) 木質バイオマスの活用に向けての ついての検討及び木質燃料の需用者開発 に向けた打ち合わせを行った。 取組 を行い、国の制度を活用して、需用者の負 担を軽減する形で園芸用ボイラ18基の導入 《物部川地域全域》 が実現した ◆需用者の負担軽減 需用者開発について三市が連携して取り組んだ結 ◆木質バイオマス燃料の安定供給 - 定の進展があった。今後は排出量取引など ◆燃焼灰の処理 を活用した需用者の負担軽減の仕組みづくりを行 う。また、木質バイオマス燃料の安定供給の仕組 みづくりについて検討する。 【南国市、香南市、香美市、JA南国市、JA十市、JA 長岡、JA土佐香美】 〇地域の雇用確保(8名) 既存取引先との定期的な情報交換(2回/週) 15 シイラ等の加工商材活用 〇浜値の底上げ(支所が最低価格30円/kg ·関係者協議及び情報共有(1回) で買い支え)の維持 《香南市》 〇H24加工品販売金額:1,197万円(シイラ加 工品:786万円、シイラ以外加工品411万円) シイラ等の加工による浜値向上と付加価値増加を OH24シイラ原魚購入数量:59.5トン 通じて、漁業者の所得の向上を図る。 ◆原魚の安定確保 ◆更なる衛生管理の向上 【高知県漁協手結支所】 ◆新商品の開発 ◆新たな販路開拓 16 「ごめん」の賑わいづくり~ごめんの 〇ごめんありがとう賑わいまちづくり事業推 ・緊急雇用創出ごめん・ありがとう賑わいまちづくり事業費 進員、ごめん町の集落支援員を配置すると (5.573.000円)活性化~ ともに、後免町公民館建設推進部会の設 立、住民向けアンケート等の実施など住民 集落支援員(2人)(3,264,000円) 《南国市》 間の話を活発化させた。 ○南国市商工会が事業主体となり、四国経 かつては南国市の中核的存在であった「ごめん商 済産業局の「中小商業活力向上事業」補助 店街」に再び賑わいを取り戻せるよう取組を行って 事業の採択を受け、高知銀行後免支店跡を いく。地元商店主の大半が高齢化し、後継者がいないために主体的な取組が生まれにくい状況だ 活用し賑わい創出拠点(コミュニティハウス) ごめん・よってこ広場」を開設した。 が、これまでの取組の中でできたやなせたかし口 〇地産地消の軽トラ市〈H247年度:2回開催 ドや高知農業高校のアンテナショップ、ごめんの軽 (1回中止)>、「ハガキでごめんなさいコン クール(応募総数1,169通)」、「ごめんキャン トラ市などを活かし、地元の意識醸成を図りつつ 賑わい拠点の創出や運営管理できる組織づくりに ドルナイト」「ごめんの町歩き」「ごめんなさい より、まず人が訪れる仕組みづくりを図っていく。 プロジェクト市民会議」「高知農業高校アンテ ナショップ・音楽部定期演奏会」「ごめん商店 【南国市商工会、南国市商工会後免支部、ごめん 街シャッターアートとウィンドウディスプレイ」 まちづくり委員会、地産地消ごめんの軽トラ市実行 などを開催し、事業としては活発に行ってい 委員会、ごめんシャモ研究会、ごめん生姜アメ研究 会、後免町公民館建設推進部会、高知農業高校】 ◆「ごめん・よってこ広場」を含めた後免町活 性化の実施主体としてNPO設立を準備して いるが、後免町が主体とならなければなら ず、そのなかで実際のプレイヤーと財政基 盤をどうするかが課題となっている。 〇カタログ冊子やネット販売サイトを作成し、 高知県産業振興推進ふるさと雇用事業(市民と地域資源 17 香南市の地場産品販売促進 香南市内の事業者の商品を販売している。 の総力を結集したビジネス支援事業)--2名雇用 (カタログ冊子:H22年度~、ネット販売:H23 《香南市》 年度~) 〇自立運営に向けて事業の方向性を決定 香南市の地場産品を事業者が一体となり販売活動 し、ネット部会を設立した。(H24年度) を行い売り出すことで、香南市の知名度の向上や ◆販売促進 地域の農業者、商業者等の所得の向上を図る。 ◆自立運営組織の構築 【香南市観光協会、香南市内の事業者】

アウトプット(結果) 〈インプット(投入)により、具体的に現れた形を示すこと〉	アウトカム(成果) <アウトプット(結果)等を通じて生じる ブラスの変化を示すこと>	指標•目標
◆南国市及び3JA(要望農家等)と情報共有が図れた。		【指標】 ペレット利用量 H23:1,230t 排出量取引 H23:- 【目標(H27)】 ペレット利用量 1,230t 排出量取引 1,500t-co2 【H25到達点】 ペレット利用量 517t 排出量取引 -
・販売先及び販売額の確保 ・加工作業従事者8名をパート雇用 ・シイラ原魚購入量:25.4トン		【指標】 シイラ加工事業の販売金額 H22:2,571千円 衛生管理の認証 【目標(H27)】 700万円 県版HACCPの取得 【H25到達点】 700万円
〇よってこ広場(企画展:第1~9回までのハガキでごめんなさいコンクルール優秀作品展示(5月中)		【指標】賑わい創出のための拠点施設整備(H23:0件) 【目標(H27)】1件 【H25到達点】0件 【指標】空き店舗活用(H23:0件) 【目標(H27)】2件 【H25到達点】1件 【指標】地元・地域を巻き込んだ実際に活動できる組織の設立(H23:0組織) 【目標(H27)】1組織 【H25到達点】0組織 【指標】ごめん商店街の歩行者通行量(H23:ばいきんまん前 12人/h)、(ジャムおじさん前 23人/h)) 【目標(H27)】 ばいきんまん前20人/h ジャムおじさん前40人/h 【H25到達点】 ばいきんまん前15人/h ジャムおじさん前27人/h
◆まるごと旨市カタログ ・運営方針が確認され、新たにカタログ部会発足・会議が開催された。		【指標】 参加事業者数 H23:29事業者 【目標(H27)】 35事業者 【H25到達点】 30事業者

インプット(投入) これまでの主な成果と課題 項目名及び事業概要、主な事業主体 <講じた手立てが数量的に見える形で示すこと> <これまでの主な成果: ○ 課題: ◆> ○生活情報ガイド「香南市のおいしいたのし ◆商業部会の開催(1回) 18 香南市の商業振興への取組 いうれしい お店紹介BOOK」を作成し、香南 ◆高知県商工会連合会より広域振興等地域活性化事業 市内全戸に配布した(H21年度、H23年度) (調査・研究)を受託 《香南市》 ほか、来店者や香南市への転入者に配布を 行っている コミュニティガイド事業で作成・配布した「生活情報 〇「香南百貨店おひろめ市」を三宝山(H22 ガイド」や「コミュニティイベント」の継続により、地域 の消費者に対し生活の利便性を提供するとともに、 年度)、天然色劇場(H23年度)、かがみ花 商業者のまとまりを再構築し、商業者が一体となっ フェスタ(H24年度)で開催し、商業者自ら店 舗PRを行った。 て取り組みを行い、地域内での顧客の増加、さらに は地域外への商圏拡大を目指す。 ◆来店客の増加に向けた取り組みの推進 【香南市商工会、香南市内の商業者】 地場産業(土佐打刃物、フラフ)の振口香美市地域雇用創造協議会が中心とな ·香美市観光協会運営事業費補助金 11,000千円 り、販売促進や商品開発に関する取り組み 土佐打刃物後継者育成助成事業 600千円 興 を行った。 〇市内に2箇所のアンテナショップが開設さ 《香美市》 れ、「ふらっと中町」での土佐打刃物の展示 販売や「龍河荘ぐる里」での土佐打刃物鍛 海外での展開も視野に入れた新商品の開発や販 造体験を体験観光メニューとして販売した。 路の開拓のほか、昔ながらの技術や文化の継承を 〇土佐打刃物製造業の後継者育成は、土 図るため、次世代を担う後継者の育成にも取り組 佐打刃物後継者育成対応策検討会を発足 し、対応策の検討を行った 〇H24年度に、土佐刃物連合協同組合から 【高知県土佐刃物連合協同組合、香美市商工会、 県・香美市・南国市に「土佐打刃物製造業の フラフ製造業者、香美市観光協会】 後継者育成に向けたモデルプラン」の説明を 行った。今後、事業化に向けて検討してい ◆地場産業の維持、後継者育成が課題である。 ○観光コーディネート組織の設立(H21~23) ・南国市観光協会がH24年度から観光コー 20 観光事業から観光産業へ~観光産 ・高知県産業振興推進ふるさと雇用事業(3名・13,882千 業の振興~ ディネート組織として活動していけるよう、事 務局も含めて行政から独立した組織とする ・長宗我部フェス(長宗我部元親ラリー3含む)補助金(市 《南国市》 準備作業を行った 単1.000千円) ○観光ガイド組織の設立(H21~23) 交通の要衝という恵まれた立地環境を活かし、地 ○観光ガイド組織「南国市観光案内人の会」 ・岡豊山さくらまつり(土佐の食1グランプリ)補助金(市単 域内の観光資源をつなぎ、地域が誇る史跡資源 はH23に設立された 2,000千円) (長宗我部)や農業などの地域資源を活かして観光 〇H24.4より観光協会に専任スタッフを配置 を産業として、成り立たせる仕組みを構築していく。 し、企画力、機動力が大幅に向上し、観光商 観光協会補助金(市単独2,100千円) 品の開発やブラッシュアップなどが進んだ 【南国市観光協会、市内各観光に関わる企業・団 ◆観光協会の組織及び体制の強化(「会員 ごめんなさいプロジェクト事業推進補助金(市単独1,000 体・グループ】 の増」、「財政の基盤づくり」等) 千円) ◆「南国市観光案内人の会」のガイドとして のスキルアップ ◆継続的な観光資源のブラッシュアップ ・史跡を文化資源としてだけでなく観光資源 として磨き上げること。

アウトプット(結果)	アウトカム(成果)	指標∙目標
〈インプット(投入)により、具体的に現れた形を示すこと〉	〈アウトプット(結果)等を通じて生じる プラスの変化を示すこと〉	【指標】商業者数
		H23 873店
		【目標(H27)】 現状維持
		【H25到達点】
		現状維持
・あかめナイフ販売開始(5月23日~) 6月19日現在注文数 40個		【指数】刃物製造業者数 (H23年12月末現在36事業者)
		【目標(H27)】現状維持
		【H25到達点】現状維持(後継者育成モ デルプランの活用)
・岡豊山さくらまつり・土佐の食1グランプリ(4/7:入込客7,000人)		【指標】観光協会の会員数(H23:77) 【目標(H27)】150
- 第1回ごめんな祭(5/12:入込客1,200人) - 長宗我部フェス(5/18:入込客1,500人)		【H25到達点】85 【指標】一般社団法人数(観光協会の法
		人化) 【目標(H27)】1組織
		【H25到達点】1組織
		【指標】主要4観光施設※の入り込み数 (H21:483,000人)
		【目標(H27)】500,000人 【H25到達点】517,000人
		※県立歴史民俗資料館、西島園芸団
		地、パシフィックゴルフ(以上、来場者)、道の駅南国風良里(ショップ、直販所の
		レジ通過人数)

インプット(投入) これまでの主な成果と課題 項目名及び事業概要、主な事業主体 <これまでの主な成果: ○ 課題: ◆: 〈講じた手立てが数量的に見える形で示すこと〉 ○香南市観光協会が一般社団法人化し、旅 ト高知県産業振興推進ふるさと雇用事業(地域まるごと旅 体験観光等の旅行商品化と販売の 行業第3種の登録を行い、旅行商品の企画 行商品の開発販売及びランドオペレーター機能構築事 推進・地域の観光情報の発信 から販売までの体制が整った(H22年度) 業)--1名雇用(継続) 〇プロモーション活動:4回のベ77社(H24 《香南市》 年度) 〇主催旅行の開催:8コース募集人数310 香南市の海と山と歴史などの地域資源を活用した 名·実績295名(H24年度) 体験観光等を推進し、交流人口の増大を図る。 ○新たな取り組みとして土佐塩の道でトレイ ルランニングレースを企画・募集152名出走 【香南市観光協会、地域の体験メニュー等提供団 (H24年度) ◆旅行商品の企画・販売 ◆地域素材を使った旅行企画の多様化 ◆エージェントに対するプロモーション 22 「森の駅」を中心とした体験型観光 〇香美市地域雇用創造協議会において、H ◆香美市観光協会運営事業費補助金 11,000千円 21~23年度に毎年度、対象を変えてモニ ◆別府森林総合施設管理補助金 19,000千円 の推進 ターツアーを実施し、香美市の観光素材、体 〇香美市観光協会募集ツア 験観光メニューのモニター評価等を受け、改 ・春の塩の道うぉーく(4月6日) 《香美市》 善すべき点の把握等を行った。また、モニ 〇ベふ峡温泉利用体験型観光企画(登山、アウトドア料 ターツアーの開催を通じて一般旅行商品の 理、バーベキュー、ライダー・登山応援) べふ峡温泉を「森の駅」と位置づけ、体験型観光の 造成へとつながった。 〇ベふ峡温泉林間広場の基盤整備などに 拠点施設として森林を活用した観光を推進する。ま た、体験プログラムの実施による地域住民との交 より環境整備も行った。これによりイベントな 流や地域の活性化につながる香美市の新たな産 どへの活用が期待できる。 業としての観光の育成を図る。 ◆香美市観光協会とべふ峡温泉の体制を 確立し、べふ峡温泉(森の駅)の再建を行う 【香美市、香美市観光協会、地域内の観光施設及 ことが急務である。 び体験型観光メニュー等の提供団体】 ◆新たな体験プログラムの造成や既存メ ューの洗い直しをし、参加者の受け入れ 体制のシステム構築を行う。 23 広域観光の取組の推進 ○物部川地域観光振興協議会として初めて 高知中央広域観光協議会設立総会の開催 エージェントセールス活動(関西及び中四国地区)やモニターツアーを実施し、エージェン ·実務担当者会の開催(1回) とさ旅セミナー参加(1回) 《物部川地域全域》 トのニーズを全体で共有し、旅行商品化に 向け旅行会社と検討。 物部川地域の自然、観光施設、体験メニュー等の 多様な観光資源を広域的に組み合わせ、魅力的な 〇協議会やとさ旅セミナーin物部川において 作成したプランの中には、旅行商品化(予 観光商品とするとともに、一体として情報発信を行 定:龍河洞体験コース、あじさい街道)されるも うことにより、観光客の広域的な誘致を推進し、交 のも出てきており、取組の成果が出始めて 流人口の拡大を図る。 いる。 ◆4市(高知市、南国市、香美市、香南市)で 【高知中央広域観光協議会のうち南国市、香南 立ち上げる定住自立圏共生ビジョン観光部会に基づく新たな組織体制の構築に向け、 市、香美市、南国市観光協会、香南市観光協会、 香美市観光協会】 仕組みづくりや事業内容を固める必要があ

アウトプット(結果) 〈インプット(投入)により、具体的に現れた形を示すこと〉	アウトカム (成果) 〈アウトプット(結果)等を通じて生じる ブラスの変化を示すこと〉	指標•目標
主佐史跡めぐり〜戦国の香美·香南を訪ねるの〜ツア一を企画・募集·実施	の参加者29人	【指標】年間プロモーション活動 【目標(H27)】年6回以上(年のべ50社以上) 【H25到達点】年6回以上(年のべ50社以上) 【指標】主催旅行の開催 【目標(H27)】10コース・募集200人以上 【H25到達点】10コース・募集200人以上
○香美市観光協会募集ツア一実施 ・春の塩の道うぉ一く(4月6日) (52名参加) ○ベふ峡温泉利用体験型観光企画実施 ・ピザ焼き体験(2名参加) ・御幣切り体験(50名参加) ・いざなぎ流舞神楽観賞と体験(31名参加)		【指標】体験プログラム数(H23:13プログラム) 【目標(H27)】20プログラム 【H25到達点】16プログラム 【指標】体験プログラム受け入れ人数 (H23:一人) 【目標(H27)】500人 【H25到達点】400人
·高知中央広域観光協議会設立(5/16) 構成:高知市·南国市·香美市·香南市、各観光協会	⊦₀ 	【指標】 観光客入り込み数 H21:72.1万人 (内訳) 主要観光施設訪問者数 H21:67.5万人 H22:73万人 H22:73万人 (本験メニュー受け入れ数 H21:4.6万人 H22:5.1万人 【目標(H27)】 80万人 【H25到達点】 65万人