

地域アクションプラン進捗管理シート 総括表
《嶺北地域：第3四半期》

【地域アクションプランの取り組み状況と成果】

<嶺北地域>

項目名及び事業概要、主な事業主体	これまでの主な成果と課題 〈これまでの主な成果：○ 課題：◆〉	インプット(投入) 〈講じた手立てが数量的に見える形で示すこと〉
<p>1-1 れいほくブランドの園芸産地の維持</p> <p>《嶺北地域全域》</p> <p>「環境」、「安全・安心」をキーワードにした園芸品のブランド化を行っているが、農業所得の向上を図るため、「れいほく八菜」、「れいほく八花」の収量・品質の向上を図る。また、地産地消を図るため、直販向け野菜の生産・販売の充実に取り組む。</p> <p>【JA土佐れいほく(園芸部会、花き部会)、直販生産部会土佐町支部】</p>	<p>「れいほく八菜」</p> <p>○れいほく八菜販売額は21年:2.1億円、22年:2.2億円、23年:2.1億円とアクションプラン等で取り組むことにより現状維持の状態であったが、24年は1.75億円になった。</p> <p>[具体的な成果]</p> <p>○シシトウプロジェクト(町村のオフトークによる新規栽培者の声かけ・勧誘)により、生産者H22年79名→H24年:75名と微減にとどめることができた。</p> <p>○嶺北地域での新規就農者数は、H22.6/2～H23.6/1の期間で14名であった。また、れいほく八菜取り組み農家は、H23年度に8経営体が増えることになった。</p> <p>○米ナスの10a平均収量は22年:7.3tであったが、23・24年とも8.7tと増収している。</p> <p>◆れいほく八菜の生産者数は平成16年をピークに年々減少しており、23年度から担い手の発掘・育成に向けたプロジェクトを開始し、地域の関係機関、農業者が一丸となって嶺北の園芸産地を維持していく取り組みを推進しているが、減少傾向は続いている。</p>	<p>【農業担い手の発掘・育成】</p> <p>人材発掘・育成PT会:3回 経営実態調査(部会、モデル農家2戸)、啓発:現地検討会3回、個別巡回20回、個別面談8回</p> <p>【れいほく八菜】</p> <p>現地検討会:シシトウ部会:5回、プロジェクト会:2回 カラーピーマン部会:5回、米ナス部会:4回 ホウレンソウ部会:4回、PT会 1回 ミニトマト部会:2回</p> <p>天敵の推進:講習会:2回、天敵リレー2回、天敵利用促進ハウス2カ所 土壌溶液分析:14回、分析点数83点、分析農家57名</p>
<p>1-2 れいほくブランドの園芸産地の維持</p> <p>《嶺北地域全域》</p> <p>「環境」、「安全・安心」をキーワードにした園芸品のブランド化を行っているが、農業所得の向上を図るため、「れいほく八菜」、「れいほく八花」の収量・品質の向上を図る。また、地産地消を図るため、直販向け野菜の生産・販売の充実に取り組む。</p> <p>【JA土佐れいほく(園芸部会、花き部会)、直販生産部会土佐町支部】</p>	<p>○販売拠点づくり</p> <p>・コープかがわ10店舗/15店舗に、れいほくコーナーが開設された。また、チラシによる共同購入と店舗でのれいほく八菜の販売が定着した。</p> <p>◆八菜ブランドの充実と販促活動の推進</p> <p>販売拠点(コープかがわ)の販売額が、需要があるホウレンソウが生産量が少ないことや、三色ピーマンは天候の影響などのため十分な供給ができず、4,896千円。前年対比は81.2%の減少となった。</p> <p>新たな販売拠点市場(大阪、高知)の定着</p>	<p>・販売促進企画会議等(11回)</p> <p>・販売促進チーム会(3回)</p> <p>・コープかがわとの打合せ(1回)</p> <p>・コープかがわ販売促進活動(総代会1回、出前授業1回)</p> <p>・高知市内レストランとの打合せ(1回)</p> <p>・レストランとの産地交流会(1回)</p> <p>・大阪での販促活動(1回)</p> <p>・店頭販促活動(2回)</p> <p>・京都青果合同株式会社との販売会議(1回)</p>
<p>1-3 れいほくブランドの園芸産地の維持</p> <p>《嶺北地域全域》</p> <p>「環境」、「安全・安心」をキーワードにした園芸品のブランド化を行っているが、農業所得の向上を図るため、「れいほく八菜」、「れいほく八花」の収量・品質の向上を図る。また、地産地消を図るため、直販向け野菜の生産・販売の充実に取り組む。</p> <p>【JA土佐れいほく(園芸部会、花き部会)、直販生産部会土佐町支部】</p>	<p>○安定生産に向けた病害虫適正防除等の取り組みの実施</p> <p>○'ノーブル'由来の新品種の登録申請(2品種)</p> <p>◆高品質・安定栽培技術の確立</p> <p>◆ブランド化による付加価値化</p> <p>◆'ノーブル'球根供給システムの整理による出荷量の増加</p>	<p>・現地巡回指導(22回)</p> <p>・市場・仲卸等の視察対応(13回)</p> <p>・ノーブルを中心とした販売促進活動の検討(10回)</p> <p>・土壌分析による施肥指導(12回)</p>
<p>1-4 れいほくブランドの園芸産地の維持</p> <p>《嶺北地域全域》</p> <p>「環境」、「安全・安心」をキーワードにした園芸品のブランド化を行っているが、農業所得の向上を図るため、「れいほく八菜」、「れいほく八花」の収量・品質の向上を図る。また、地産地消を図るため、直販向け野菜の生産・販売の充実に取り組む。</p> <p>【JA土佐れいほく(園芸部会、花き部会)、直販生産部会土佐町支部】</p>	<p>○総合補助金を活用し、保冷車、コンテナ、集荷所などを整備(H21、22)。集荷システム(土佐町)の開設。</p> <p>直販用ミニレンタルハウス 導入戸数 35戸 総面積 約37a</p> <p>◆「直販生産部会土佐町支部」</p> <p>・栽培講習等による生産の安定</p> <p>・販売促進活動などによる販売の拡充</p>	<p>・ミニレンタルハウス巡回指導(10回)</p> <p>・地区別栽培講習会(9カ所)</p> <p>・直販実務担当者会(2回)</p> <p>・役員会の開催(1回)</p> <p>・栽培講習会に関するアンケート調査(1回)</p> <p>・直販所視察研修1回</p>

【地域アクションプランの取り組み状況と成果】

<嶺北地域>

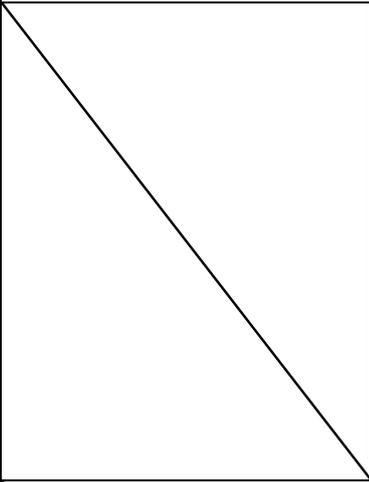
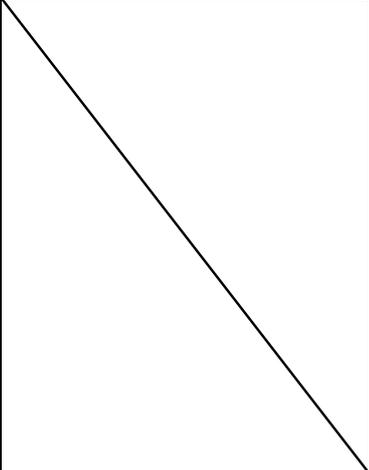
項目名及び事業概要、主な事業主体	これまでの主な成果と課題 <これまでの主な成果:○ 課題:◆>	インプット(投入) <講じた手立てが数量的に見える形で示すこと>
<p>2 ユズ産地の確立と加工・販売の促進</p> <p>《大豊町、本山町、土佐町》</p> <p>「環境」、「安全・安心」をキーワードにした園芸品のブランド化により、農業所得の向上を図るため、ユズのブランド化に向けた取組のレベルアップを行うとともに、ユズの加工・販売の促進に取り組む。</p> <p>【嶺北地域果樹(ゆず)産地協議会、JA土佐はいほく】</p>	<p>○強い農業づくり交付金の活用により新たなユズ加工施設を整備し、加工能力を向上させた(搾汁能力300t→800t/年、PET充填ラインと精油装置の導入)</p> <p>○ユズ出荷量 青果:5.6t(H23)→6.9t(H24) 酢玉A:14t(H24より) 酢玉B:760t(H23)→591t(H24)</p> <p>○雇用の創出(H24) 正規:18名(うち臨時職員13名)、短期雇用:12名</p> <p>○新規顧客の開拓 販売取引先数:300(H23)→320(H24) 新規商品:試作品10品、商品化5品</p> <p>○搾汁ラインの県版HACCP導入</p> <p>○酢玉買い取り単価差の設定 果皮利用可能な酢玉(酢玉A)は120円/kg、それ以外は102円/kgに設定</p> <p>◆ユズ加工品の販路拡大 4.6億円(H22)→4.17億円(H23)→3.2億円(H25.3.31時点)</p> <ul style="list-style-type: none"> ・消費者ニーズに合った商品提供(酵素失活殺菌装置の導入等) ・販売チャネルの多角化(EUへの青果輸出検討等) <p>◆生産者価格の向上</p> <ul style="list-style-type: none"> ・高品質な酢玉生産と青果生産への誘導 <p>◆新改植面積の急増 過去3年で25ha以上が新改植</p>	<p>1. 積極的な販路拡大</p> <p>1) 青果輸出事業 ユズ青果輸出に向けた意見交換会(2回)、神戸植物防疫所坂出支所高知出張所による候補園地視察(1回)、無農薬ユズ部会での事業進捗状況の説明(1回)、「高知県農産物輸出促進事業費補助金」の申請(11月)</p> <p>2) 果汁の販売促進 果汁販売促進担当者会(2回)</p> <p>2. 消費者ニーズに対応した果汁等の安定供給に向けた体制整備</p> <ul style="list-style-type: none"> ・果実加工需要対応産地育成事業導入支援 <p>3. 生産能力の向上</p> <ul style="list-style-type: none"> ・新改植者への個別巡回指導(8回)、青果生産者への重点指導(5回) ・AP実行支援チーム会(1回) ・生態調査(12回) ・冬期栽培管理技術講習会(1回)
<p>3 集落営農で元気な地域づくり</p> <p>《嶺北地域全域》</p> <p>地域農業の維持及び活性化を支える担い手として集落営農組織を育成するため、所得の確保及び向上につながる農業生産や拠点ビジネスにつながる農産加工、グリーンツーリズム等の取組を推進し、組織の継続性を確保する仕組みづくりを行う。</p> <p>【集落営農組織、集落営農組織に準じる組織】</p>	<p>○集落営農組織の育成(H20:3組織→H23:8組織)</p> <ul style="list-style-type: none"> ・こうち型集落営農組織(2組織)において、集落営農計画及び集落営農ビジョンを策定したことで、活動の方向性が明確になった。農作業受委託や農業機械の共同利用によるプラント米の安定生産や、新たな園芸品目が導入されるなど、地域内での労力の活用や営農活動の強化が図られたことで農地の効率的利用、担い手育成にもつながった。 ・その他の集落営農組織については、農産物の高付加価値化と販売促進に向けた取り組み等により、集落での営農活動体制が整備されてきた。 <p>◆(1)関係機関と連携した組織支援体制確立、集落営農をコーディネートできる人材育成</p> <p>◆(2)集落営農をマネジメントできる組織内人材の発掘及び育成</p> <p>◆(3)集落の合意形成手法、手順の最適化</p> <p>◆(4)地域資源(人材、農地、機械等)を活用した組織の行動計画作成</p> <p>◆(5)次世代の担い手確保・育成</p>	<p>○集落営農の推進及び体制整備</p> <ul style="list-style-type: none"> ・農業関係職員連絡会 本山町 9回、土佐町 5回、大豊町 9回、大川村 1回 ・集落営農指導者研修会 4回 ・集落営農研修開催支援(土佐町) 1回 ・集落営農視察研修開催支援(土佐町) 1回 <p>○集落営農組織の活動促進(伊勢川営農組合)</p> <ul style="list-style-type: none"> ・集落営農推進委員会運営・助言 3回 ・直販部会運営支援 3回 ・開発部会運営助言 11回 ・梅加工研修への参加 1回 <p>(穴内あけぼの会)</p> <ul style="list-style-type: none"> ・座談会開催支援 2回 ・現地検討会開催 1回 ・リーダーとの協議 2回 <p>(溜井長和営農組合)</p> <ul style="list-style-type: none"> ・集落座談会 1回 ・リーダーへの活動状況聞き取り 1回 <p>(大石農事組合法人)</p> <ul style="list-style-type: none"> ・リーダーへの活動状況聞き取り 2回
<p>4-1 米のブランド化による稲作農業の展開</p> <p>《本山町》</p> <p>消費者が求めるブランド力のある米の生産により、価格のアップを図り、後継者が将来に展望を持つことができる稲作農業を確立するため、良好な水田環境など地域の特性を付加価値とすることや、室戸海洋深層水を栽培過程で使用するこによる新ブランド米「土佐天空の郷」の定着と加工品の開発による発展を図る。</p> <p>【本山町ブランド化推進協議会、(財)本山町農業公社、本山町酒づくり協議会、ばうむ合同会社、本山町】</p>	<p>○本山町ブランド化協議会(H20設立)で米販売店の講演会が開催され、美味しい米づくりのための栽培基準の設定と技術指導の徹底によりブランド米生産が開始した。</p> <p>○産振総合補助金の活用により色彩選別機、穀粒判別機等を導入し、高品質米出荷体制を整えることで、ブランド米「土佐天空の郷」の販売活動は全国展開した(H21~24)。</p> <p>○お米コンクール(H22お米日本コンテストinしずおか)で優勝するなどブランド米としての知名度を上げた(H21~24)</p> <ul style="list-style-type: none"> ◆ブランド米の生産者と生産量の増加 ◆おいしい米づくり栽培の徹底と品質高位平準化 ◆ブランド米産地情報提供による販売PR ◆直接販売の増加等による生産者価格の向上 	<ul style="list-style-type: none"> ・特産品ブランド化推進協議会役員会および総会の開催(6回) ・写真コンテスト募集と審査、展示(前期3~9月募集) ・田んぼアート(6/18田植、稲刈り9月) ・栽培管理指導(4~12月 13回) ・25年度栽培面積31ha、生産者39戸 生産量:4,356袋

アウトプット(結果) <small><インプット(投入)により、具体的に現れた形を示すこと></small>	アウトカム(成果) <small><アウトプット(結果)等を通じて生じる プラスの変化を示すこと></small>	指標・目標
<p>1. 積極的な販路拡大 ・輸出候補圃地決定(土佐町50a) ・青果輸出に係るハード整備事業費交付金の認定が下りた</p> <p>2. 消費者ニーズに対応した果汁等の安定供給に向けた体制整備 ・果実加工需要対応産地育成事業を部会として導入することを決定</p> <p>3. 生産能力の向上 ・新改植者の実態把握(面積:649a、平均管理技術Lv2.0、平均年齢70歳) ・青果生産意向農家の把握(2名)</p> <p>平成25年度出荷量 青果:8.4t(昨年度比122%) 搾汁用:873t(昨年度比144%)</p>	<p>1. 積極的な販路拡大 ・生産者、行政機関、JA等が相互に意見交換、意識統一ができ、産地一丸となって青果輸出に向けて動き始めている。</p> <p>3. 生産能力の向上 ・新改植実施面積や生産者の状況を把握でき、今後の管内ユズの推進方向を検討するうえでの重要なデータを得る事ができた。</p>	<p>【指標】ユズ加工品の販売額 (H19 3.4億円) (H22 4.6億円)</p> <p>【目標(H27)】 6億円</p> <p>【H25到達点】 4.5億円</p>
<p>○集落営農の推進及び体制整備 ・研修会参加者数(関係機関) 29名 ・土佐町集落営農研修会参加者数 40名 ・土佐町視察研修参加者数 32名</p> <p>○集落営農組織の活動促進 (伊勢川営農組合) ・共同管理の梅収穫 118kg ・収穫した梅の加工 87kg ・梅加工研修会参加者 6名</p>		<p>【指標】経営発展及び地域貢献活動の実践組織数 (H22 2組織)</p> <p>【目標(H27)】 8組織</p> <p>【H25到達点】 5組織</p>
<p>・米食味分析鑑定コンクール(宮城県)で、都道府県 代表で金賞受賞</p>	<p>・生産した米の販売先はほぼ決定した。</p>	<p>【指標】ブランド米の販売額 (H20 417万円) (H22 3,120万円)</p> <p>【目標(H27)】 1億円</p> <p>【H25到達点】 5,000万円</p>

【地域アクションプランの取り組み状況と成果】

<嶺北地域>

項目名及び事業概要、主な事業主体	これまでの主な成果と課題 <これまでの主な成果：○ 課題：◆>	インプット(投入) <講じた手立てが数量的に見える形で示すこと>
<p>4-2 米のブランド化による稲作農業の展開</p> <p>《本山町》</p> <p>消費者が求めるブランド力のある米の生産により、価格のアップを図り、後継者が将来に展望を持つことができる稲作農業を確立するため、良好な水田環境など地域の特性を付加価値とすることや、室戸海洋深層水を栽培過程で使用することによる新ブランド米「土佐天空の郷」の定着と加工品の開発による発展を図る。</p> <p>【本山町ブランド化推進協議会、(財)本山町農業公社、本山町酒づくり協議会、ばうむ合同会社、本山町】</p>	<p>○「土佐天空の郷」を活用した焼酎生産に向けた体制が整った(H24)</p> <p>◆「土佐天空の郷」関係加工品(焼酎等)の安定的な生産と販路の拡大</p>	<p>・製造免許の取得</p> <p>・PR活動 8社</p>
<p>5-1 (株)大豊ゆとりファームを核として地域資源の活用により地域産業を持続化させる取組</p> <p>《大豊町》</p> <p>中山間で安心して住み続けることができる地域を実現するため、伝統製法や農業の6次産業化・環境問題など時代に即した切り口により、農業を中心とした地域産業を持続化させるために、拠点型ビジネスを展開する。</p> <p>【(株)大豊ゆとりファーム、大豊町碁石茶協同組合、大豊町】</p>	<p>○碁石茶について、一時期は大手取引先と契約し順調に販売できていたが、現時点では過年産の在庫をもつ状況となっている。新たな販路の確保やカートカンなど新商品の開発・販売を行っているが、同時に経営戦略の再構築を行う必要があり、23年度末に中期事業計画の策定を行った。</p> <p>◆碁石茶の加工品開発、碁石茶の茶葉や加工品の販路拡大</p>	<p>販促活動</p> <p>碁石の日イベント(5/13,14)、まるごと高知イベント(6/21-23)他延べ65日</p> <p>商談会</p> <p>高知県地域産品商談会(5/28)</p> <p>東京ビジネスサミット(9/19、20)</p> <p>まるごと高知商談会(10/29)</p>
<p>5-2 (株)大豊ゆとりファームを核として地域資源の活用により地域産業を持続化させる取組</p> <p>《大豊町》</p> <p>中山間で安心して住み続けることができる地域を実現するため、伝統製法や農業の6次産業化・環境問題など時代に即した切り口により、農業を中心とした地域産業を持続化させるために、拠点型ビジネスを展開する。</p> <p>【(株)大豊ゆとりファーム、大豊町碁石茶協同組合、大豊町】</p>	<p>○出荷ルートの増による出荷農家の増、及び、生産者の出荷意識の向上</p> <p>○直販所の増による、生産者の出荷場所の確保</p> <p>◆集荷システムの取り組みについては、地域の過疎化・高齢化が進む中で、耕作放棄地の縮減など地域への貢献が高い取り組みである。新たな付加価値を持つ地域商品の開発などを通じて、取り組みの継続発展が求められている。</p> <p>◆地域産品の付加価値向上と販路拡大</p>	<p>販促普及活動</p> <p>お山の市場、日曜日へ出店 延べ17日</p> <p>野菜擬人化コンテスト第3回募集(6/1~10/31)</p>
<p>5-3 (株)大豊ゆとりファームを核として地域資源の活用により地域産業を持続化させる取組</p> <p>《大豊町》</p> <p>中山間で安心して住み続けることができる地域を実現するため、伝統製法や農業の6次産業化・環境問題など時代に即した切り口により、農業を中心とした地域産業を持続化させるために、拠点型ビジネスを展開する。</p> <p>【(株)大豊ゆとりファーム、大豊町碁石茶協同組合、大豊町】</p>	<p>○農作業受託の継続実施による耕作放棄地の増加防止が図られた。</p> <p>◆農作業の受委託、農地借り入れの取り組みについては、地域の過疎化・高齢化が進む中で、耕作放棄地の縮減など地域への貢献が高い取り組みである。新たな付加価値を持つ地域商品の開発などを通じて、取り組みの継続発展が求められている。</p> <p>◆耕作放棄地対策の推進、各事業主体の経営戦略の構築</p>	<p>借入農地</p> <p>水稻耕起・田植 465a</p> <p>野菜植付 延110a</p>

アウトプット(結果) <インプット(投入)により、具体的に現れた形を示すこと>	アウトカム(成果) <アウトプット(結果)等を通じて生じる プラスの変化を示すこと>	指標・目標
		【指標】 焼酎の販売本数 【目標(H27)】 販売本数 17,800本 【H25到達点】 販売本数 12,600本
新規取引先 15社		【指標】基石茶関連商品の総販売額 (H19 0.1億円) (H22 0.2億円) 【目標(H27)】 0.5億円 【H25到達点】 0.2億円
販売額(4月～11月) 20品目3,534千円 キャラクター 2種類(キャベツ、レタス)		
借入農地 ぜんまい収穫 2.8トン 受託 ゆず収穫 23トン		

【地域アクションプランの取り組み状況と成果】

<嶺北地域>

項目名及び事業概要、主な事業主体	これまでの主な成果と課題 〈これまでの主な成果：○ 課題：◆〉	インプット(投入) 〈講じた手立てが数量的に見える形で示すこと〉
<p>6-1 JA出資型法人を核とする地域活性化の取組</p> <p>《嶺北地域全域》</p> <p>農業生産の維持や担い手の確保、耕作放棄地の解消などの課題解決を図り農業所得の向上と就業機会を創出するため、新たな担い手としてのJA出資型法人が農作業受託や遊休農地等を活用した農業経営、就農希望者の研修事業などを実施する。</p> <p>米粉に関しては、米粉の製造・販売や米粉加工商品の開発・販売、関西圏をターゲットにした、安心・安全な食の提供による地産外商など、米粉を活用したビジネスを展開し、新たな雇用の創造につなげる。</p> <p>【JA土佐れいほく、(株)れいほく未来、米米ハート】</p>	<p>○JA出資型法人(株)れいほく未来 H23.4.1に設立・事業開始 事業内容: 農業経営事業、米粉事業、ライスセンター事業、育苗事業 中期5カ年事業展開により、経営が安定しつつある (H23決算46千円黒字、H24決算231千円黒字)</p> <p>○事業主体への新規雇用数: 2人(H23からの雇用3名うち2名は退職、H24新規雇用1名)</p> <p>◆①担い手育成: 農業への意欲のある農業研修生及び新規就農者の確保、受入、育成 ◆②経営の安定化 (1)経営力、栽培技術力を備えた人材(雇用者)の確保、育成、定着化 (2)栽培技術の向上による生産力の向上(雇用者の育成、定着化) (3)農作業受託の効率化、収益性の向上: 条件不利地域の受託や担い手農業者を支援する立場を求められ、収益性が低い</p>	<p>農業経営事業に係る作付実績: 彩りピーマン36a、パプリカ14a、トマト1a、その他51a ・農作業受託: 水稲受託: 水稲関連1690a、ハウス関連36a ・新規需要米等作付面積: 210a ・ほ場巡回による栽培管理の助言指導等(16回)</p>
<p>6-2 JA出資型法人を核とする地域活性化の取組</p> <p>《嶺北地域全域》</p> <p>農業生産の維持や担い手の確保、耕作放棄地の解消などの課題解決を図り農業所得の向上と就業機会を創出するため、新たな担い手としてのJA出資型法人が農作業受託や遊休農地等を活用した農業経営、就農希望者の研修事業などを実施する。</p> <p>米粉に関しては、米粉の製造・販売や米粉加工商品の開発・販売、関西圏をターゲットにした、安心・安全な食の提供による地産外商など、米粉を活用したビジネスを展開し、新たな雇用の創造につなげる。</p> <p>【JA土佐れいほく、(株)れいほく未来、米米ハート】</p>	<p>○米粉製粉工場の稼働、米粉パン工場のオープン等による米粉ビジネスの展開 ○米粉加工品(パン、ラーメン、うどん等)の開発・販売、PR活動の展開</p> <p>◆米粉の高付加価値化(ブランド米粉としてのPR展開等) ◆新たな米粉加工品の開発・販売 ◆米粉、米粉加工品の販路拡大・PR活動の展開</p>	<p><作付> ○米粉用米: 16ha(約750トン分) ○ブランド米(雲海的光): 15ha(約25人) (ひめごのみ): 5ha</p> <p><新商品(加工品)> ○新商品開発に向けアドバイザー制度を活用</p>
<p>7 直販所「本山さくら市」を核とした地域活性化の取組</p> <p>《本山市》</p> <p>過疎化・高齢化の進行する嶺北地域の重要な食材供給拠点施設として、地域内外の集客力をより高めて販売額の向上を図り、地域を巻き込みながら、生産者の所得向上と活力ある地域づくりを目指す。</p> <p>【本山さくら市運営委員会、(財)本山市農業公社、本山市】</p>	<p>24年度は産振総合支援事業費補助金(ステップアップ事業)を活用し、商品の情報発信や集客のためのチラシや店の宣伝資料としてリーフレットを作成し県内外に配布した。しかし、販売額は前年比93%と開店以来初めて減少した。この背景にはいろいろな要因が考えられるが、商品の充実による魅力ある店作りが大きな課題である。</p> <p>◆商品の充実 ◆情報発信機能の充実 ◆人材の育成</p>	<p>・役員会の開催(2回) ・運営委員会の開催(4回) ・先進地視察研修の実施(6/26) ・調理加工施設に関するアンケート調査(6/26) ・栽培履歴に関するアンケート調査(6/26) ・秋野菜の栽培講習会(7/12)</p>
<p>8 土佐あかうしの競争力の確保による肉用牛産業の再興</p> <p>《本山市、土佐町、大豊町》</p> <p>土佐あかうしの産地を守り、地域の畜産振興を図るため、飼養者の競争力を確保するとともに、土佐あかうしの生産基地化を図る。また、繁殖・肥育の一貫経営を行い、生産と食肉加工から販売に至る畜産の6次産業化に向けた取り組みを進める。</p> <p>【JA土佐れいほく、(株)れいほく未来、飼養者、本山市、大豊町、土佐町】</p>	<p>○れいほく未来が繁殖雌牛を導入 ◆本山市において放牧場の適地が確保できない。 ◆土佐町の畜舎建設予定地の早期造成</p>	<p>・土佐町の畜舎建設予定地の造成開始および畜舎建設準備 ・繁殖雌牛導入 4頭 ・繁殖開始 16頭</p>

アウトプット(結果) <インプット(投入)により、具体的に現れた形を示すこと>	アウトカム(成果) <アウトプット(結果)等を通じて生じるプラスの変化を示すこと>	指標・目標
・育苗事業販売額(11月末実績):41,261千円 (野菜:7,345千円、花:3千円、水稻:33,913千円)		【指標】農業経営事業(園芸)売上高 【目標(H27)] 3,000万円 【H25到達点] 1,207万円 【指標】研修による新規就農者数 【目標(H27)] 3人(累計) 【H25到達点] 0人 【指標】事業主体への新規雇用数(累計) 【目標(H27)] 2人 【H25到達点] 1人
米粉新商品の開発・販売開始(ぼうしパン(ユズ)、れいほく八菜ピザ)		【指標】米粉等の販売額 (H21 4,300万円) (H22 5,199万円) 【目標(H27)]1.6億円 <内訳> 4,000万円(米粉等) 5,000万円(米粉パン等) 7,000万円(フランド米等) 【H25到達点]1.55億円 <内訳> 2,500万円(米粉等) 5,000万円(米粉パン等) 8,000万円(フランド米等)
		【指標】販売額 (H22 1.39億円) 【目標(H27)] 1.8億円 【H25到達点] 1.42億円
・繁殖雌牛20頭飼養 ・16頭の繁殖開始、うち11頭の妊娠確認		【指標】土佐あかうしの販売額 (H19:2億円) (H22:1.9億円) 【目標(H27)] 2.1億円 【H25到達点] 2億円

【地域アクションプランの取り組み状況と成果】

<嶺北地域>

項目名及び事業概要、主な事業主体	これまでの主な成果と課題 〈これまでの主な成果：○ 課題：◆〉	インプット(投入) 〈講じた手立てが数量的に見える形で示すこと〉
<p>9 土佐はちきん地鶏・大川黒牛を活用した畜産の活性化</p> <p>《大川村》</p> <p>大川村の基幹産業である畜産の振興により地域の活性化を図り、雇用の確保、所得の向上につなげる。</p> <p>【(株)むらびと本舗、大川村】</p>	<p>○種鶏管理施設、孵卵施設、はちきん地鶏育成施設の整備 ○11名の新たな雇用 ◆飼養管理技術の習得 ◆繁殖雌牛の増頭及び高齢牛の更新</p>	<p>【はちきん地鶏】 ・鶏舎の改築(換気・結露・害獣対策)</p> <p>【大川黒牛】 ・繁殖雌牛1頭導入</p>
<p>10 間伐の推進と素材生産の拡大</p> <p>《嶺北地域全域》</p> <p>嶺北地域の豊かな森林資源を活かし、生産者の経営の安定化を図るとともに、地域に計画されている大型製材工場への木材の安定供給に寄与するため、木材の増産に取り組む。</p> <p>【森林所有者、森林組合、素材生産事業体、自伐林家】</p>	<p>・森の工場の推進(H21～23) ・林業事業体の育成(H21～23) ・林業の担い手の育成確保(H21～23) ・放置林の解消(H21～23) ○林業の担い手の減少や木材価格の低迷などにより平成23年度末の目標に達しなかったが、森の工場に新たな事業体の参入があり、森林整備の更なる推進が期待される。 ◆・森の工場の推進 ・事業体の育成 ・担い手の育成確保 ・放置林の解消</p>	<p>・担当者を開催(5/16)及び個別にH25年度事業の周知を行った。 ・森の工場認定事業体と年度計画の把握を行うため個別ヒアリングを実施(9事業体) ・架線集材システム支援事業により架線集材への支援(3事業体11箇所) ・森林組合連合会と連携し増産に向けて経営指導の実施(3森林組合) ・広報紙等で、間伐等の補助制度のPR ・先進的林業機械の導入に向けた支援(2事業体)</p>
<p>11 れいほくスケルトン(嶺北材の邸別販売)の促進</p> <p>《嶺北地域全域》</p> <p>れいほくスケルトン(嶺北材の邸別販売)の促進に向けた取組により、嶺北材の販売拡大を図る。</p> <p>【(株)SUN SHOW、レイホク木材工業(協)、吉野川リビング(協)、土佐町】</p>	<p>○見学会・セミナー等による普及・PR活動、モデル住宅の建設による目に見える形での「れいほくスケルトン」の良さをPRに取り組み、また、関東方面への本格的な販売に取り組んでいたが、中心的な取組を行ってきた企業の経営破綻により、平成23年度に「嶺北材ブランド化協議会」は解散した。その後、販売地域内の関係者で協議を重ね、新たな組織で連携を図りながら、邸別販売を模索することとなった。</p> <p>◆邸別販売のコンセプト、ルールの見直し、品質管理チェック体制の構築、販売戦略の再構築</p>	<p>・県外工務店 社員研修受入 【1回、3人】(6/29,30) ・県外大学 視察受入 【1回、8人】(10/29)</p>
<p>12 県産材の地域における率先利用</p> <p>《嶺北地域全域》</p> <p>地域内で生産された木材や製材品は、大部分が県外へ出荷されていることから、地域内で率先的に利用することにより、地産地消を推進する。</p> <p>【民間事業者、本山町、大豊町、土佐町、大川村】</p>	<p>○学校等への机・椅子の木製化への取組や、H22年度には大川村役場の木造化、H23年度には土佐町役場の木造化(H24年度に繰り越し)等、各町村での公共的な施設における木造化や木製品の積極的な導入が進んでいる。</p> <p>◆公共施設での地域材の利用促進</p>	<p>・本山町クラインガルテン完成(4/30) ・CLT宿舎建設(事業費 68,000千円) 補助事業に係る交付決定(34,000千円)</p>
<p>13 木工製品の製造・販売による地域の活性化</p> <p>《本山町》</p> <p>人に優しい木工製品の企画・製造・販売を促進し、嶺北産材の良さや手づくりの良さをPRにより、地域の新たな特色のある取組に育て、地域の活性化に結びつける。</p> <p>【ぼうむ合同会社、本山町】</p>	<p>○机・椅子の販売数の目標値には達しないが、消費者ニーズに合わせた規格変更を行った。また、それ以外の商品開発(もくレス、各種ノベルティグッズなど)も行い、関東圏への営業展開など新たな取り組みを行った。</p> <p>◆販路の拡大及び効果的なPR活動の展開</p>	<p>・県内外での販売促進活動等を実施 ・電通との「高知家」販促グッズ(ストラップ)の打合せ ・展示会への出展(アグリビジネスフェア、ジャパンホームショー) ・国産材プレミアムクラブに参加(全国の木材流通業者研究会)</p>

アウトプット(結果) <インプット(投入)により、具体的に現れた形を示すこと>	アウトカム(成果) <アウトプット(結果)等を通じて生じる プラスの変化を示すこと>	指標・目標
		【指標】黒牛の販売額 (H19:7.0千万円) (H22:6.5千万円) 【目標(H27)】 8.2千万円 【H25到達点】 7.0千万円 【指標】出荷羽数 (H19:1万羽) (H22:5.1万羽) 【目標(H27)】 10万羽 【H25到達点】 7万羽
		【指標】素材生産量 (H19:76,404m3) (H22:56,464m3) 【目標(H27)】 150,000m3 【H25到達点】 100,000m3
・納材実績 30棟 688.10m3		【指標】木材の出荷量 【目標(H27)】 900m3 【H25到達点】 540m3
公共工事木材使用量 ・本山町累計 199.16m3		【指標】町村発注工事の木材利用量 (H19:31m3) (H21:17m3) 【目標(H27)】 24m3 【H25到達点】 24m3
・関東圏企業に木工製品等を納品 ・20万円分のストラップを納品		【指標】木工製品全般の売上金額 (H19: -) (H23:2.5千万円) 【目標(H27)】 5千万円 【H25到達点】 4千万円

【地域アクションプランの取り組み状況と成果】

<嶺北地域>

項目名及び事業概要、主な事業主体	これまでの主な成果と課題 <これまでの主な成果：○ 課題：◆>	インプット(投入) <講じた手立てが数量的に見える形で示すこと>
<p>14 特用林産物(シキミ、サカキ)の拠点づくり</p> <p>《嶺北地域全域》</p> <p>小規模・分散化している生産者を集約し、地域内の豊富な特用林産物(シキミ、サカキ)を収益につなげるため、地区単位での生産体制と集出荷体制の整備による拠点づくりを行う。</p> <p>【生産者、(財)本山町農業公社、土佐町森林組合】</p>	<p>○病害虫防除研修や束ね方研修などを通じ、生産者への生産技術向上が図られた。シキミ・サカキの共同集出荷体制の整備を目標とし、数々の活動を行った結果、少量ではあるが共同集出荷を実施することができた。</p> <p>◆地区単位での生産体制と出荷体制の整備による拠点づくり</p>	<p>◆共同出荷に向け各生産者を訪問【3回】 大豊町:3名、本山町:1名、土佐町:2名</p> <p>◆束ね員育成研修会開催(4/20)</p> <p>◆生産者勉強会の開催 「病害虫防除研修会」の開催(6/4)</p> <p>◆束ね員育成指導(7/11)</p> <p>◆市場出荷視察(8/9)</p>
<p>15 大型製材工場の設置による地域材の利用の促進</p> <p>《嶺北地域全域》</p> <p>大型製材工場の誘致により地域材の利用を促進し、林業従事者の増加や所得の向上、事業体による雇用の促進へとつなげる。</p> <p>【高知おおとよ製材(株)、大豊町】</p>	<p>○誘致先企業と具体的な誘致交渉の結果、H23年9月に大豊町への進出協定の締結が実現し、平成24年1月24日に「高知おおとよ製材株式会社」が設立された。また、同年7月30日に起工式を行い工場建設に着手し、現在、施設整備に向け事業が進展している。</p> <p>◆大型製材工場の設置 ・原木の供給体制づくり</p>	<p>・高知おおとよ製材採用者決定(第1四半期17名、第3四半期10名)</p> <p>・高知おおとよ製材稼働開始(8/26)</p>
<p>16 木質バイオマス利用拡大の取組</p> <p>《嶺北地域全域》</p> <p>木質バイオマスの利用拡大と林業の活性化を図る。</p> <p>【民間事業者、本山町、大豊町、土佐町、大川村】</p>	<p>○木質バイオマス利用施設の導入により、木質資源の利活用が促進された。また、工場残材の有効利用により、燃料コスト削減が成果として見え始めている。</p> <p>一方、木質バイオマス加工施設が建設され、地域内の未利用材(林地残材)の利活用のための新たな販路が構築された。</p> <p>◆・原木(C材)の安定供給体制の構築 ・木質バイオマスの利用拡大</p>	<p>・木質バイオマス発電施設の立地計画について検討実施</p> <p>・林地残材活用推進事業の継続実施</p> <p>・大川村林内放置木搬出事業の継続実施</p> <p>・「木の駅プロジェクト」の継続実施</p>
<p>17 地域産品販売ポータルサイトによる商業展開・情報発信</p> <p>《嶺北地域全域》</p> <p>地域産品を販売するポータルサイトを定着・発展させて、ネットビジネスの手段を持たない地域の事業者の所得の向上を図るとともに、地域の情報発信を行う。</p> <p>【特定非営利活動法人土佐さめうら観光協会、ポータルサイト利用事業者】</p>	<p>○ポータルサイト「土佐さめうらe商店街」の開設による新たな販売チャンネルの創出</p> <p>○セット商品(ギフト用等)の開発掲載</p> <p>◆販売手数料等の運営体制の整備・見直し</p> <p>◆販売量増に向けた多面的な取組</p>	<p>○掲載商品の見直し(新商品掲載)</p>
<p>18 土佐産直サテライトセンター(とさ千里(大阪))の活性化による地産外商の促進</p> <p>《嶺北地域全域》</p> <p>土佐産直サテライトセンター(とさ千里)を関西圏におけるアンテナショップとして、米粉を活用したビジネスの展開や、「れいほく八菜」をはじめとする嶺北地域や高知県の産品を取り扱う地産外商の拠点となるように取組を進める。</p> <p>あわせて、交流人口の拡大に向けた情報を発信する。</p> <p>【(株)とさ千里、JA土佐れいほく、土佐町】</p>	<p>○総合補助金の導入による米粉パン工房等の整備(H22)</p> <p>○野菜供給システムの再構築(H23)</p> <p>○関西における地産外商の拠点づくりがスタート(H22.9リニューアルオープン)</p> <p>(嶺北地域やその他の高知県産品の販売拠点)</p> <p>○米粉、米粉加工品の販売拠点としての活動</p> <p>◆中期経営改善計画の実践(顧客の回復及び新規顧客の開拓及び野菜供給システムの構築)</p> <p>◆地産外商の拠点として店舗での県産品の販売拡大</p> <p>◆サテライトセンター機能の充実・強化(地域特産品、観光・交流・移住等の情報発信)</p>	<p>・店舗リニューアル(4月に店舗内の商品棚の配置などを変更)</p> <p>・5月の市の開催(5/24.25)</p> <p>・週末に催事を開催し集客</p> <p>・木曜市開催(10月以降の毎週開催休止、不定期開催) 4~9月:23回 12月:1回</p> <p>・県大阪事務所との斡旋による物販2回</p>

アウトプット(結果) <インプット(投入)により、具体的に現れた形を示すこと>	アウトカム(成果) <アウトプット(結果)等を通じて生じる プラスの変化を示すこと>	指標・目標
・共同出荷実績 543.5kg (12月末)		【指標】販売数量 (H19: -) (H23: 604kg) 【目標(H27)] 10,820kg 【H25到達点] - kg
・採用者27名 (累計34名)		【指標】製材品の生産量 【目標(H27)] 55,000m3 【H25到達点] - m3
・チップ材出荷量累計 : 1,502.08t (一部12月分含まず)		【指標】チップ材の取扱量 【目標(H27)] 2,500t 【H25到達点] 2,000t
		【指標】年間アクセス数 (H22: 4.6千件) 【目標(H27)] 1万件 【H25到達点] 1万件
		【指標】土佐産直サテライトセンター(とさ千里)の販売額 (H19 0.8億円) (H22 0.8億円) 【目標(H27)] 1.2億円 【H25到達点] 0.85億円

【地域アクションプランの取り組み状況と成果】

<嶺北地域>

項目名及び事業概要、主な事業主体	これまでの主な成果と課題 <これまでの主な成果:○ 課題:◆>	インプット(投入) <講じた手立てが数量的に見える形で示すこと>
<p>19 嶺北地域の連携による交流人口の拡大</p> <p>《嶺北地域全域》</p> <p>観光を軸として、吉野川の水源地域における豊富な地域資源や特色のある取組などを横断的につなぐ場と仕組みをつくることにより、「れいほく」の魅力をグレードアップさせるとともに、一元的な情報発信により、交流人口の拡大を目指す。</p> <p>【嶺北地域観光・交流推進協議会】</p>	<p>○嶺北地域観光・交流推進協議会の設立(H22.10)</p> <p>○4町村が連携した事業を展開</p> <p>○旅行商品及び観光資源等のプロモーション活動の実施</p> <p>○旅行ツアーの催行</p> <p>◆4町村が連携した事業展開の継続・発展(PR活動、周遊ルートの設定等)</p> <p>◆コーディネート組織(人)の機能強化</p>	<p>・担当者会の開催(8回)</p> <p>・エリアキャンベーンスタート(4/1~9/30)</p> <p>・エージェントとの商品化協議</p> <p>・大学と連携した旅行商品磨き上げ取組(3校)</p> <p>・観光人材育成塾「とさ旅セミナー」への参加(6/13、7/2・3、9/19、11/25・26)</p> <p>・民泊研修の実施(10/10・11、12/7・8)</p>
<p>20 濁酒等を活用した地域資源との連携による地域の活性化</p> <p>《大豊町、本山町》</p> <p>地域の特産品となる濁酒等の製造・販売と地域の観光資源との連携によって、交流人口の拡大を図り、地域の活性化につなげる。</p> <p>【生産者、大豊町濁酒協議会、本山町濁酒協議会】</p>	<p>○濁酒製造免許取得(H22~24)</p> <p>H22.5 大豊町で濁酒製造を開始</p> <p>H23.4 本山町で濁酒製造を開始(1件目)</p> <p>H24.12 本山町で濁酒製造を開始(2件目)</p> <p>◆2町の取組の相互の活性効果を狙った生産農家の拡充</p> <p>◆交流施策と連携した加工品開発や販促・PR活動の充実</p>	<p>販促活動(大豊町)</p> <p>久礼門前市(4/14)、ふるさと市場(4/28)、大杉まつり(5/4)など延べ18日</p> <p>(本山町)</p> <p>お山のてづくり市(4/21、5/19、6/16、7/21、8/18)など延べ8日</p>
<p>21 白髪山・工石山を活用した交流人口の拡大による地域活性化の取組</p> <p>《本山町》</p> <p>白髪山、工石山(奥工石)の有する豊かな自然、貴重な地質や森林資源などを活かした取組や嶺北地域の他の資源との連携も視野に入れた取組を進め、交流人口の拡大を目指す。</p> <p>【本山町白髪山・工石山保全活用推進協議会、本山町】</p>	<p>○活用、保全に向けた組織の設立</p> <p>○旅行会社との連携開始</p> <p>◆取組内容の構築</p> <p>◆ガイドの養成</p> <p>◆ツアーの受け入れ体制の確立</p> <p>◆歩道などのハード整備</p>	<p>・協議会 定例会 3回</p> <p>・ガイド養成研修 2回</p> <p>・植生調査の実施、完了</p>
<p>22 早明浦ダムを活用した交流人口の拡大による地域活性化の取組</p> <p>《土佐町、大川村》</p> <p>早明浦ダムでの釣大会の開催、遊覧船・ウォータースポーツなど湖面を活用したレジャープラン等の実施、また嶺北地域内の他資源とも連携して取り組む等、早明浦ダムを核とした交流人口の拡大を目指す。また、H23年度に組織した「さめうら湖の利用に関する検討委員会」の検討を踏まえ、宿泊施設等、湖面一帯の整備を図る。</p> <p>【民間事業者(早明浦湖面利用者協議会)等、土佐町、大川村】</p>	<p>ONPO法人さめうらプロジェクトとして法人格を取得(H24.4に認証)</p> <p>○JBトップ50の開幕戦会場に選ばれるなど、全国的にも進んだ取り組みをしていることが認識された。</p> <p>○土佐町において、さめうら湖の利用に関する検討委員会が組織され、委員長(高知大副学長)のもと、「水」をキーワードに、さめうら湖を中心とする土佐町全域の観光・交流の推進に向けた検討が始まった。</p> <p>◆事業推進母体の構築</p> <p>◆取組内容の構築</p> <p>◆宿泊施設や湖面利用設備などハード面の整備</p> <p>◆湖面を利用するための許認可等(河川法等)</p>	<p>・チャーターさめうらの開催3回(5/26.6/30.9/29)</p> <p>・日本バスプロ協会(JB)トップ50開催(4/17-21)</p> <p>・ウォータースポーツ体験3回(4/28.6/23.6/30)</p> <p>・フライボード、パドルボードの導入</p> <p>・NPO運営体制、役場との打合せ、実施事業についての協議等の打合せ4回(4/26.5/22.6/7.6/25)</p> <p>・県外大学交流事業受入(奈良県立大、甲南大など)</p> <p>・土佐町スポーツクラブ ウォータースポーツ体験</p> <p>・さめうら荘建設検討委員会 委員会1回(10/23)、県外視察1回(12/17-19:熊本・宮崎等)</p>
<p>23 棚田を活用した観光・交流人口拡大による地域活性化の取組</p> <p>《土佐町》</p> <p>土佐町の地域資源である「棚田」を活用し、体験ツアー実施や農家民宿・農家レストランの開設、オーナー制度の創設等により、観光・交流人口の拡大を図る。</p> <p>併せて棚田の名所である溜井部落の農業用水沿いの道を「セラピーロード」として整備し、土佐町への新たな誘客を図る。</p> <p>【(株)れいほく未来、NPO法人土佐さめうら観光協会、(株)とさ千里、土佐町】</p>	<p>○H24年度は溜井部落が『溜井振興協議会』を組織した。「食と地域の交流対策交付金」を活用し、セラピーロードの設置に向けた検討・視察、農家レストランの実施に向けた料理教室等の開催、大阪等からの体験ツアー(稲刈り・田植え、こんにやくづくり、餅つき等)を実施した。</p> <p>◆事業実施主体の確立</p> <p>◆事業の中心となる推進役</p> <p>◆溜井部落住民の合意・協力</p> <p>◆松ヶ丘地域での連携(伊勢川、上野上、溜井)</p> <p>◆農繁期の事業推進</p>	<p>・田植えツアーの実施(6/8~6/9)</p> <p>・観光ツアーを考える会4回(10/21、11/1、12/11、12/24)</p>

アウトプット(結果) <インプット(投入)により、具体的に現れた形を示すこと>	アウトカム(成果) <アウトプット(結果)等を通じて生じる プラスの変化を示すこと>	指標・目標
<モニターツアー> ・フジトラベル:全19本(仁淀川地域合同ツアー)(759名) ・旅のたけだ屋:1本(祖谷のかずら橋&土佐嶺北の旅)(22名) ・嶺北観光自動車:1本(老人クラブ団体対象モニターツアー)(20名)	・嶺北地域の旅行催行: 3社21ツアー 801名	【指標】公共関連宿泊施設での宿泊者数 (H19:8,975人) (H22:9,687人) 【目標(H27)】 12,000人 【H25到達点】 一人 【指標】新たな旅行商品となる体験メニュー数 【目標(H27)】 5件(累計) 【H25到達点】 3件(累計)
		【指標】生産者数 (H22 1人) 【目標(H27)】 5人 【H25到達点】 一人
・ガイド養成研修 参加者 7名 ・モニターツアー 2回	・モニターツアー参加者 21名	【指標】 ツアー参加者 【目標(H27)】 200人 【H25到達点】 100人
・イベント参加者数:約1,100名(累計)		【指標】さめうら荘利用者(宿泊・レストラン)数 (H22:2万人) 【目標(H27)】 2.5万人 【H25到達点】 2万人
・田植えツアー参加者 約50名		【指標】受入活動取組団体数 【目標(H27)】 3団体 【H25到達点】 1団体

【地域アクションプランの取り組み状況と成果】

<嶺北地域>

項目名及び事業概要、主な事業主体	これまでの主な成果と課題 〈これまでの主な成果：○ 課題：◆〉	インプット(投入) 〈講じた手立てが数量的に見える形で示すこと〉
<p>24 滞在型市民農園の推進による地域の活性化</p> <p>《本山町》</p> <p>滞在型市民農園を整備し、都市部の住民の農業や田舎暮らしへの関心を高めて地域への移住につなげ、産業の活性化、雇用の創出、交流人口の拡大、農業の担い手づくり等による地域の活性化を図る。</p> <p>【本山町】</p>	<p>○整備、運営に向けた組織の設立</p> <p>◆滞在後の移住に向けた支援</p> <p>◆地域住民などと連携した移住希望者の受け入れ体制の確立</p>	<p>・施設の整備</p> <p>・施設の利用開始(6/9)</p> <p>・県外相談会への参加 11回</p> <p>・日帰り見学ツアーの開催 1回</p>
<p>25 嶺北地域の連携による移住促進の取組</p> <p>《嶺北地域全域》</p> <p>4町村が各町村内の空き家や農地等の情報を収集して嶺北地域の移住に関する情報をデータベース化し、嶺北地域に移住しやすい環境を整えることにより、嶺北地域への移住・定住人口の拡大を図る。また、観光・交流の取組とも連携して、地域の情報発信を行い、観光・交流から移住に繋げる取り組みを実施する。</p> <p>【れいほく田舎暮らしネットワーク、本山町、大豊町、土佐町、大川村】</p>	<p>○『れいほく田舎暮らしネットワーク(RIN)』はH19年に嶺北地域へのUターン者を中心となって組織され、移住希望者への相談対応や移住者交流会、イベント等の開催を通じて嶺北地域への移住促進の活動を実施してきた。</p> <p>○H24年度は緊急雇用事業を活用して配置された4町村の移住相談担当者とRIN事務局が連携し、これまでの活動を加速、相談会への積極的参加や移住体験ツアーの実施他の取組を通じて約50名の移住につながった。</p> <p>◆受入体制整備：移住お試し住宅ほか</p> <p>◆事務局体制の継続化</p> <p>◆RINの法人化、収入源の確保</p>	<p>【4町村、RINの取組】</p> <p>・移住促進連絡会の開催9回 (4/16,5/15,6/5,7/17,8/8,9/4,10/9,11/6,12/9)</p> <p>・移住相談対応、空き家調査実施</p> <p>・県外の移住相談会への参加延べ13回 (5/19,5/25,6/29,6/30,7/20,8/28,10/11,10/12,10/26,11/9,11/10)</p> <p>【れいほく田舎暮らしネットワークの活動】</p> <p>・役員会開催(4/17,5/31)・先進地視察1回(5/24)</p> <p>・移住体験交流会の実施(4/7)</p> <p>・お山の手作り市開催 (4/21,5/19,6/16,7/21,8/18,10/20)</p> <p>・移住体験ツアー2回(7/6,9/15)</p>
<p>26 小水力発電の導入による地域活性化の取組</p> <p>《嶺北地域全域》</p> <p>地球温暖化防止対策等として再生可能エネルギーの利用の関心が高まっているなか、地域の豊富な水資源を活用して小水力発電を導入することにより、再生可能エネルギー取組の先進地として地域の活性化を図る。</p> <p>【本山町、大豊町、土佐町、大川村】</p>	<p>○新エネルギー等導入推進委員会設立(H23.9:土佐町)</p> <p>○小水力発電ポテンシャル調査研究(H23年度:本山町)</p> <p>○本山町内の自然河川(18河川)、農業用水路(6水路)で水力発電賦存量調査を実施</p> <p>○小水力発電市町村支援事業の調査(H23年度:公営企業局)</p> <p>嶺北地域では、8地点(大豊町:2、土佐町:3、大川村:3)で現地調査を実施し、そのうち3地点(大豊町:1、土佐町:1、大川村:1)で可能性調査報告書を作成。</p> <p>○市町村小水力発電導入有望地点現地調査等(H24年度:公営企業局)</p> <p>嶺北地域では、3地点(大豊町:2、大川村:1)で現地調査及び発電計画の作成を実施。</p> <p>◆各町村で取り組みを進めていくための組織づくり</p> <p>◆発電事業の目的の整理</p> <p>◆発電可能な地点の抽出</p>	<p>・4町村の25年度計画の調査(4月、5月)</p> <p>・H24年度市町村小水力発電導入有望地点現地調査のフィードバック</p> <p>・高知県公営企業局再生可能エネルギー利活用事業費補助金の募集</p> <p>・小水力発電に関する勉強会の開催(11月)</p> <p>・高知県公営企業局「地蔵寺川発電所(仮称)建設計画」地元説明会の開催(12月)</p>
<p>27 地域内高校と連携した将来の担い手育成に関する取組</p> <p>《嶺北地域全域》</p> <p>地域内高校(嶺北高校)と連携し、高校の課外活動の中で地域産業の担い手育成プログラムに取り組むことを通じて、地域産業の次代の担い手育成を進める。また、地域と連携した特色ある高校づくりをすすめることで、地域に必要な学校としての存在意義を高める。</p> <p>【(株)れいほく未来、嶺北高校、本山町、大豊町、土佐町、大川村】</p>	<p>○1品目を商品化</p> <p>○高知県地場産大賞(次世代賞)受賞</p> <p>◆地域内での連携</p>	<p>・商品開発に向けた話し合い 10回</p> <p>・連携事業者の開拓 4箇所 12回</p> <p>・試食会の実施 1回</p> <p>・試作品等のPR 2回</p>

アウトプット(結果) <インプット(投入)により、具体的に現れた形を示すこと>	アウトカム(成果) <アウトプット(結果)等を通じて生じるプラスの変化を示すこと>	指標・目標
<ul style="list-style-type: none"> ・施設の完成(4/30) ・施設利用者 4組9人 ・県外相談会での相談者 58名 ・日帰り見学ツアーの参加者 5名 	<ul style="list-style-type: none"> ・移住者数 14組21人 	<ul style="list-style-type: none"> 【指標】町内移住者 【目標(H27)】 30人(累計) 【H25到達点】 15人(累計)
<ul style="list-style-type: none"> 【4町村、RIN】 ・移住相談受付件数:131件(累計) ・空き家調査件数:107件(累計) 【れいほく田舎暮らしネットワーク】 ・お山のでづくり市参加者:4,300名(累計) 	<ul style="list-style-type: none"> 移住者数24件42名(11月末現在) 	<ul style="list-style-type: none"> 【指標数】移住者数 【目標(H27)】 100人(累計) 【H25到達点】 50人(累計)
<ul style="list-style-type: none"> ・高知県公営企業局再生可能エネルギー利活用事業費補助金の活用(土佐町) 		<ul style="list-style-type: none"> 【指標】導入施設数 【目標(H27)】 7カ所 【H25到達点】 —
<ul style="list-style-type: none"> ・販売関連業者への提案 1回 	<ul style="list-style-type: none"> 商品提案数 2件 	<ul style="list-style-type: none"> 【指標】商品提案数 【目標(H27)】 5件(累計) 【H25到達点】 3件(累計)

【地域アクションプランの取り組み状況と成果】

<嶺北地域>

項目名及び事業概要、主な事業主体	これまでの主な成果と課題 <これまでの主な成果：○ 課題：◆>	インプット(投入) <講じた手立てが数量的に見える形で示すこと>
<p>28 集落活動センター「汗見川」が実施する交流人口拡大事業と特産品づくりによる地域活性化の取組</p> <p>《本山町》</p> <p>集落活動センター「汗見川」が実施する、汗見川地域の資源を活用した交流人口拡大事業と特産品づくりにより、地域活性化を目指す。</p> <p>1 交流人口拡大事業</p> <p>① 既存事業の磨き上げと夏以外の人口交流事業の開発</p> <p>② 体験事業のインストラクター等の担い手の確保</p> <p>③ 施設整備や機器の導入等、活動拠点(清流館等)の魅力の向上</p> <p>④ 人口交流事業のPR活動</p> <p>2 特産品づくり</p> <p>① 既存商品の磨き上げと新たな特産品づくり</p> <p>② 施設整備や機器の導入等、加工体制の強化</p> <p>③ 販売体制の確立</p> <p>④ 特産品のPR活動</p> <p>【汗見川活性化推進委員会、本山町】</p>	<p>○集落活動センターオープン</p> <p>◆活動のマンネリ化</p> <p>◆担い手の固定化</p>	<p>・地域での話し合い 8回</p> <p>・お菓子づくり 試作 3回</p> <p>・お菓子製造許可の取得</p> <p>・そば打ち体験 9回</p> <p>・ピザ焼き体験 8回</p> <p>・苔玉体験 4回</p> <p>・ピザ焼きインストラクター研修 4回</p>

アウトプット(結果) <インプット(投入)により、具体的に現れた形を示すこと>	アウトカム(成果) <アウトプット(結果)等を通じて生じる プラスの変化を示すこと>	指標・目標
<ul style="list-style-type: none"> ・そば打ち体験 参加者135名 ・ピザ焼き体験 参加者126名 ・苔玉体験 参加者107名 ・ピザ焼きインストラクター研修 受講者34名 ※すべて総計数 ・お菓子商品数 6品 	<ul style="list-style-type: none"> ・清流館宿泊者数 644人(4~11月) 	<ul style="list-style-type: none"> 【指標】清流館宿泊者数 【目標(H27)】 1,800人 【H25到達点】 1,200人