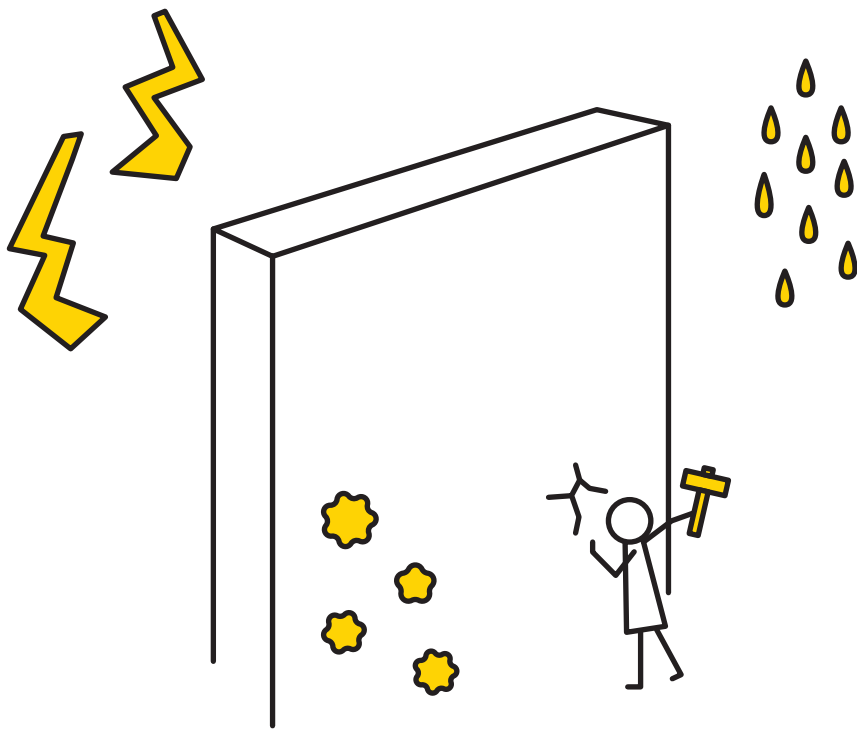




2021 土佐まるごとビジネスアカデミー
(土佐MBA)実科

受講者募集

「土佐経営塾」



大きな壁が現れた時
僕たちはどうするのか？

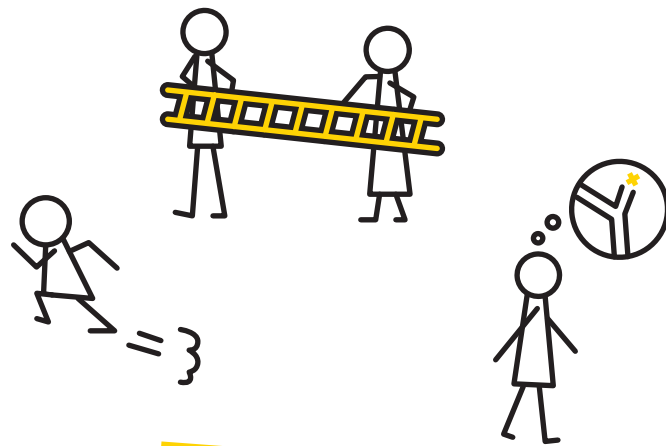
ここは、経営に関する知識や技法を
教わる場ではありません。

「考える力」「描く力」「語る力」の3つの力を鍛え、

経営者として正確な知識を持ち、

仲間と一緒に創造し、切磋琢磨しあえる

学問道場に似た講座なのです。



【説明会日程】
応募する前にどんな講座なのか知りたい方へ

ココプラで実施
9/4 (土) 14:30~16:00

オンラインで実施
9/6 (月) 19:00~20:30

※詳細はHPへ

講座日程 10月31日(日)~1月30日(日)まで全11回 (詳細は裏面でご確認ください。)

対象者 高知県内で事業を行う経営者(又はそれに準じる方)
起業予定の方 など

※新型コロナウイルス感染拡大の状況に伴い、オンライン実施に変更する可能性があるため、教室・オンラインどちらの開催でもご対応いただける方のみ対象とします。(オンラインでの実施方法など、不明な点は下記問合せ・申込先までお問い合わせください。)

実施場所 高知県産学官民連携センター「ココプラ」(高知市永国寺町6-28) ほか

※新型コロナウイルス感染拡大の状況に伴い、オンライン実施に変更する可能性があります。

応募締切 9月17日(金) 17時 必着 ※応募の詳細は裏面、またはHPをご確認ください。

受講料 20,000円 問合せ 土佐MBA運営事務局(株) SHIFT PLUS オフィス内

〒780-0053 高知市駅前町1-8第7駅前観光ビル

E-MAIL: tosamba@shift-plus.jp

TEL: 088-803-4005

定員 20名

問合せ
申込先

「学校を卒業して以来、
こんなに勉強したのは
はじめて。(笑)」
受講者一同の声

土佐経営塾って どんな講座？

経営者は、日々の業務から事業の成否を左右する問題まで、自らが考え、決定しなければなりません。本講座は、ビジネスの基礎知識とともに、**経営判断を迫られた時に意思決定を行うための「舵切り力」と**多様な考え方を受け入れ周りの人を巻き込みながら事業を進める**「共創力」**を身につける講座です。

講座内容とスケジュール

セッション1	10/31(日)	13:30~17:00	開講式 / 「夢が現実の壁にぶつかるとき」
セッション2	11/8(月)	19:00~21:00	「会計情報が出来ていくプロセス」
セッション3	11/15(月)	19:00~21:00	「経営を写し出す会計」
セッション4	11/22(月)	19:00~21:00	「投資の『見返り』とは何であるのか」
セッション5	11/29(月)	19:00~21:00	「投資の計画とその評価」
セッション6	12/5(日)	13:30~17:30	「『夢』の再構築」
セッション7	12/13(月)	19:00~21:20	「公的補助金と起業」
セッション8	12/26(日)	9:30~17:00	「売上構築のためのマーケティング戦略」/ 修了生事業報告会
セッション9	1/9(日)	10:00~15:00	「ビジネスはこれからこうなっていく」
セッション10	1/17(月)	19:00~21:00	「地域社会の中での経営」
セッション11	1/30(日)	13:30~17:00	「リーダー行動の枠組みを考える」/ 修了式

修了要件

- ・授業への出席(原則として毎回の出席が求められます。)
- ・授業に参加するための事前課題の提出
- ・レポートの提出(1回) ※詳しくは授業シラバス(ホームページに掲載)をご参照ください。

土佐経営塾の修了生の声



土佐経営塾7期生 同窓会幹事
株式会社バトス
代表取締役 永野 有希子

「『人が相手』を実感した経営塾」

2016年春、高知に戻った私は、美容室経営という未知の世界に飛び込みました。その夏から土佐経営塾を受講。いくつもある解を探るような授業、受講生のディベートは非常に刺激的でした。また、経営塾ではグループに分かれ課題に取り組みますが、私達グループは毎回集まって話し合いを行いました。非効率な方法だったかもしれませんが、結果的には非常に良いアイデアを生み、この経験は私の仕事のやり方を変

えました。それまで美容師さんと話をしたい時は、お店の空いている時間を事前に確認して店に行く形でしたが、用事のない時でも店に行くようになりました。何度も顔を合わせるうちにプライベートな話もするようになり、仕事の話しやすくなりました。何をしても人が相手ということを実感しています。経営塾受講生とは修了後も定期的に会っています。今でも刺激を与えてくれる有難い存在です。

申込方法



HPはこちらから

ホームページより 申込書をダウンロード

必要事項を記入の上、「問合せ・申込先」まで、メールまたは郵送でお送りください。



お申し込み後に最終選考のため 面接をさせていただきます。

日程: 10月10日(日)、11日(月)
場所: 高知県産学官民連携センター
「ココブラ」

日時に関しては、お申し込み後に事務局からご連絡させていただきます。

講師紹介



〈主担当講師〉

田村 樹志雄 / タクティス(経営支援サービス)代表

1999年 大阪大学経済学部卒業
西日本旅客鉄道株式会社入社
駅・運転士等の現業機関を経て人事部にて
総合職採用や次世代経営者の人材育成等に従事
2012年 一橋大学大学院商学研究科経営学修士コース修了
(修士(経営学))
特定非営利活動法人産学連携推進機構研究員
2013年 高知県にUターン / 土佐経営塾修了
2014年 タクティス<経営支援サービス>を開業
特定非営利活動法人
こうち企業支援センター理事長就任



〈プログラムディレクター・副担当講師〉

竹内 伸一 / 名古屋商科大学大学院 教授

1988年 早稲田大学教育学部卒業
マツダ株式会社にて人材育成
販売・マーケティングに従事
2004年 慶應義塾大学大学院経営管理研究科修士課程修了
(修士(経営学))
2011年 同大学院商学研究科後期博士課程単位取得退学
2015年 広島大学大学院教育学研究科博士課程後期修了
(博士(教育学))
慶應義塾大学大学院経営管理研究科特任准教授、
徳島文理大学人間生活学部教授を経て現職
株式会社ケースメソッド教育研究所代表取締役
専門はケースメソッド教育